

innovación

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

www.revistainnovacion.com       Edición N° 113 | Octubre - Noviembre 2019



ZKTeco
Argentina

ZKTeco Argentina impulsa el trabajo con verticales, enfocado en soluciones y servicios

En un año a pura transformación, ZKTeco Argentina se propone consolidar durante 2020 la tendencia iniciada este año: organizar su plataforma en verticales para abordar el mercado integrando hardware y software, y así poder brindar una solución global a sus clientes.



Relanzamos nuestra web: www.casel.org.ar

Getterson Argentina

Toda la tecnología de Equipos y Sistemas de Seguridad Electrónica y Digital de las mejores marcas mundiales, en un sólo lugar. Sumate.



Entrega inmediata • Envíos al Interior
Estacionamiento propio en el subsuelo del Edificio



Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A.
Argentina / Tel. (11) 3220-7600
ventas@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Seguridad CCTV
Sumate en CCTV hacemos posible lo imposible

VER PRODUCTOS



Infraestructura
Encuentra todas las soluciones en energía, networking e infraestructura a través de las principales marcas del mercado

VER PRODUCTOS



Sistemas de intrusión
Todo en un mismo lugar para tu seguridad y tranquilidad

VER PRODUCTOS



Broadcasting
Encuentra todos los productos Panasonic para realizar las mejores producciones en video

VER PRODUCTOS



Sistema de Audio
Para llegar más lejos y con la máxima claridad en cada anuncio o reunión

VER PRODUCTOS



Incendio

VER PRODUCTOS



Control de Accesos
Líderes en el mercado con la más amplia variedad de marcas y soluciones, contamos con un equipamiento a la medida de cualquier proyecto de envergadura.

VER PRODUCTOS




Consulte por nuestro Programa de Sub-Distribuidores en todo el país en info@getterson.com.ar



"líder mundial protegiendo a los tuyos contra el fuego"



Nueva línea de detección inteligente de incendios: la **Línea FX-64** para pequeñas aplicaciones (de hasta 64 puntos) y **FX-1000** medianas aplicaciones



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)

Estudio de Mercado de la Seguridad Electrónica de la República Argentina



Lanzamiento 22 de octubre de 2019

Una herramienta importante para las empresas del Sector, autoridades y representaciones extranjeras.

Contiene información relevante para conocer la situación de nuestra industria: oferta, demanda, crecimiento y proyecciones a futuro de cada rubro de la Seguridad Electrónica.

Mediante la puesta en marcha del Observatorio, semestralmente se actualizarán los indicadores principales para evaluar la evolución del mercado e identificar tendencias.

Consulte en info@casel.org.ar

 **casel**
Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

 **UCA**
Facultad de Ciencias Económicas

Seguinos en las redes



RevistaInnovacionSeguridad



innovacionseguridad



Revista Innovación



@INNOVACIONseg



innovación-seguridad-electronica



innovacionseguridad/docs

innovación
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

revistainnovacion.com

INNOVACIÓN TECNOLÓGICA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una publicación periódica de CASEL, editada por Trígono S.R.L.

Propietario: CASEL
Director: Verónica Andrea Ferloni

Tirada revista impresa: **4.000 ejemplares**
Distribución revista digital: **45.000 suscriptores**

Los contenidos de los mensajes de las notas y publicidades son exclusiva responsabilidad de sus firmantes.

Los editores, columnistas y colaboradores lo hacen ad honorem.

SUSCRIPCIONES

www.revistainnovacion.com

CONTACTO EDITORIAL y COMERCIAL

Tel.: (54+11) 5648.6747
info@revistainnovacion.com.ar
www.revistainnovacion.com

REDES SOCIALES

-  Revista Innovacion Seguridad
-  INNOVACIONseg
-  Revista Innovacion
-  innovacionseguridad
-  Revista Innovación: Seguridad Electrónica
-  issuu.com/innovacionseguridad/docs



Tel.: (54+11) 4331-6129
info@casel.org.ar
www.casel.org.ar

 Casel Seguridad

COMISIÓN DIRECTIVA DE CASEL

Actualizada a julio de 2019

| | |
|--------------------|-------------------------------|
| Presidente | Ing. Enrique Greenberg |
| Vicepresidente 1º | Sr. Marcelo Colanero |
| Vicepresidente 2º | Lic. Christian Solano |
| Vicepresidente 3º | Ing. Eduardo Casarino |
| Secretario | Sr. Ricardo Márquez |
| Prosecretario | Sr. Guillermo Valls |
| Tesorero | Dr. Nicolás Ranieri |
| Protesorero | Lic. Elizabeth Petroni |
| Vocal Titular 1º | Ing. Leandro Ferreyra |
| Vocal Titular 2º | Ing. Hernán Fernández |
| Vocal Titular 3º | Lic. Hernén Carzalo |
| Vocal Suplente 1º | Arq. Claudio Wainer |
| Vocal Suplente 2º | Lic. Andrés Schapira |
| Revisor de Cuentas | Sr. Marcelo Hirschhorn |
| Revisor de Cuentas | Sr. Pedro Carrizo |

Estimados Colegas:

Nos toca como industria y como ciudadanos atravesar tiempos de cambios e incertidumbres. En CASEL entendemos que esto supone oportunidades y se impone seguir trabajando para el crecimiento y mejora de nuestra industria.

En los últimos meses, hemos participado activamente en reuniones con las autoridades de la Dirección General de Seguridad Privada de C.A.B.A. y Cámaras colegas del Sector para lograr las mejores condiciones en la habilitación de las empresas y la adecuación a la nueva plataforma de emergencias de la Ciudad e-911.

El mismo camino estamos iniciando con las autoridades de la Provincia de Buenos Aires convencidos de la importancia del aporte que podemos hacer, tanto para recrear las normativas existentes como para generar nuevas propuestas.

Continuamos con el dictado de cursos y talleres prácticos orientados a la profesionalización del Sector.

Asimismo, retomamos las gestiones ante las autoridades en razón de haber empezado a observar algunas demoras para la aprobación de importaciones de productos del Sector.

Podemos anunciar con orgullo que, después de meses de trabajo junto al equipo de la UCA, está finalizado el Estudio de Mercado que contiene información relevante para empresas, autoridades y representaciones extranjeras. Comenzamos con la etapa del Observatorio que actualizará indicadores importantes que revelarán la evolución del mercado.

CASEL lleva muchos años trabajando, acompañando y gestionando para sus socios y lo seguirá haciendo afrontando los desafíos que se presenten.

Nuestros socios saben muy bien de qué se tratan los desafíos. Muchos son empresas Pymes que han trabajado esforzadamente para crecer y superarse. Sabemos de qué se trata. Se trata de seguir, de trabajar, de apoyar y sostener el esfuerzo.

¡Únanse a nosotros!

Ing. Enrique Greenberg
Presidente de CASEL





VESDA
by **xtralis**

Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la
Cámara Argentina de Seguridad



Buenos Aires
Gobierno de la Ciudad

DISPOSICION N° 263/AGC/2017
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
bajo el registro N° 95 como Instalador y
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management
System
ISO 9001:2015

www.tuv.com
ID 3108648996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
bajo la Norma ISO9001:2015.
Estándar internacional de sistemas de gestión
de la calidad.

DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

 **iselec**
Integración de seguridad electrónica



ZKTeco
Argentina

10. NOTA DE TAPA

ZKTeco Argentina impulsa el trabajo con verticales, enfocado en soluciones y servicios

En un año a pura transformación, la compañía se propone consolidar durante 2020 la tendencia iniciada este año: organizar su plataforma en verticales para abordar el mercado integrando hardware y software, y así poder brindar una solución global a sus clientes.

FABRICANTES

16. Dahua Technologies se fortalece en proyectos globales desde Argentina.

DISTRIBUIDORES

20. Seguridad Centro: Socio distribuidor de Hikvision en Argentina.

ACTUALIDAD

24. Intercámaras: Las empresas de monitoreo y la solicitud de despacho de móvil policial al 911.
24. Estudio de mercado de la Seguridad Electrónica.
24. COPIME celebró el 75° Aniversario de la fundación.

PREVENCIÓN DE INCENDIO

28. Falta de concientización, ausencia de control y vacío legal.

SEGURIDAD PÚBLICA

34. La apuesta de Vicente López por ser una ciudad inteligente desde la seguridad.

VIDEOVIGILANCIA

38. La evolución del análisis de video.
40. Fiesa presenta nueva gama de Videoporteros IP.

MONITOREO

42. La evolución de la mano de las nuevas tecnologías.

INTRUSIÓN

46. Security One presentó el sistema de alarma inalámbrico Hikvision.

CONTROL DE ACCESO

48. SEOS 4° generación HID para identificación segura.
50. Lenox expande su mercado internacional y busca socios estratégicos en la región.

EVENTOS

52. SCE 2019 - Buenos Aires imprimió un nuevo formato.
56. BIEL Light + Building Buenos Aires.
58. Pulso IT: Seagate, Hikvision y Security One en Pulso IT.

60. NÓMINA DE SOCIOS CASEL

64. ÍNDICE DE ANUNCIANTES



Más noticias en nuestros medios digitales



www.revistainnovacion.com

Contacto editorial y comercial: +54 11 5648.6747 - info@revistainnovacion.com.ar



DX SAM 2 **COMUNICADOR PARA ALARMAS****COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL® - CROW®**

CON LAS MISMAS PRESTACIONES Y MÁS VÍAS DE COMUNICACIÓN

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI**CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP**

WEB DE PROGRAMACIÓN

**CARACTERÍSTICAS**

- ✓ Comunica todos los eventos del panel*
- ✓ Programación remota total del panel de alarmas a través del **DX VIRTUAL Expert** *
- ✓ Configure a distancia nombre red, clave, número de cuenta, etc.
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim

*CONSULTAR VERSIONES

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**EL EQUIPO INCLUYE APP GRATUITA + VIRTUAL EXPERT**App **fullcontrol****ARMAR | DESARMAR**
el panel de alarmas**BY PASS DE ZONAS*****CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL****ACTIVAR | DESACTIVAR PGM*****NOTIFICACIONES PUSH DE TODOS LOS USUARIOS****CONFIRMACIÓN DE EVENTO****ACTIVAR | DESACTIVAR**salidas para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)

*CONSULTAR VERSIONES

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP**DX VIRTUAL Expert****PROGRAME Y BRINDE SOPORTE TÉCNICO SIN ASISTIR A LA VIVIENDA DEL ABONADO.****COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - HONEYWELL®**

- 1 **PROGRAMACIÓN REMOTA TOTAL DEL PANEL.**
- 2 Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- 3 Activación de la alarma a pedido del cliente.
- 4 Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.
- 5 Reduce costos operativos
- 6 Y mucho más...

VEA LO MISMO QUE VE SU CLIENTE**EMPRESA DE MONITOREO**

PANTALLAS ABSEN



OCRL Internacional SRL sigue revolucionando el mercado incorporando a su línea de productos las nuevas pantallas LED de ABSEN. Con esta nueva alianza comercial, OCRL da nuevamente un paso hacia adelante en avances tecnológicos con respecto a sus principales competidores ampliando así su gama de productos con el fin de captar nuevos clientes, no sólo en el rubro de la seguridad electrónica sino ahora también incorporándose al sector publicitario.

La marca ABSEN ha ocupado el primer lugar en la exportación de pantallas LED desde hace 10 años. En la actualidad, son pocos los productores y diseñadores de escenarios que aún no apuestan a la aplicación de dichas pantallas en la realización de sus eventos, puesto que su uso no sólo se limita en la decoración, sino de igual forma a la hora de complementar conceptos escenográficos, amén de su empleo en anuncios en diversos recintos de diferentes índoles.



Pero no sólo son de gran utilidad para la realización de grandes eventos, sino que también se han diseñados series para dar respuesta a las necesidades del comercio minorista. OCRL tendrá en los próximos días disponibilidad en stock de las siguientes series de pantallas de la distinguida marca China.

Para exterior

✓ **Serie A**, con dos de los productos que son tendencia actualmente por su uso en múltiples escenarios, especialmente en los deportivos, debido a que cuentan con un ajuste rápido en el brillo, temperatura de color, su adaptación a diferentes ambientes como el día y la noche, días soleados y lluviosos, etc. Por estas razones, hacen de los modelos A1099/A1699, referentes principales del mercado.

✓ **Serie S/XD/XD Plus**, más de una década de experiencia en ofrecer soluciones a las empresas más exitosas de OOH como los aeropuertos, hoteles, edificios, etc. Pantallas delgadas que son fáciles de instalar y sin ventilador, y diversos rangos de tamaño en pantalla de LED: de ultra pequeño a ultra grande.



Serie A

Para interior

✓ **Serie A27**, siendo su principal aplicación la instalación en grandes superficies comerciales, las pantallas Absen de la Serie A27, son el principal aliado comercial para la captación de clientes, generando estímulos visuales con gran impacto en el consumidor.

✓ **Serie K Plus**, por su gran definición, versatilidad para su instalación y facilidad de mantenimiento, las pantallas Absen de la Serie K Plus, son la principal opción para publicitar en aeropuertos, centros comerciales o cualquier otra superficie en donde se necesiten pantallas de gran tamaño, con la posibilidad de crear ángulos de hasta 90 grados en su instalación.



Serie NPlus

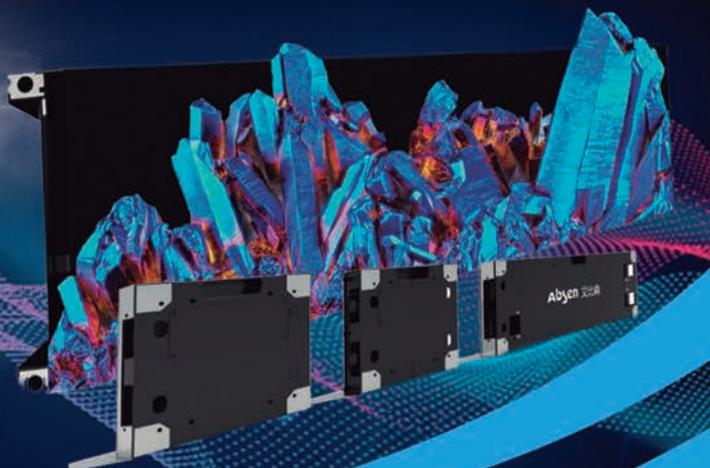
A partir de esta alianza estratégica y la obtención de comercialización exclusiva de la marca Absen en Argentina, OCRL Intl., se perfila como uno de los líderes del mercado, realizando una gran apuesta y diferenciándose de sus competidores directos del segmento, en cuestiones de calidad, stock y un precio altamente competitivo.



OCRL INTERNACIONAL S.R.L.
IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR
WWW.OCRL.COM.AR

OFICINA C.A.B.A. - AV. JUAN BAUTISTA ALBERDI 874 (BIS) - CABALLITO
TEL.: (011)4901-3915
marianoventas@ocrl.com.ar/ 1528374726
facundoventas@ocrl.com.ar/1557584574

CARACTERÍSTICAS GENERALES DE LOS PRODUCTOS



✓ Monitor Inteligente



Monitor

| |
|-----------------------------------|
| Estado de la tarjeta de envío |
| Estado de la tarjeta de receptora |
| Temperatura |
| Tiempo de trabajo |
| Tiempo de trabajo |
| Módulo de voltaje |



Monitoreo a través de múltiples dispositivos inteligentes



✓ Alto Contraste



✓ Módulo Impermeable: Serie XD/XD Plus/A



✓ Más ligero, más delgado

Paneles Tradicionales



40kg/m²



170mm

Nuevos Panel Absen



32kg/m²



104mm

✓ Mantenimiento delantero y trasero



4 esquinas de cada módulo tienen un orificio de mantenimiento



Inserte llaves angulares y girelo



Despejar módulo



Retire los tornillos con una llave Allen



Sostenga la manija y saque



Sacar el módulo de la diagonal

MAR DEL PLATA
juan@ocril.com.ar
Whatsapp: 1522376719

CÓRDOBA
info@ocril.com.ar
Whatsapp: 1523170871

LA PLATA
news@ocril.com.ar
Whatsapp: 1561829392

SERVICIO TÉCNICO
Av. Juan Bautista Alberdi 874 (Bis) Caballito - C.A.B.A
Lunes a Viernes de 09:00 a 18:00hs
soporte@ocril.com

ZKTeco Argentina impulsa el trabajo con verticales, enfocado en soluciones y servicios

En un año a pura transformación, la compañía se propone consolidar durante 2020 la tendencia iniciada este año: organizar su plataforma en verticales para abordar el mercado integrando hardware y software, y así poder brindar una solución global a sus clientes.

En una edición reciente, explicamos la evolución experimentada por **ZKTeco Argentina** a partir del desarrollo de su división I+D y la mudanza que le permitió expandir su superficie operativa. En esta oportunidad, el foco está puesto en la plataforma diseñada por la empresa para proyectar su trabajo de cara al próximo año.

“Este año nos pasaron muchas cosas y muy buenas. Son hitos que implican una responsabilidad mayor para cumplir los objetivos. Pero todo lo que hicimos fue pensado en función de nuestra plataforma del año 2020, que está íntimamente relacionada con las mutaciones que está viviendo el mercado a partir de los cambios da-

dos a nivel de consumo. Es por eso que durante el próximo año vamos a impulsar más aún nuestro trabajo con verticales” asegura **Cristian Scatorchio**, Gerente de Ventas Regionales de **ZKTeco Argentina**.

El ejecutivo sostiene que, en el futuro inmediato, la tendencia que marcará la gestión de la compañía girará en torno a las soluciones y a los servicios. Para ello dedicaron buena parte del año para capacitar y entrenar a sus clientes mayoristas y a los clientes de sus clientes. *“Recorrimos gran parte del país con una misión 100% comunicacional, donde no hablamos de productos sino de soluciones. Como*

trazamos todo el negocio en función de verticales, iniciamos un ciclo de entrenamiento para que sepan no solo qué y cómo vender sino también qué salida comercial ofrecer en mercados que están muy desprotegidos en términos de seguridad electrónica”.



Vertical Educación

Con proyectos afianzados en todo el territorio nacional, basados en la implementación de los roles tradicionales, **ZKTeco** se dispone a dar un paso más en su oferta tecnológica para **universidades, colegios y escuelas**. *“La idea es ir por la evolución de las soluciones. En una primera etapa todo era hardware y algo de software; la segunda generación giró alrededor del software propiamente dicho; en la actualidad, la tercera generación pasa por la solución integral”,* dice **Scatorchio**, quien explica que en torno a esta definición se ha hablado mucho en la Argentina y en todo Latinoamérica. *“Se ha confundido bastante porque se tomaba a la solución integral desde el lado físico y no desde lo lógico. También se la ha abordado desde el lado lógico a través del software; no obstante, lo que se viene ahora es integrar hardware y software para poder brindar una solución global al cliente y así hacer que la vida de la gente sea un poco mejor”,* define, al tiempo que ofrece detalles en cuanto a esa perspectiva. *“Contribuir a facilitar la cotidianeidad de las personas implica que puedan entrar más rápido a un lugar, evitando que se armen los clásicos cuellos de botella –por ejemplo–. Eso no depende de poner o no un molinete sino ya de la instalación de un equipo rápido que*



Cristian Scatorchio, Gerente de Ventas Regionales de ZKTeco Argentina.



cuenta con reconocimiento de rostro veloz. Antes nosotros mirábamos a los equipos, ahora ellos nos miran a nosotros. Esto marca una ruptura muy interesante, ya que además produce toda una información que automáticamente va a parar a un sector –Recursos Humanos o Administración– para que tenga resuelto con la debida anticipación un control de acceso que antes debían hacer en forma manual”, señala.

“En ZKTeco Argentina brindamos una solución integrada para toda la vertical que está basada en un acceso vehicular automático con lector de rostro y una barrera automatizada de alta velocidad y ultrasonido. Y fundamentalmente, con una gestión de visitas y de empleados totalmente integrada mediante tótems y aplicaciones que se operan desde cualquier teléfono móvil para hacer posible la pre-acreditación de los visitantes. Es algo muy simple y práctico: se envía al visitante un código QR y cuando llega al encuentro con el guardia ya sabe quién es y a quién va a ver. El guardia sólo tiene que mirar el baúl del auto y permitir el ingreso. Un trámite históricamente engorroso que puede resolverse en menos de un minuto gracias a la tecnología. Por eso hablamos de soluciones y no de productos”, enfatiza.

Smart Building y Smart Office son dos sub-verticales en las que ZKTeco Argentina se ha consolidado. Sin embargo, **Scatorchio** avizora que los proyectos que encararán en el corto y mediano plazo marcarán un antes y un después en cuanto a seguridad electrónica e integración de soluciones en la Argentina.

“Entre enero y febrero próximo se inaugurará un edificio inteligente que dará que hablar y donde lucirán equipos de ZKTeco. Tendrá un servicio de parking inteligente con barreras y lector automatizado, capaz de leer patentes tanto de autos como de motos; así como gestión de visitas, que podrá manejar desde una aplicación tanto el visitante como quien debe autorizar la visita. Mediante equipamiento de reconocimiento facial brindará un control en los ascensores, que asegurarán que el

visitante vaya al piso y unidad donde debe ir. El proyecto incluye cerraduras inteligentes, cámaras de reconocimiento facial y muchos productos que no van a ser vistos como tales sino que forman parte de una solución de automatización autogestionable desde la web, la nube o una aplicación”, detalla.

Vertical Residencial

Si hay una vertical que se ha constituido en el cuco de Latinoamérica es justamente la **Residencial**. “Generalmente, se dice que es muy difícil vender a un edificio donde viven 10 familias. Imaginen tener que vender a un country donde viven 300”, interpela el ejecutivo. Y de inmediato puntualiza que es justamente allí en donde radica el error. “La estrategia no debe ser salir a vender servicios a cada una de esas familias; hay que venderle una solución al country, a la administración o al grupo constructor”.

Su argumento es tan simple como real: hay countries que cobran \$20 mil de expensas, y cuando llega un invitado tiene que esperar entre una hora y media y dos para entrar; lo mismo ocurre cuando deben ingresar los empleados, que hacen una fila de 100 metros para poder pasar. ¿Por qué se da esta escena tan habitual? Porque todo lo que tienen es una barrera y un lector de tarjetas, en el mejor de los casos. Y eso es producto directo de una carencia absoluta en la gestión inteligente de entrada.

Vertical Industria

Cuenta **Scatorchio** que el vínculo que la compañía ha construido con la industria de la **Construcción** crece día a día. “Que las constructoras nos vengán a buscar para formar parte de su oferta es producto de muchos años de trabajo. Hace 10 o 5 años hubiese sido una locura pensar que cuando un edificio a construir fuera un commodity, no sólo se proyectaría la construcción con energía, gas y agua. Hoy por hoy, las condiciones de seguridad también forman parte de la agenda. Y que nos vengán a buscar por nuestras soluciones y productos es muy importante para nosotros. Es por ello que estamos trabajando con varias constructoras, tanto de **oficinas** como de **countries**, que no están construidos todavía. Allí lo que aplica es el concepto de solución llave en mano”.

Por otro lado, comparte su mirada acerca de un área que considera muy desprotegida en lo que respecta a seguridad: los **Parques Industriales**. “A lo largo de todo este año, en las acciones de capacitación se nos ha acercado mucha gente con problemáticas muy específicas. Una de ellas nos ocurrió en Tucumán, donde el gerente de seguridad de una empresa que se dedica a procesar caña de azúcar nos contó que en la en-

trada de su empresa la seguridad se reducía a una persona que tomaba los datos de los camiones ingresantes en un cuaderno. No sabían quién era el chofer, si el camión tenía los papeles al día o si los datos que les proporcionaban eran correctos; tampoco había demasiados controles a la salida porque nadie revisaba el camión. Y lógicamente, tenían mucho robo hormiga, ya que se llevaban desde insumos hasta equipos debajo del chasis de los camiones”.

Expresa el ejecutivo que este tipo de robos, tan común en nuestro país, también suele afectar a otros segmentos industriales. “El año pasado, un shopping comenzó a recibir denuncias por el robo de ruedas de auxilio. Obviamente, al principio las reponía, lógicamente; pero en poco tiempo empezaron a advertir que las denuncias ya no eran 2 ni 3 por mes, sino 1.5. Gracias a que adoptaron soluciones de automatización pudieron darse cuenta de que muchas de las camionetas que ingresaban lo hacían sin el auxilio. Accedieron a esa información y pudieron resolver la problemática instalando un scanner de chasis a la entrada, de modo tal que mediante una secuencia fotográfica estaban en condiciones de verificar si los vehículos hacían su ingreso con los neumáticos de auxilio o no”.

Otros segmentos de la misma vertical corresponden a los sectores de **Alimentación y Centros Logísticos**, donde **ZKTeco Argentina** tiene casos de proyectos implementados con sus soluciones tecnológicas. “Estuvimos involucrados en dos de los tres centros logísticos más importantes que

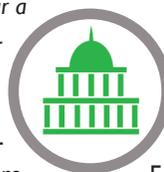
se abrieron este año en América Latina”, narra **Scatorchio**, quien precisó acerca de la solución instalada: “Se trata de un sistema automatizado que sirve tanto para controlar asistencia como acceso. Es un tótem que tiene cámara y reconocimiento facial, registración remota a través de una app, es touch, tiene lector de código QR y da ticket en el control de acceso”.

Pero éste no es el único caso de soluciones armadas con un solo equipo. Un requerimiento en el área de la Salud gira en torno al control de acceso de personal a áreas restringidas. “Una importante institución dedicada a la salud instaló un equipo no touch de reconocimiento facial cuyo atributo más importante es que es capaz de identificar a 3 o 4 metros de distancia y hasta 5 personas a la vez”, completa.

Por otra parte, reconoce el ejecutivo que si hay un área donde la empresa ha crecido mucho es en Hotelería, donde las primeras consultas llegan por las cerraduras inteligentes. “Poco a poco, los hoteles empiezan a advertir que tienen otras posibilidades, incluyendo cámaras de seguridad, control de visitas y ascensores, entre otras soluciones. En general, recomendamos a nuestros integradores y distribuidores proponer la incorporación de tecnología en forma gradual, como para ir abordando las etapas paso a paso, como para que los hoteles puedan implementar proyectos escalables”.

Las soluciones basadas en paneles de control de acceso para ascensores no son pri-

vativas de los hoteles, también aplican a cadenas de gimnasios. “Tenemos un panel de control específico para ascensores de hasta 58 pisos que comenzaron a utilizar importantes cadenas de gimnasios de Buenos Aires y Rosario para proteger sus lockers. La solución conecta los molinetes barreras de entrada, con el sistema de pago y apertura de lockers. Muchos institutos no permiten el ingreso de usuarios con deudas; en tanto otros, autorizan la entrada y el uso de las máquinas, pero no la apertura del locker. El año pasado tuvimos 2 o 3 casos de las cadenas grandes, y este año ya superamos los 10 donde pudimos integrar nuestras soluciones junto con cámaras y control de asistencia para empleados”.



Vertical Gobierno

Gobierno es una vertical clave para la compañía porque tiene muchos requerimientos dentro de Educación e Industria, a los que últimamente se han adicionado varios ministerios de distintas jurisdicciones. A través de desarrollo de software, la empresa provee soluciones que pueden gestionar N cantidad de empleados, control de visitas, pre-acreditaciones vía móvil y distintos niveles de autorización.

Actualmente, dos equipos de control de entrada con barreras y reconocimiento facial de **ZKTeco** están instalados en Migraciones de Posadas – Misiones en prueba piloto. Para el año próximo, de no mediar inconvenientes, podría implementarse para entrada y salida de pasajeros a nivel nacional.

“En el último año y medio, advertimos que los requerimientos de Gobierno son mucho más sofisticados. Hubo un cambio muy interesante ya que no solo se fijan en el precio sino en la calidad de las prestaciones, en función de necesidades concretas. Es una vertical donde nos está yendo muy bien en toda Latinoamérica. Es evidente que han asumido que la tecnología es una aliada, si la usan bien”, concluye.

■ Para más información:
info.arg@zkteco.com
 (+54-11)4785-6481
 (+54-11)3986-7676
www.zkteco.com.ar

Una visita de lujo que respalda la gestión local

John Che, Presidente y CEO de **ZKTeco**, vino de visita a la Argentina y aprovechó la ocasión para reunirse con diferentes actores de la industria y autoridades gubernamentales. Cuentan que una de las cosas que más llamaron la atención del Chairman fue la calidad de los profesionales argentinos, tanto de los ingenieros en electrónica como los de software en general. Dentro y fuera de su compañía. En las distintas entrevistas que mantuvo se mostró firmemente convencido de que el mundo que viene girará en torno a las soluciones con hardware y el desarrollo de software integrado. Por eso la gran apuesta de **ZKTeco** para el 2020 será el desarrollo de software en sus centros de Estados Unidos, Europa, Asia y también en la Argentina. Será un año con muchos desafíos.

Soluciones integrales en identificación y control

Equipos de última
generación para registro
masivo de rostros



RECONOCIMIENTO



WI-FI



ID



FACEDEPOT-7B

Distancia de reconocimiento
de hasta 3 m. de largo
y reconocimiento
de gran angular adicional.



SPEEDFACE-H5

Reconocimiento facial
de alta velocidad.

SEGUINOS EN:



/BioCardTecnologia



@BioCardTecnologia

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES

 **VIVOTEK**
ARGENTINA



H.265 Speed Dome Network Cameras

Visión Total - Todo el Tiempo

Domos PTZ Full HD de 1080p listos para el exterior. Estas cámaras de última generación son equipadas con la compresión H.265/H.264/MJPEG de alto rendimiento. Smart Stream II, la exclusiva función IR de ángulo variable con iluminador IR, con funciones avanzadas de valor agregado que incluyen WDR Pro, desempañado y estabilización de imagen (EIS). Diseñadas para una fácil instalación e integración de gabinetes, son ideales para monitoreo de amplias áreas abiertas y entornos hostiles, tanto interiores como exteriores.

SKYHAWK
PARA UNA ATENTA
VIGILANCIA

 SEAGATE



WWW.SELNET-SA.COM.AR

PowerSeries neo DSC

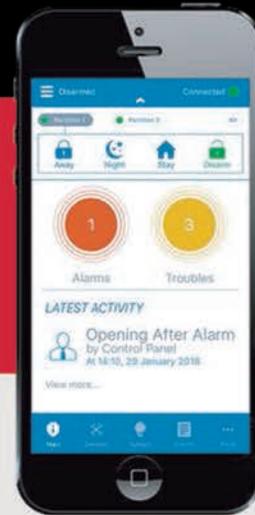
El sistema de seguridad
híbrido más adaptable
con **Tecnología PowerG**



ConnectAlarm App

La nueva aplicación para celulares
PowerSeries Neo systems

Presentamos la nueva aplicación móvil basada en la nube que proporciona a los propietarios de viviendas y empresas el control en tiempo real sobre su sistema de seguridad, desde cualquier lugar y en cualquier momento. Ofrece a los usuarios una movilidad, seguridad y eficiencia sin precedentes.



TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A

  /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES

Dahua Technologies se fortalece en proyectos globales desde Argentina

La subsidiaria argentina de Dahua, por contratación directa de casa central en China, incorporó a su equipo de trabajo a Juan Pablo Coletti como Latam Director for Strategy Partners. Con el objetivo de atender cuentas corporativas y acuerdos globales, Coletti se encarga de las empresas integradoras de sistemas y usuarios finales de Latinoamérica, incluyendo México y Brasil.

Histórico player del rugby argentino, **Juan Pablo Coletti**, nuevo **Latam Director for Strategy Partners** en Dahua, refleja en su impronta la esencia del deporte, con un don natural para el liderazgo de equipos. En sus palabras: "Me resulta espontánea la dinámica del trabajo en equipos y proyectos. Tengo una línea de conducta que se sostiene a través del tiempo. Genero vínculos sólidos. Los trabajos me los dan los clientes y las personas. No tengo competidores sino colegas. Es una forma de ser". Su vasta y rica experiencia profesional en el mundo de la tecnología le ha dado paso por compañías como **Securitas Argentina, Medtronic, Sony, Epson, Canon e Ingram Micro Italia**. También ha sido asesor para el **Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires** y de grandes grupos como **Nordelta**. "Todas mis experiencias laborales han sido muy nutritivas. En Securitas, que es una empresa global fantástica, aprendí muchísimo incorporando los conocimientos de seguridad física, Incendio y BMS que me faltaban. En Medtronic aprendí mucho del mundo de los insumos de medicina que está muy vinculado con el mundo IP de seguridad. En Sony, donde trabajé diez años, tuve a cargo cinco unidades de negocio. Allí, junto a **Darío Vommaro** -que es una gran persona y un gran amigo- logramos acuerdos gigantes como YPF, Banco de San Juan, Banco de Santa Cruz y Banco de Entre Ríos -entre otros-, con el Partner principal que era Prosegur (Con el equipo de **Gabriel Apel** y **Adrián Schliserman**). Tuvimos importantes desarrollos en México y Paraguay, como los proyectos de Itaipú, por mencionar alguno.



Certificado profesionalmente en tecnologías de vanguardia, Coletti lleva su impronta a Dahua y sus proyectos.

Como no paro nunca de formarme y superarme, de estar a la vanguardia de los avances tecnológicos, la propuesta de Dahua de incorporarme para el desarrollo regional me motivó mucho", expresó **Coletti**.

Reportando a la casa Matriz en China a cargo de **Peter Xuan, Head of International Business** de Dahua como parte del equipo de trabajo de **Dahua Argentina**, **Coletti** trabaja con los teams locales de cada país, desde México hacia el sur, incluyendo Brasil. Su equipo de desarrollo está ubicado en toda la región, donde luego en cada país se trabaja con las subsidiarias locales y se genera la sinergia con los integradores de sistemas y usuarios finales.

"Dahua cuenta con contratos globales con end users y system integrators como Securitas, Prosegur, JCI, NEC, donde sostiene los estándares de implementación y requerimientos de las corporaciones en todo el mundo. Por ejemplo, cierró un acuerdo con una empresa en Francia y hago un acuerdo a nivel Latam para que obtengan ciertos cánones de producto e implementación en base a requisitos globales de la compañía compradora y vendedora. Se logra una

sinergia global y se genera confianza localmente. Dahua está muy fuerte en los verticales, allí es donde más foco estoy haciendo con mi equipo" explicó.

Y agregó que **Dahua** tiene productos de tope de gama tanto IoT como cyber security, cámaras térmicas, antiexplosivas, smart-cities, control de tránsito muy potentes. Además de integrarse con los Partners como **Genetec, Milestone, ISS** entre otros. "Se integra con todos", enfatizó. "Es el caso de clientes que ya cuentan con acuerdos a nivel global con otras plataformas, nos integramos perfectamente. Dahua se caracteriza por su alto nivel de compatibilidad e integración. Lo mismo sucede en control de acceso, donde estamos ganando mercado, y eso nos permite llevar una integración completa a nuestros canales".

Entre los mercados verticales donde **Dahua** se encuentra más posicionado encontramos **banca, oil & gas, transporte, retail, logística** y principalmente **ciudades inteligentes**. **Coletti** amplía: "Desarrollamos 'Ciudad Dahua', como prototipo de seguridad. No es una solución para ciudades inteligentes sino un concepto integral que involucra desde el apoyo con

CONTROL DE ACCESOS • INCENDIO • INTRUSIÓN • VIDEOVIGILANCIA • SEGURIDAD PERIMETRAL



ACW2-XN

Control de acceso en base a web para instalaciones pequeñas y medianas

Es un sistema modular, que simplemente va escalando sin problemas según va creciendo su negocio. El sistema en su versión básica, posee capacidad para dos puertas, con un software intuitivo incorporado (WebServer) que a través de un navegador Web, podrá configurar el sistema de control de acceso y ponerlo en funcionamiento en cuestión de minutos. Esto conlleva como resultado un costo significativamente más bajo de propiedad y una interrupción mínima para su negocio.

Una tarjeta,
miles de aplicaciones

SEOS

INDALA
Proven. Secure.



Todas las soluciones para el control de acceso y el acceso lógico

HID



EDGE Y VERTEX CONTROL DE ACCESO -IP



LECTORES HID - ICLASS UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LÓGICO OMNIKEY

Centrales de incendio inteligentes y convencionales

Control de acceso

Sistemas de vigilancia IP



BOSCH

Alarmas



GARNET

Detección de incendios



Komittech

Control de Accesos



APOLLO
Intelligent security solutions

el diseño hasta el training. Es la integración de seguridad, con redundancia, storage en la nube... tiene que ver con todo lo que se viene, que es muy distinto, pura avanzada".

"Se viene un mundo muy distinto"

Juan Pablo Coletti es un apasionado de la tecnología, su formación y trayectoria en empresas de punta lo demuestran. Entre las numerosas capacitaciones y experiencias, nos cuenta que particularmente su paso por Singularity University en Silicon Valley y otra experiencia en Israel le enseñaron que en tecnología no hay curva sino una recta sin



Juan Pablo Coletti es miembro de ASIS, y planea certificarse como CPP de ASIS este año.



LOGOTEC
BANKING DIGITAL SECURITY

Seguridad y Confiabilidad

Con Tecnología e Ingeniería, LOGOTEC construye el puente que permite unir las necesidades de los usuarios con el diseño, la producción, la instalación y el mantenimiento de equipos y dispositivos de Seguridad Electrónica, integrando así toda la cadena de valor.



Calidad de Primer nivel

Instalaciones de CCTV

Control de Accesos

Detección de Incendios

Detección de Intrusión

Protección Perimetral

Mercedes 255 7° H

C.A.B.A. - Argentina

Tel. 5411 4777.6005

Fax: 5411 4771.3434

logotec@logotec.com.ar



www.logotec.com.ar

fin. "En Israel estuve en el grupo de Innovation Experience", una empresa de gente fantástica, donde aprendí lo que es la innovación por necesidad. Recibí capacitaciones sobre nuevas tecnologías. Israel es fuerte en todos los verticales, es impresionante como país, con lo pequeño que es. Hay una sinergia extraordinaria en cómo funciona la tríada estado - educación - emprendedores. Le dan mucha importancia a los Start Ups. Son los pequeños emprendimientos que terminan siendo vendidos a las grandes corporaciones por mucho dinero. Como por ejemplo We Work, WAZE.

Es un país donde levantas autos con tu teléfono como si fueran las bicicletas en Buenos Aires. Sacan agua del aire, por condensación. La gente es amable... es otro mundo. Tienen un alto nivel de desarrollo. Ahí me certifiqué, con una empresa que desarrolla motores de reconocimiento facial, y que creó los sensores que llevan los autos, que Tesla compró por casi 1800 millones de dólares", detalla el ejecutivo y agrega: "Por su parte, las empresas chinas también desarrollan muchísimo. Compran las patentes y empiezan a trabajar en el lugar con lo cual se hacen rápidamente compatibles con todo. Tienen ejércitos de gente trabajando. China va mucho más rápido que el resto del mundo en desarrollo".

Lo último de Dahua

"Algo que estamos lanzando ahora es IMOU, tiene que ver con productos en la nube, todo lo que es nube. Son productos para small and medium business y residencias. Las empresas de telecomunicaciones de la región lo están trabajando a través de nuestros Partners para proyectos", concluye Coletti ■



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar



Certificado ISO9001:2015 en Diseño, Fabricación, Instalación, Comercialización y Servicio Posventa de Productos para Control de Acceso, Kioscos Multimedia y Sistemas de Recaudo.



Seguridad Centro: Socio distribuidor de Hikvision en Argentina

Radicada en Córdoba Capital, la empresa importa equipamiento de Hikvision de forma directa para su distribución. A las líneas de videovigilancia, sumará ahora las últimas novedades en alarmas, control de accesos y productos de Ezviz que están llegando al país.

Con más de 30 años de trayectoria en el rubro, **Seguridad Centro** nace tras la fusión de dos importantes distribuidoras de la región. Desde entonces, su foco es la importación de productos **Hikvision** desde China para Argentina.

“Para nosotros fue un gran desafío, siempre estuvimos enfocados en brindar una solución integral a los instaladores, y comenzar a importar en forma directa una marca internacional del nivel de Hikvision, sin dudas nos posiciona de mejor manera para dar amplias soluciones a lo que requiere el mercado. Nuestra casa central está en Córdoba Capital y desde allí distribuimos a todo el país” explica **Silvana Hilpert**, Asesora Comercial de **Seguridad Centro**.

El foco actual de **Seguridad Centro** es la importación de productos **Hikvision** y discos **Seagate**, como así también la distribución de accesorios para completar el portafolio de equipamiento para videoseguridad. La empresa importadora vende únicamente al gremio y a distribuidores.

“Desde la fusión, hemos crecido muchísimo. Actualmente, realizamos envíos diarios a todo el país, podemos destacar una muy buena aceptación en la provincia de Córdoba, y estamos haciendo foco de comercialización tanto en el norte como en el sur del país. De allí nuestra presencia en eventos como el Security Conference Expo de Buenos Aires. Estamos posicionados como los únicos importadores de Hikvision radicados en el interior del país. En este sentido, hemos tenido muy buena recepción del mercado”, evaluó la ejecutiva.

Sostiene **Hilpert** que la principal demanda de sus clientes está en la línea Entry-Level.



Priscila Ducler Sartor, Marketing y Comunicación y Silvana Hilpert, Asesora Comercial de Seguridad Centro

“Considerando que Hikvision tiene diferentes categorías de productos, la línea media de la marca es la más fuerte para nosotros. Hablamos de una calidad de imagen 720/1080 en 1 y 2 Mpx, la que genera la mayor demanda”, reconoce. “Además, dentro del Entry-Level, tenemos 5 Mpx y 8 Mpx, que se está introduciendo de a poco en el mercado”, asegura.

Consultada acerca de los proyectos de mayor relevancia de la empresa, destaca los realizados para el Poder Judicial de Mendoza; la implementación de cámaras móviles en micros y colectivos; y un proyecto de tótem SOS que incluye cámaras y domo móvil para todas las plazas de la ciudad de La Rioja, entre otros.

“Son variadas las implementaciones que se realizan a través de proyectos. Desde Seguridad Centro, todo el equipo de Asesores Comerciales, lo que hacemos es acompañar a los integradores. Ellos son quienes declaran los proyectos y a partir de allí se brinda el apoyo logístico y técnico de Hikvision”, señala.

Finalmente, analiza la importancia de haber incorporado a la marca oriental al portafolio de productos y soluciones de **Seguridad Centro**. “Con Hikvision, nuestras expectativas de negocios son exponenciales. Contamos con muchísimo apoyo de la marca en el área técnica. Contamos en nuestro staff con personal en el área de soporte, habilitado para dictar las capacitaciones a los gremios y que estos certifiquen como Instaladores Oficiales Hikvision. Mensualmente brindamos una certificación HCSA”, agrega.

Desafíos

Una de las mayores apuestas de **Seguridad Centro** es la comunicación. Por eso, los canales de comunicación se amplían y se mejoran constantemente para mantener al cliente informado, asesorado y en constante conexión con la firma. “Nuestra principal vidriera es nuestra página web seguridadcentro.com.ar donde el usuario puede registrarse y acceder a lista de precios, novedades, material de marketing, carrito de compras y un presupuestador que le permite cotizar a la hora de estar con el cliente” comenta **Priscila Ducler Sartor**, quien se encarga del marketing y comunicación de la Compañía. A su vez, agrega: “Al vender en distintos puntos del país nuestros canales de comunicación son diversos y trabajamos constantemente para optimizarlos. Sin embargo, debo admitir que nuestro fuerte es el capital humano que está dentro de la empresa. Nuestro equipo está siempre disponible y pendiente de cada persona que se registra en la web o que tiene un primer contacto con Seguridad Centro. El acompañamiento, asesoramiento y el apoyo a quienes apenas se registran es irremplazable y esto deja entrever que se diluye la distancia entre el mundo online y offline”, concluye.

■ Para más información:
Lavalleja 1365, Córdoba Capital
Tel.: +54 351-4727452
www.seguridadcentro.com.ar
Facebook: SeguridadCentro
Instagram: SeguridadCentro

DETECCIÓN LINEAL DE TEMPERATURA

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems

Este cable dispone de una cubierta que se funde a una temperatura específica generando un cortocircuito entre sus cables que actúan como alarma dando aviso ante la presencia del fuego y aumento de la temperatura.

Para algunas aplicaciones, como un túnel, se podrá identificar la distancia en la que se produce dicho corto determinando exactamente el lugar de la alarma.

APLICACIONES:

Túneles
Estacionamientos, cocheras
Bajos Pisos
Bandejas porta-cables
Tanques de combustibles
Etc.

ELICA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)



INSTALACIONES
BOMBA CONTRA
INCENDIOS

IRAM 3181 / 3184

AUMENTE LAS PRESTACIONES A SU CLIENTE Y TENGA UNA VÍA MÁS DE COMUNICACIÓN

BRINDE A SU CLIENTE **EL CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI** EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

DX ACTIVE MAX

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

TODO DESDE UN SMARTPHONE

ARMAR | DESARMAR
el panel de alarmas

CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL

ENTRADA PARA PGM
de disparo y reposición de Alarma

ACTIVAR | DESACTIVAR
salidas de relé para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)



CONFIRMACIÓN DE EVENTO

Cada acción es confirmada con un **AVISO**

NOTIFICACIONES

Aviso de eventos mediante notificaciones **PUSH** para **RECIBIR ACCIONES** de todos los **USUARIOS**

FUNCIONES ESPECIALES DX ACTIVE MAX PARA MONITOREO

- 1** Consulte el estado del panel de alarma. **Arme / Desarme** el panel de alarma (con verificación previa). **Active / Desactive** dos salidas. *Todo vía APP o desde la central de monitoreo.*
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4** Número de cuenta **CID** programable.
- 5** 2 rele inversores.
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 10** Envía **alarma y reposición**.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

TODO DESDE UNA APP PROPIA Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID



WEB DE PROGRAMACIÓN

FÁCIL DE PROGRAMAR
SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN



CONSULTE DX ACTIVE PARA AUTOGESTIÓN

TODOS LOS EVENTOS DE ALARMA EN SU APP

COMUNICADOR UNIVERSAL CON CARACTERÍSTICAS ÚNICAS
 EN EL MERCADO ▶ CONTACT ID

DX FULL WIFI MAX 

CONFIGURE QUE EVENTOS
 RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP



App
full control ▶



✓ **ENVÍA TODOS LOS EVENTOS**
 del panel en CID

✓ **NOTIFICACIONES PUSH**
 Aviso de eventos, recibe las acciones
 de todos los usuarios

✓ **PROGRAMACIÓN POR LA WEB GENERADA**

FUNCIONES ESPECIALES DX FULL WIFI MAX PARA MONITOREO

- 1** Consulte el estado del panel de alarma.
Arme / Desarme el panel de alarma
 (con verificación previa).
Active / Desactive dos salidas.
Todo vía APP o desde la central de monitoreo.
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos
 en su software de monitoreo.
- 4** **Número de cuenta CID** programable.
- 5** **2 salidas.**
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por
 web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde
 la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde
 la central que restablece el equipo a su funcionamiento
 normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada
 en la central de monitoreo.
- 10** Envía todos los **eventos del panel en CID.**

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CONSULTE DX FULL WIFI PARA AUTOGESTIÓN ▶

INTERCÁMARAS

Las empresas de monitoreo y la solicitud de despacho de móvil policial al 911

Reunión con la Comisión de Seguridad y Asuntos Penitenciarios de la Honorable Cámara de Diputados de la Provincia de Buenos Aires.

Representantes de las cuatro cámaras del sector, **CAESI**, **CAESBA**, **CASEL** y **CEMARA** fueron invitados por el Presidente de la **Comisión de Seguridad y Asuntos Penitenciarios de la Honorable Cámara de Diputados de la Provincia de Buenos Aires**, **Diputado Matías Ranzini** y el **Diputado Guillermo Bardón** para tratar el **proyecto de modificación de la Ley 12.297**,

de autoría de este último que, entre otras cosas, obligaría a las empresas de monitoreo a enviar a un verificador técnico (acuda) previo a una solicitud de despacho de móvil policial al 911.

Desde las cámaras se puso énfasis y se agradeció por el hecho histórico de haber sido convocados y de iniciar un trabajo conjunto.

Desde la Comisión de Seguridad, el Diputado **Ranzini** resaltó la importancia de avanzar hacia una legislación versátil que contemple los avances tecnológicos y pueda sostenerse a través del tiempo.

Por último se acordó armar una mesa de trabajo a la que también se invitará a participar a un representante del Poder Ejecutivo.



Estudio de mercado de la Seguridad Electrónica

El 22 de octubre próximo, en el Auditorio de la UCA, **CASEL** presentará el Estudio de Mercado del Sector, que insumió más de seis meses de relevamiento de datos y entrevistas con distintos actores del mercado. En adelante, **CASEL** continuará trabajando con el equipo técnico de la **UCA** para dar inicio al Observatorio que medirá los indicadores principales y emitirá resultados periódicos acerca de la evolución del mercado.

Los resultados del Observatorio serán de utilidad y consulta para todos los actores de la industria y el Estado. CASEL los invita a ser parte de este relevamiento periódico, participando con sus respuestas.

COPIME celebró el 75° Aniversario de la fundación



El 20 de agosto pasado, el **Consejo Profesional de Ingeniería Mecánica y Electricista**, fundado por el Decreto Ley 21.803 del 18 de agosto de 1944, celebró el 75° Aniversario de su fundación. Durante el brindis, el **Ing. Hernán Fernández**, Vocal de **CASEL** hizo entrega de una plaqueta conmemorativa.



Ing. Juan Pablo Gallo, Presidente de COPIME e Ing. Hernán Fernández, Vocal de CASEL



ALARMAS OESTE
Venta Intalación de Sistemas de Alarmas
y Cercos Eléctricos

Cel.: 15.6633.7092

www.alarmasoeste.com.ar

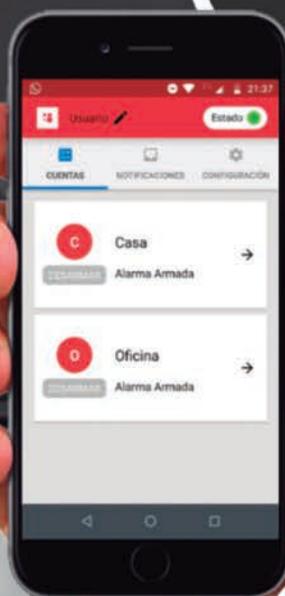


Marca líder en protección perimetral
Instalador oficial

ED5800

4G/WIFI/MESH

COMPATIBLE
NANOSMART



NUEVO ED5800

ACCESORIO
RADIAL
MESH

MODULO
2G/3G/4G

WIFI
INTEGRADO

EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL
MONITOREO TRADICIONAL Y LA
COMUNICACION MAS AVANZADA.

- Comunicación multivínculo
- Opera en 2G/3G/4G
- WIFI + SIM + Radial
- Expandible con accesorio Radial
- APP NanoSmart GRATIS
- Protocolo API integrable con App's propias
- Comunicación por BUS de Datos
- Armado/Desarmado/Exclusión de zonas

 www.nanocommweb.com

 5411 4505-2224



NANOCOMM

ESPECIALISTAS EN COMUNICACION



2018
International
Distributor
of the Year

INTERNATIONAL
ESD OF YEAR -
CSAR

FIRE PROTECTION
SYSTEMS FPS
ARGENTINA

 **NOTIFIER**
by Honeywell

Es un orgullo para todos los que formamos parte de FPS S.A., recibir el reconocimiento de NOTIFIER.

Compartimos el logro con nuestros Clientes, quienes con su confianza lo hicieron posible.

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

Falta de concientización, ausencia de control y vacío legal

En el marco de SCE 2019, actores relevantes de la industria fueron convocados para abordar las principales problemáticas y los desafíos de un segmento de la seguridad que tiene por misión proteger las instalaciones, los bienes y las personas.

Moderado por **Maximiliano Wutzke**, Presidente de la **Cámara Argentina de Protección Contra Incendios (CEMERA)** y titular de **Maxi Seguridad**, el panel de "Prevención de Incendio" realizado en **Security Conference & Expo 2019** contó con los siguientes participantes: **Sofía Poehis**, Directora de **Leza, Escriña y Asociados (LEA)** y también de **Provenis ONG** que forma parte del **Capítulo Argentina de la NFPA** (National Fire Protection Association); **Lucas Bottinelli**, Account Manager en la división Security & Fire de **Honeywell** para Argentina, Bolivia y Uruguay; **Máximo Roldán**, Jefe de Mantenimiento IFCI de **Melisam Ingeniería**; y **Javier Racchumí**, Gerente Comercial de **True Digital Systems (TDS)**.

La apertura estuvo a cargo de **Maximiliano Wutzke**, quien destacó que la misión de la cámara empresarial que conduce es innovar y desarrollar el mercado de la protección contra incendios en el país, asumiendo un gran valor de responsabilidad social empresarial.

Tras las presentaciones de rigor para cada uno de los panelistas, el presidente de **CEMERA** ofreció un panorama acerca de la problemática inherente a la prevención contra incendios que existe en la Argentina basado sobre tres denominadores comunes: falta de concientización, ausencia de control y vacío legal.



Panel de debate en SCE 2019

Planteados los ejes centrales del panel, rompió el hielo **Lucas Bottinelli**, quien explicó que en su rol de fabricante no es posible controlar ni legislar pero sí concientizar. "Ese es el motor que nos moviliza todos los días para salvar vidas. Generar conciencia es lo que hoy podemos tocar, sentir y cambiar para poder dormir tranquilos. Es muy bueno tener en cuenta el ejemplo del cinturón de seguridad: no somos negligentes, somos inconscientes".

El ejecutivo de **Honeywell** sostuvo que una detección de incendios temprana, además de salvar vidas, pone a salvo los activos de una empresa. "En el caso de las Pymes, por ejemplo, suponen el esfuerzo de muchos años de trabajo. Defender estos activos es sumamente importante. Esa es la conciencia que, como fabricantes, queremos generar".

Lamentó que, en términos generales, cuando una empresa se enfrenta a la necesidad de tener que instalar un sistema de detección de incendios piensen únicamente en el gasto que les ocasionará. "Lo que no advierten es que, además de proteger sus activos, sus empleados se sentirán más seguros y trabajarán mejor. Deben sentir que también están poniendo a salvo el capital humano, que es lo más importante de una empresa".

E insistió con un concepto que considera clave: "Sabemos que la seguridad electrónica en todos sus aspectos es importante, pero dentro de ese contexto tenemos la más valiosa misión: salvar vidas. Es el máximo reto que enfrentamos como

fabricantes y apasionados de lo que hacemos".

En este sentido, **Sofía Poehis** inició su intervención definiendo que uno de los roles de **Provenis** es difundir las normas para salvar vidas. "En la Argentina nos encontramos con una falta de curiosidad tremenda que deriva en la falta de conciencia y en la imposibilidad de registrar el riesgo. De esa manera, es imposible prevenir y aminorarlo".

Aseguró que, desde **LEA**, trabajan para detectar y bajar los riesgos de la sociedad desde hace más de 45 años. "Hacemos inspecciones previas, peritajes y diseñamos sistemas de prevención de incendios. Y siempre nos encontramos con lo mismo: muchas veces, se necesita de una exigencia externa -sea del seguro (que es una industria que sube el estándar de seguridad) o de un hecho concreto que nos marque (como la tragedia de Cromañón)- para tomar conciencia de la imperiosa necesidad de prevenir incendios".

Lo reafirmó **Máximo Roldán**, quien remarcó que habitualmente la protección de las instalaciones, los bienes y las personas queda relegada por cuestiones presupuestarias. "Tenemos que tomar conciencia de que las instalaciones son importantes porque salvan vidas, protegen los bienes y garantizan la continuidad del negocio. Es muy importante que esas instalaciones sean realizadas a conciencia por empresas que estén certificadas y que sean capaces de hacer los diseños de acuerdo a los riesgos que están protegiendo."

Asimismo, calificó como determinante que el



Maximiliano Wutzke, Presidente de CEMERA, titular de Maxi Seguridad.

SISTEMAS INTEGRALES EN CONTROL DE INCENDIOS

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA



Preparados para actuar en toda situación.



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

www.dialer.com.ar



DialerSeguridad



Dialerseguridad



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios

ENCUENTRE EN DIALER LAS MEJORES SOLUCIONES

usuario final sepa cómo se utilizan los sistemas instalados. *“Es muy habitual que, aun en instalaciones muy bien hechas, no exista nadie que sepa cómo operarlas. Definitivamente, hay que asumir que estos sistemas son las herramientas que nos van a permitir salir con vida de una instalación”.*

Detalló que, también debido a límites presupuestarios, muchas veces las empresas cambian los recintos o se los reutiliza sin advertir que los sistemas instalados ya no alcanzan para lo que tienen que proteger. *“En la Argentina tenemos torres con más de 30 pisos, shoppings, supermercados, y la verdad es que no basta con un avisador manual. Tenemos que realizar las rutinas de mantenimiento adecuadas para que los dispositivos estén limpios y puedan responder en los momentos críticos. Y que los operadores de esos sistemas sepan cómo tienen que operar para realizar una evacuación. Nadie puede determinar cómo se va a desarrollar un incendio en un lugar, no hay manera. Es una problemática a la que debemos darle importancia”*, sentenció.

Javier Racchumi dijo que a lo largo de los 22 años que **TDS** tiene en el mercado han visto una infinidad de irregularidades dentro de las instalaciones. *“Uno de los hechos más frecuentes es el uso incorrecto de equipos porque están mal aplicados, confundiendo los usos. Esto pasa especialmente en ciertas industrias que utilizan la zona de incendio de un panel de robo para proteger una instalación. Y realmente, al momento de realizar una correcta evacuación, no es el equipamiento adecuado para valerse de las lógicas de un sistema de detección. Otra cosa que ocurre es que, consciente o inconscientemente, se decide no proteger lugares que efectivamente deberían estar protegidos”.*

Otra de sus preocupaciones es que las empre-

sas suelen ofrecer productos sin contemplar las necesidades que exige el lugar donde esos se instalarán. *“O simplemente, ofrecen un paquete cuyo número le cierra al usuario, que ignora qué está contratando. Por eso, desde TDS, siempre tratamos de asesorar acerca de qué instalar en función de qué se necesita proteger”.*

En consecuencia, consideró que si se desea cambiar esa realidad, el primero que debería tomar conciencia de la importancia de la protección es el usuario final. Y otra de las decisiones que recomendó es seleccionar empresas idóneas que estén capacitadas para hacer una correcta instalación y su posterior mantenimiento para que el equipo responda cuando sea necesario.

“En el mercado existen muchos productos que no cumplen con las normativas, es algo muy común que suele ocurrir con los detectores autónomos: los publican a través de sitios de comercio electrónico con supuestos usos, pero después ocurre que por sus características técnicas es imposible que apliquen en forma adecuada. Es responsabilidad de los distribuidores, las marcas y los instaladores poder hacer un buen trabajo para que el usuario final tenga una muy buena protección”.

En este punto, **Wutzke** puso en debate la cuestión del vacío legal en el que se encuentra el país. *“Si no hay legislación ni control, se termina engañando al usuario que invierte en una protección que no le va a servir. Por eso en CEMERA venimos trabajando con distintas instituciones gubernamentales en un proyecto para resolver esta problemática. Nos interesa cuidar a la sociedad y también al profesional que presta servicios de protección contra incendios”.*

Acto seguido, consultó a **Poehis** acerca de la realidad que encuentra en las industrias cuando realizan auditorías. *“Nosotros hacemos más de 5000 inspecciones en industrias de diversos tamaños a lo largo de todo el país. Y tanto en los edificios como en las industrias que tienen detección evaluamos dos ejes: la parte de diseño, si el detector es el adecuado y si está puesto en el lugar correcto; y la confiabilidad”.*

Detalló que en las industrias más grandes, con más de 15.000 metros cuadrados, generalmente ocurre que el diseño es adecuado ya que no hay problemas de presupuesto; pero que en las pequeñas y medianas empresas



Sofía Poehis, Directora de LEA y de Provenis ONG.

suelen comprar soluciones a través de una plataforma sin indagar lo suficiente como para saber si va a brindar el resultado que se necesita. *“Ese es el punto exacto donde se pone en evidencia la poca conciencia de riesgo que tenemos. Cuando evaluamos cuánto gastar en un sistema lo comparamos con el riesgo que tomamos. Es recomendable pensar cuánto sale colocar el sistema de detección contra no colocarlo y tener un daño. Esa es la comparación real”.*

Por otro lado, no dudó en aseverar que confiabilidad es sinónimo de mantenimiento. *“En general, en todas las industrias del país advertimos un factor común: se invierte en diseño, pero no se mantiene. Y tener un sistema bien diseñado pero no confiable es lo mismo que no tenerlo; o incluso, a veces aún peor que no tenerlo porque confiamos en que nos va a dar la respuesta. Pero la realidad nos muestra que cuando vamos a ver el panel de control está silenciado, tiene fallas, o simplemente no funciona”.*

Wutzke puntualizó que el vacío legal en el país también marca a las claras que no existe la obligatoriedad de mantener los sistemas contra incendios. *“En la Ciudad de Buenos Aires cada año se registran más instalaciones protegidas; pero en la medida en que nos alejamos, salvo el caso de las industrias grandes, no se encuentran mantenidas”.*

Al respecto, **Bottinelli** hizo foco sobre un dato comparativo que resulta alarmante. *“En la Argentina estamos a años luz de lo que podemos considerar como normal en países limítrofes como Uruguay. Y cuando digo normal estoy hablando de normas y estándares convencionales para edificios de construcción, viviendas, hospitales, escuelas, espacios públicos y aeropuertos. Refiero a la necesidad de contar con una legislación o normativa que establezca que en ciertas y determinadas instalaciones deben tener sistemas de prevención contra incendios. La NFPA nos dice cómo, dónde y cuándo. A diferencia de la seguridad eléctrica, donde el usuario puede elegir dónde poner una cámara, no es posible instalar un detector de humo en cualquier lado: debería haber una norma que lo marque”.*



Lucas Bottinelli, Account Manager en la división Security & Fire de Honeywell para Argentina, Bolivia y Uruguay.



SEGURIDAD ELECTRÓNICA



- Sistemas de detección contra incendios.
- Sistemas de extinción por gases.
- Sistemas de detección por aspiración.
- Redes (agua) contra incendio.
- Proyectos de diseño e instalación.
- Mantenimientos preventivos y correctivos de instalaciones.



Empresa registrada y aprobada
Registro N 90 AGC
Ley 2231/06



rpseguridad



www.rpseguridad.com.ar



+54 11 2075-4728 / 9125

Por esta razón, expresó que valora muchísimo lo que se está haciendo **CEMERA** a nivel nacional para poder cambiar el mapa de situación. “Ojalá constituya el puntapié inicial para encarar un proceso de cambio que es posible realizar. En buena medida, dependerá de nosotros. Cuántas más fuerzas sumemos será mejor para todos: seremos mejores profesionales, prestaremos mejores servicios y habrá un mejor negocio”.

A la hora de evaluar cómo medir si una empresa y el personal afectado a una instalación cuentan con la idoneidad necesaria para intervenir en la protección contra incendios, **Roldán** hizo hincapié en la existencia de normas que las certifican empresas tanto para el diseño como para instalaciones. “La norma IRAM 3501 certifica a las empresas como diseñadoras para instalaciones fijas contra incendios, tanto para detección como para extinción: sea por agua, hidrantes, sprinklers o agentes extintores FM-200. Es recomendable buscar empresas que estén certificadas. Y en cuanto a la realización del mantenimiento, vale señalar que en algunos distritos del país existen registros de empresas mantenedoras”.

También enfatizó que nuestro país no disponía de normas que regularan el mantenimiento de las instalaciones fijas, hasta la generación de la IRAM 3546. “Surgió tras mucho trabajo, utilizando como guía normas internacionales basadas en las NFPA 25, que está orientada a las rutinas de mantenimiento. Hoy por hoy, en la Agencia Gubernamental de Control (AGC) están registradas las empresas que están habilitadas”.

Vinculado con esta necesidad puntual, el propio **Bottinelli** compartió una decisión tomada por **Honeywell** que contribuye a la seguridad. “Como requisito para poder operar, exigimos que los instaladores de nuestra línea de



Máximo Roldán, Jefe de Mantenimiento IFCI de Melisam Ingeniería.

paneles Fire Lite cuentan con la certificación que otorgamos como fábrica a través de nuestros canales. Necesitamos garantizar que quien toca nuestros paneles sabe lo que está haciendo, y que sepan además que cuentan con el respaldo de la fábrica. Es un aporte mínimo, pero tiende a garantizar que las cosas se hagan bien”.

Finalizadas las intervenciones formales de cada orador, hubo preguntas del público asistente. Algunas de ellas giraron en torno a los equipos inalámbricos: ¿agilizan y abaratan el sistema?, ¿son confiables?, ¿están contemplados en el seguro?

El primero en recoger el guante fue **Racchumí**, quien declaró que Notifier posee una gama de productos variados de sistema inalámbrico que cubre esa necesidad en particular. Indicó que detectores de humo, térmicos y combinados, avisadores manuales, sirenas y módulos inalámbricos, entre otros. “Es muy importante no mezclar la noción de sistema inalámbrico con lo que nosotros conocemos como el Wi-Fi de internet. Con los productos inalámbricos la gente suele consultar acerca del alcance y la verdad es que es idéntico al del sistema cableado, lo único que no utiliza es el cable y el caño. Pero la ubicación y el uso de cada dispositivo siempre va a requerir de un diseño y deberá estar ubicado exactamente igual que el de un sistema cableado. La ventaja es el ahorro de tiempo y la confiabilidad que supone un dispositivo estará monitoreado por un panel de incendio, ya que no es un sistema autónomo. En todos los casos, se trata de sistemas que están homologados”.

De acuerdo con lo dicho por **Poehis**, contar con un equipo inalámbrico trae muchísimas facilidades como el ahorro de costos a la hora de instalarlo. No obstante, determina que debemos garantizar la confiabilidad de ese sistema. “En la Argentina ocurre que, como no solemos hacerlo, el 70% de las veces los sistemas inalámbricos no están funcionando. No hay cuidado, ni mantenimiento adecuado”.

Ante la consulta de si este tipo de equipos están contemplados por el seguro, respondió: “Las compañías de seguros fijan estándares en base a su experiencia y a los siniestros que han tenido en ese tipo de instalaciones. Y lo que dicen es que, en materia de detección, no es un sistema confiable. En general, esto viene asociado a la falta de mantenimiento o a su mala



Javier Racchumí, Gerente Comercial de True Digital Systems.

instalación. De lo que puedo dar fe es que en la medida en que un asegurado ha podido demostrar fehacientemente que el sistema es confiable, que está bien mantenido y que está listo para cumplir con su función a la hora de un principio de incendio, la compañía de seguros lo ha considerado. Pero, en general, los sistemas inalámbricos que vemos no son ni homologados, ni bien instalados ni debidamente mantenidos”.

¿La detección baja el costo del seguro?, preguntaron desde la platea. “Hace muchos años, el costo de la prima estaba regulado por una tarifa técnica donde —dependiendo el tipo de industria y los agravantes— se registraba una suba de su valor o se obtenía una rebaja. Hoy en día la tarifa es comercial, que no tiene adicionales ni rebajas. De hecho, existen compañías que si no se tiene detección no toman el seguro”, informó **Poehis**, quien aclaró que en todo caso se trata de una decisión de mercado. “Hay compañías que aceptan esa condición y otras que no. Es muy raro que por tener una detección baje la prima del seguro. Solo va a bajar en función del riesgo que el usuario asuma y de cómo esté protegido. Esa es la clave que tendrá en cuenta el seguro para catalogar. Si uno tiene un deducible mayor y se hace más cargo de su riesgo, querrá decir que los tiene más controlados”, concluyó.

El panel cerró con recomendaciones para la capacitación. Se informó que los licenciados en seguridad e higiene, arquitectos e ingenieros tienen la posibilidad de realizar el postgrado del **INTI** que dura dos años y está abierto a toda la comunidad. Además, se explicó que en el sitio web de la **NFPA** hay acceso gratuito a las normas (muchas en inglés, aunque cada vez más en español) que se pueden consultar, al igual que las circulares técnicas de **LEA** donde se abordan temas de actualidad del sector. Y también, la posibilidad de participar en foros y tomar cursos de detección.

Se espera por la sanción de una normativa que esté aggiornada a la realidad que vivimos y a las tecnologías que hoy existen en materia de protección contra incendios ■

SUPREMA FACELITE
ACCESO POR RECONOCIMIENTO FACIAL



Suprema | FaceLite

30.000 usuarios 1:1 | 3.000 usuarios 1:N

Funcionamiento día y noche: 0 lx a 25.000 lx

Detección de rostros vivos (LFD)

Soporta múltiples formatos de tarjeta EM, MIFARE, NFC y BLE

Rango de altura de reconocimiento: 145 cm - 210 cm

Software BioStar 2

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle



+54 11 4862.5054
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina



ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

La apuesta de Vicente López por ser una ciudad inteligente desde la seguridad

La Municipalidad de Vicente López, en Argentina ha adelantado un proyecto para transformarse en una ciudad segura e inteligente. Les compartimos el caso de implementación, desde la visión de Milestone Systems, Agent Vi y Axis.

Vicente López es un partido (municipio) ubicado al norte de la Ciudad de Buenos Aires que tiene unos 300.000 residentes y es considerado uno de los suburbios más acaudalados de la zona; allí está la localidad de Olivos, por ejemplo, donde se ubica la residencia oficial del presidente de Argentina, la Quinta de Olivos.

A pesar de ser identificada como una de las ciudades más seguras de América del Sur, la delincuencia callejera en el Área Metropolitana del Gran Buenos Aires es un gran problema y el suburbio del norte no es ajeno a esta preocupación.

Es así como en el 2012, el gobierno local decidió transformar a Vicente López en una “ciudad segura e inteligente”, con el objetivo de prevenir proactivamente los delitos; es decir, evitar que se cometa el crimen, en lugar de simplemente responder a una denuncia después de que haya ocurrido. Sin embargo, había un problema importante: la capacidad limitada para observar de manera efectiva las transmisiones de video en vivo y revisar el video grabado.

Partiendo de esta necesidad, Vicente López buscó una solución de vigilancia que le permitiera a la ciudad obtener un valor real del video grabado que no estaba siendo revisado. Dentro de esa solución, se requería el análisis de video para ayudar a reducir el crimen y aumentar la seguridad pública a través de medidas proactivas mediante la detección de infracciones de tránsito y peligros de seguridad vial, descubriendo posibles actividades delictivas o incidentes de seguridad,



y automatizando la investigación de video posterior al evento, proporcionando a las autoridades imágenes de calidad lo más rápido posible, acelerando así la resolución de los incidentes.

Manos a la obra

Inicialmente, se instalaron 700 nuevas cámaras IP, reemplazando los modelos analógicos antiguos. El número de cámaras ha aumentado rápidamente a más de 1.350, con el objetivo de contar con 1.500 cámaras de alta definición grabando 24/7 para el año 2020.

La solución de análisis de video **savVi** de **Agent Vi** se instaló en el Centro de Monitoreo Urbano de la ciudad (CMU). Esta tecnología ofrece un conjunto de herramientas avanzadas y automatizadas de análisis de video que permiten la detección de eventos en tiempo real, la búsqueda de videos y la inteligencia de negocios. **savVi** se ha integrado directamente en más de 370 cámaras fijas **Axis PI 365**.

La integración con el sistema de gestión de video corporativo (VMS) de **Milestone XProtect®** permite que las alertas y los clips de detección en tiempo real de **savVi** sean desplegados dentro del **Smart Client** de **Milestone XProtect®**.

La profunda integración de la herramienta de búsqueda forense de **savVi** en la plata-



forma de software **Milestone** también permite ver los resultados de la búsqueda de video directamente desde el **Smart Client**, creando una gran experiencia de usuario. En línea con el objetivo inicial, se determinaron los comportamientos típicos del área. Estos perfiles se utilizaron para definir y programar las reglas de detección en tiempo real que alertan en relación a los escenarios, incluyendo aglomeraciones y merodeo en áreas públicas (edificios gubernamentales, instituciones educativas, etc.), análisis de velocidad para detectar congestiones de tráfico, vehículos detenidos en intersecciones y en zonas restringidas, vehículos que conducen en sentido contrario en calles de un solo sentido, objetos abandonados en edificios públicos, infracciones perimetrales y más.

“Hemos adaptado nuestros protocolos para responder con mayor precisión a las alertas emitidas por el sistema de análisis de video, permitiendo respuestas inmediatas que, a su vez, mejoran la prevención del delito”, asegura **Martín Gasulla**, subsecretario de Seguridad del Departamento de Seguridad de la municipalidad de Vicente López.

Una PLACA,

un mundo de combinaciones

CUIDA TU CASA CON
EVO, SP y MG

Porqué elegir Paradox:

- Los mejores sensores del mercado, con tecnología SeeTrue™
- Encontrás control de acceso, alarmas y CCTV todo en la misma marca
- Diseño único y calidad de una marca internacional.
- Amplia gama de comunicadores, teclados touch
- Tarjetas no clonables únicas en el mercado
- Maneja el sistema a través de tu celular



iContactá a nuestros expertos!
contacto@fiesa.com.ar

Tel/Fax: (54 11) 4551-5100
www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

Al detectar un evento en tiempo real, el sistema también puede activar automáticamente mensajes de audio transmitidos a través de megáfonos Axis C3003-E. Estos dispositivos IP se instalaron en áreas abiertas como una extensión del proyecto y contribuyendo a la ambición de la ciudad de convertirse en una ciudad inteligente para el año 2020.

También se ha comenzado a recopilar metadatos con el sistema para permitir la investigación de actos criminales en la fase posterior al incidente, con el fin de reducir drásticamente el tiempo de investigación en situaciones sensibles al tiempo.

Vicente López emplea las capacidades de inteligencia de negocios (BI) de savVi, tales como el conteo de personas y vehículos, para brindar una visión a través del análisis estadístico automatizado de los volúmenes de tráfico, tendencias de movimiento y patrones de movimiento. Los datos relacionados con personas y vehículos se presentan a través de herramientas de visualización avanzadas, como cuadros, gráficos y mapas de calor.

Toda esta gestión se hizo a través del integrador de sistemas **Exanet S.A.**, empresa que fue contratada para proporcionar un sistema de monitoreo y vigilancia de video escalable, moderno y unificado.

“La misión de Exanet es brindar a sus clientes soluciones que agreguen valor; consideramos que el análisis de video de Agent Vi es un elemento clave para lograr implementaciones a gran escala, como el proyecto Vicente López”, destacó **Hugo Menegozzi**, CEO y cofundador de **Exanet**.



CASO DE ÉXITO

Resultados a corto, mediano y largo plazo

La implementación del análisis de video ha traído cambios significativos y positivos: las alertas en tiempo real actúan para detectar delitos a medida que se desarrolla el incidente y generan respuestas inmediatas, mientras que la búsqueda de video permite una investigación rápida posterior al evento, y los datos estadísticos de inteligencia de negocios mejoran las operaciones de la ‘ciudad inteligente’.

El sistema se implementó también en varios sitios deportivos en el entorno de los Juegos Olímpicos Juveniles de Verano 2018 en Buenos Aires. Por ejemplo, se usó para salvaguardar las competiciones de estilo libre y patinaje BMX en el Parque Urbano de Buenos Aires.

Se estableció una “cerca tecnológica” que comprende reglas de detección como cruce de línea, merodeo, ocupación, objetos sospechosos y protección de activos. Estas capacidades de análisis de video desempeñaron un papel clave en la protección de los atletas, visitantes e invitados VIP, ayudando a detener las brechas de seguridad a medida que ocurrían y, por lo tanto, deteniendo los incidentes potenciales antes de que estos aumentaran.

A nivel de la ciudad, el equipo de seguridad de Vicente López ha podido manejar el vandalismo en edificios públicos. Incluso, debido a la gran cantidad de concesionarios de automóviles ubicados dentro de Vicente López, el sistema también se usa

para contrarrestar el alto nivel de robo de vehículos en el área.

La implementación del análisis de video ha producido resultados comprobados en términos de prevención de delitos y toma de decisiones, argumenta **Martín Gasulla**. “A través de la combinación de diferentes tipos de análisis, hemos logrado simplificar tanto nuestro monitoreo de cámaras como nuestras acciones preventivas”, asevera.

Asimismo, **Sebastián Pérez**, director general del Departamento de Seguridad del municipio de Vicente López, agrega que “entre las ventajas de la analítica en vivo, la proactividad del sistema mejoró sustancialmente en las cámaras habilitadas para savVi. Hemos detectado actos criminales y hemos respondido de inmediato, mientras que otras detecciones fueron útiles para prevenir posibles delitos”.

Finalmente, **Miki Schwartzberg**, vicepresidente de Ventas para América de **Agent Vi**, manifiesta que “estamos orgullosos de ser parte del sistema de seguridad física de la municipalidad de Vicente López. Gracias a su excelente cooperación y apoyo, estamos trabajando juntos para brindar el más alto nivel de seguridad posible a la ciudad”.

“La integración optimizada de Agent Vi con Axis y la integración perfecta con Milestone permiten que nuestra solución ejecute las tres aplicaciones en hardware limitado sin restricciones en el número de reglas y tipos de aplicaciones por cámara. Esto, a su vez, proporciona al cliente una escalabilidad y un rendimiento superior”, concluye ■



Más noticias, oportunidades de negocio, eventos y capacitaciones en nuestros medios digitales. Suscríbete al boletín de noticias y seguinos en redes sociales.



**FUENTE 12V 5A y 13.8V 70W con UPS
DE SWITCHING, EFICIENTES Y COMPACTAS**

**PRECIOS
COMPETITIVOS
CON LA MEJOR
CALIDAD**

POTENCIA



Cumple con las **NORMAS DE CERTIFICACIÓN ELÉCTRICA**
IEC 60950-1: 2005 + A1: 2009 + A2: 2013



Sistemas
de Seguridad



Control
de Accesos



Sistemas
de Alarma



Sistemas
de Incendio



Sistemas de
Iluminación LED



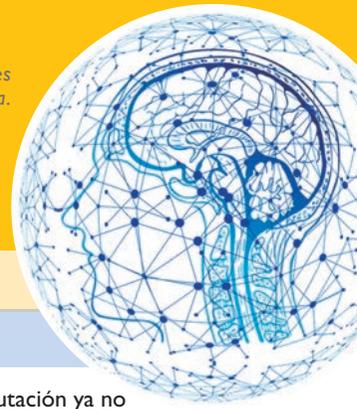
Sistemas de
Portero Visor

100% DESARROLLO Y FABRICACIÓN NACIONAL

in
intelektron

Tel.: +54 (11) 2205-9000
www.intelektron.com - canales@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Argentina



La evolución del análisis de video

La inteligencia artificial en la industria de la seguridad

Realmente, ¿qué significa inteligencia artificial (IA)?

Es fácil pensar que todo aquello denominado como 'smart' sea algo inteligente, pero esto no es obligatoriamente así. Un ejemplo recurrente dentro de la industria son los analíticos inteligentes, la mayoría de los cuales, a pesar de tener esta denominación, son simplemente algoritmos predefinidos que dependen de alguien para que los modifique, actualice y mejore; en otras palabras, no necesariamente aprenden algo nuevo con el pasar del tiempo. En su forma más básica, la IA alude a la capacidad de la máquina para aprender por sí misma, diferente al aprendizaje automático (*machine learning*), el cual se refiere a cómo se está aplicando la IA en la evaluación de datos, tanto en un nivel superficial como en uno profundo. También tenemos los analíticos, que suelen ser un concepto que abarca todos los resultados que se le presentan al usuario, pero que no necesariamente están relacionados con la IA.

La inteligencia artificial y el análisis de video

Tradicionalmente el análisis de video se ha basado en reglas decretadas por un programador humano que establece parámetros fijos para cada situación que el sistema debe reconocer. En comparación, la tecnología de análisis de contenido basada en IA puede aprender directamente del video sobre los objetos, sus relaciones entre sí y su comportamiento.

Esto hace posible identificar los objetos de manera 'inteligente' y clasificar las situaciones. El sistema podrá comprender si tiene un comportamiento normal o anormal y alertar al operador sobre actividades inusuales, lo que llevará a desarrollar sistemas predictivos en el futuro.

La inteligencia artificial y el aprendizaje automático se aplican a dispositivos y equipos para obtener funciones que el ser humano no podría alcanzar; por ejemplo, sentarse y mirar todas imágenes de las cámaras simultáneamente.

Nuestra atención no funciona de esa manera, pero las máquinas son extremadamente buenas y detalladas en esto. Aprovechar

datos y videos de los dispositivos es la base para combinar la inteligencia de la máquina con el juicio humano.

En otras palabras, la inteligencia artificial es la evolución del análisis de video. Pero, en lugar de crear algoritmos alrededor de algo que estamos viendo, está construyendo sistemas que realmente aprenden lo que está sucediendo sobre la marcha.

Inherentemente, la calidad seguirá mejorando con el tiempo, y eso nos ayudará a impulsar una mejor adopción con una mejor calidad.

Aprendizaje de lo superficial a lo profundo

Debido a las limitaciones de la capacidad de procesamiento del hardware, el aprendizaje automático solo podía implementar un aprendizaje superficial de conjuntos de datos muy grandes. Con los recientes y significativos avances en el poder de procesamiento de las unidades de procesamiento gráfico (GPU), ahora podemos utilizar un enfoque de aprendizaje profundo en el que podemos ver datos en muchos más niveles o dimensiones; de ahí la palabra "profundo".

Milestone, por ejemplo, se ha trasladado a esta nueva plataforma de cómputo de GPU al recodificar nuestro software para usar un nuevo tipo de codificación llamada paralelización. La paralelización de software es una técnica de codificación para dividir un solo problema en cientos de problemas más pequeños. El software puede ejecutar esos 100 o 1.000 procesos en 1.000 núcleos de procesamiento, en lugar de esperar a que un núcleo procese los datos 1.000 veces.

Con la paralelización, hay un gran avance en la rapidez con la que podemos resolver un problema. Y cuanto más rápido podamos resolver un problema, con más profundidad se pueden procesar los conjuntos de datos.

Desafíos en un futuro inteligente

Históricamente el gran desafío de la IA ha sido la potencia, pues se necesita una gran cantidad de cómputo para procesar todos estos datos. Sin embargo, con NVIDIA, el

proceso de computación ya no es un problema.

Ahora el reto para la arquitectura e infraestructura general de estos proyectos pasa por cómo asegurarlos. Es una gran cantidad de datos y, si es valioso para nosotros, probablemente también lo sea para otra persona. Así que, ¿cómo podemos mantener el control sobre eso? Ese es probablemente el agujero más grande que vemos en la mayoría de las implementaciones: una falta de atención hacia los elementos de ciberseguridad.

Aún estamos en la infancia de la inteligencia artificial. Pasará bastante tiempo antes de que la IA tenga el potencial de reemplazar las capacidades de un equipo humano. El escenario más probable es que la inteligencia artificial se aproveche para procesar muchos más datos en mucho menos tiempo, lo que permitirá a los usuarios finales tomar mejores decisiones con mayor rapidez. Necesitamos personas, solo queremos darles mejores datos para su toma de decisiones; gente que haga un dictamen de los datos proporcionados, y el video sin duda será una herramienta crucial en este proceso, asegurando el acceso visual en tiempo real, convirtiendo los datos en información visual.

Combinar la inteligencia de la máquina con el juicio humano es un requisito previo para aprovechar al máximo los datos generados por los entornos IoT (*Internet de las Cosas*). Y no tengo dudas de que el video será la base para que las personas confiemos en estos datos en el futuro.

En la actualidad, existen pocas soluciones que verdaderamente implementen la inteligencia artificial en la industria de la seguridad. Muchas soluciones están 'entrenadas para IA', lo que significa que en el laboratorio sus algoritmos se entrenan utilizando capacidades de IA. Pero, una vez que se desarrolla ese algoritmo, se implementa como solo un dispositivo inteligente y no se produce más aprendizaje. La única vez que estos algoritmos mejorarán es cuando se actualicen para incluir un aprendizaje mejorado ■

¿Te imaginas ESTAR CONECTADO CON TU HOGAR en todo momento?



WIBOX
VDS **FERMAX**

DESVÍO DE LLAMADA A TU CELULAR
para todas las terminales VDS ya instaladas



DESDE EL MÓVIL, PODRÁS REALIZAR
**LAS FUNCIONES QUE HACES DESDE EL
TERMINAL** DE TU VIVIENDA ¡Y MUCHO MÁS!



Descárgate
gratis
nuestra App



www.fermax.com

Zapata 277 - (C1426AEC) - Ciudad de Buenos Aires
(5411) 4775-1122 o 4776 CCTV (2288)

✉ ventas@labadie.com.ar  [labadie_videosistemas](https://www.instagram.com/labadie_videosistemas)
 www.labadie.com.ar  [labadie-videosistemas](https://www.linkedin.com/company/labadie-videosistemas)

LABADIE
VIDEOSISTEMAS

BY **FERMAX**

Fiesa presenta nueva gama de Videoporteros IP

La nueva solución se caracteriza por ser flexible y modular, capaz de crecer según las necesidades del cliente. Ofrece un diseño sencillo y elegante, galardonado por los RedDot Award. Convergencia con sistemas de CCTV, control de accesos e intrusión.



Se trata de una solución flexible, que se adapta a los distintos escenarios: casas y edificios; y las necesidades del cliente, con dispositivos integrados bajo un concepto IoT.

Para asegurar la mejor comunicación en un entorno seguro, la solución de videoportero IP consta de una placa modular situada en la puerta de acceso, y un monitor interior. La placa exterior se compone de un módulo principal, al que se le pueden añadir distintos módulos de extensión, como el módulo para visualización de directorios, el lector de tarjetas, el de teclado, o el módulo identificador entre otros. La cámara fisheye de la placa de calle proporciona una imagen de alta definición de ángulo amplio de 180° y 2 MP. Además, las tecnologías WDR y visión nocturna, garantizan una excelente nitidez y calidad de imagen rica en detalles.

En cuanto a los monitores de interior, premiados por los RedDot Award, han sido reconocidos por su diseño elegante y funcio-

nal, así como por la excelente experiencia interactiva que proporcionan gracias a su sencillo e intuitivo interfaz, altamente funcional.

Este sistema de videoportero destaca por la facilidad de instalación, configuración y uso. Además, los usuarios pueden controlar toda la solución en remoto a través de la versátil aplicación Hik-Connect. Otras características como la conexión inalámbrica, el estándar PoE, protocolo SIP, o la configuración plug&play, hacen de esta solución una de las más destacadas del mercado.

Hikvision, como Total Solution Provider, ofrece una convergencia integral de sus soluciones de seguridad, siendo posible en este caso, la convergencia nativa con los sistemas de CCTV. De esta forma, cuando una persona llega a la puerta, los comportamientos como pulsar el botón o deslizar una tarjeta, activan las cámaras vinculadas al sistema para capturar imágenes y videos, que pueden ser grabadas por el NVR / DVR del sistema. Los usuarios pueden controlar fá-

cilmente el acceso al edificio, viviendas y zonas sensibles como ascensores, y protegerse de esta forma contra intrusiones no deseadas.

En palabras de **Diego Di Giuseppe**, Director General de **Hikvision Iberia**: "Nuestro compromiso con la seguridad nos obliga a innovar constantemente, con equipos y tecnologías punteras que convergen de forma nativa desde todos los ámbitos de actuación, ya sea CCTV, control de accesos, intrusión, y por supuesto, videoporteros. La nueva gama de interfonía, destaca por su transversalidad, al ser una solución tanto para casas y edificios residenciales, como oficinas. Su flexibilidad y modularidad así como las altas prestaciones lo convierten en una solución de primer nivel en cuanto a seguridad y comunicación" ■

Para más información:
Av. de los Incas 4154, CABA
Tel.: +54 11 4551.5100
contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

ST SEGDATRON

Asesoramiento en telecomunicaciones

Homologación de equipos ante el ENACOM

Trámites de Seguridad Eléctrica

Licencias de prestación de Servicios

Eficiencia, seriedad y precios razonables



SEGDATRON S.R.L.
Cel.: +54911 49143524
kancepolsky@gmail.com
info@segdatron.com
http://segdatron.com

Descubra
la Diferencia
Digifort
es la Solución VMS
Más Innovadora
del Mercado



SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT



La evolución, de la mano de las nuevas tecnologías

Otorgar valor agregado al sistema; segmentar mercado con escalas de precios y configurar un producto que se venda y no se abandone fueron las propuestas emergentes, acerca del monitoreo autogestionado y el automonitoreo, en el panel de debate que se llevó a cabo en SCE 2019.



Panel de debate en SCE 2019

Moderado por **Walter Dotti**, Vicepresidente Primero de **CEMARA**, el panel contó con la participación de **Daniel Banda**, CEO de **SoftGuard**; **Diego Madeo**, Gerente Comercial y de Mercadeo de **Garnet**; **Adrián La Fontana**, Gerente General de **Fulltime**; y **Nicolás Gutiérrez**, Socio y Gerente de **Alarmas y Soluciones**.

Partiendo de un marco general al que definió como crítico y señalando que la rentabilidad de las empresas del sector ya no es la misma debido al proceso inflacionario, **Walter Dotti** aseguró que las empresas están adoptando ciertas estrategias para paliar la situación. Sostuvo que, en términos generales, esas estrategias son tres: las empresas se asocian y crean un centro de monitoreo único con el objetivo de tener más abonados y así obtener mayor rentabilidad; incorporan nuevas tecnologías para diferenciarse de sus competidores; impulsan una estrategia de precios para vender sus productos casi al costo, y en algunos casos hasta por debajo. Subrayó que las empresas no tienen un real conocimiento acerca de cuáles son los costos, directos e indirectos, de los servicios involucrados y remarcó que ese problema ha producido que muchas empresas hayan tenido que malvender su cartera de clientes y desaparecer del mercado.



Walter Dotti, Vicepresidente de CEMARA

“Como dice un amigo, el mercado no crece: solamente hay empresas que engordan”, resumió.

Definido el contexto, invitó a los panelistas a enfocarse en las innovaciones tecnológicas como estrategia innovadora.

En su intervención, **Diego Madeo** propuso un repaso que permitiera a los asistentes comprender cuál fue el punto de partida y dónde está el sector hoy día. *“A mediados de los '90, ADT ingresó al mercado barriendo barrios enteros, vendiendo monitoreo a todo el mundo cuando no existían. Por entonces, muchas empresas pensaron que era el fin; pero, muy por el contrario, lo que hizo fue promover la industria. En esa época, en la fábrica solía haber una importante cantidad de órdenes de compra provenientes de empresas medianas y grandes de todo el país. Y había ordenes de hasta 100 paneles de alarmas, que a una empresa de monitoreo le dura de 1 a 3 meses. Llegados al 2012, aproximadamente, el promedio de compra de una empresa mediana de monitoreo rondaba en los 25 equipos. Hoy por hoy, ese promedio no supera los 5 paneles”,* describió.

El ejecutivo indicó que en este proceso se experimentó una disrupción tecnológica que llegó de la mano de la comunicación de un panel de alarma a internet y a la nube. *“Es lo que hizo que el negocio y las empresas cambiaran; así como también mutó la sociedad que empezó a asumir otros modos de consumo”.*

Contó que las empresas de monitoreo empezaron a probar el módulo de comunicación, al momento que las líneas telefónicas analógicas comenzaban a caer en cascada. *“Los paneles fueron diseñados para*

que funcionaran en un protocolo que modulaba sobre una línea analógica. Al dejar de existir, los paneles se transformaron. Esa disrupción tecnológica creó la necesidad de migrar no sólo hacia internet sino también hacia la red de datos, de modo que el panel quedó asociado a una aplicación. Y ahí vino el debate porque todo el mundo miraba a las aplicaciones con recelo, ya que las percibían como una competencia inmediata. A partir de entonces, comenzó a difundirse el negocio del automonitoreo. Y aquí la bomba: ¿el automonitoreo tiende a matar al monitoreo?”, interpelló a sus colegas.

Nicolás Gutiérrez corrió el eje de la cuestión y trasladó la cuestión tecnológica a la manera en que se debería direccionar el negocio. *“Quiénes no nos hemos formado en el área técnica, interpretamos que todos los cambios tecnológicos son bienvenidos. No obstante, advertimos que los empresarios les dedican mucho tiempo y esfuerzo a las tecnologías, a las normativas técnicas, olvidando preguntarse acerca de sus clientes. Quiénes son, cómo están segmentados, qué y cómo consumen, cuáles son sus posibilidades económicas, su cultura y entorno. En definitiva, de qué manera prefieren satisfacer una necesidad tan sensible como es la seguridad, sea cual fuere la tecnología que tengamos disponibles en nuestras manos”,* al tiempo que puntualizó que existen muchas corrientes de pensamiento que aportan información respecto de la conducta humana, como la neurociencia y la psicología. *“Nos permiten entender mucho más al consumidor y así conducir más rápidamente hacia dónde orientar nuestra empresa. Deberíamos empezar a preguntarnos cómo queremos direccionar un negocio que está anclado en el aspecto humano”,* dijo.



COMODIDAD Y SEGURIDAD

SPIRIT SMART HOME

Convertí tu casa en un hogar inteligente.

El objetivo principal es hacer la vida más simple, segura y fácil a los consumidores.



- Iluminación de diferentes ambientes
- Puertas y portones automáticos
- Sistemas de alarmas
- Integración con sistemas de cámaras de vigilancia
- Integración con asistentes de voz como Alexa y Google
- Fácil instalación con sensores inalámbricos
- Programación intuitiva a través de la aplicación SPIRIT



¡SUMATE A LA MÁS AMPLIA RED DE AGENTES OFICIALES!
LÍNEA GRATUITA 0800 333 8999

SEGTEC
SEGURIDAD & TECNOLOGÍA

 **5352 8344**

 **www.ppa.com.ar**

Retomó **Dotti**, expresando que las empresas de monitoreo tienen que adaptarse a las nuevas tendencias y que eso supone brindar un valor agregado. En este sentido, **Adrián La Fontana** afirmó que la segmentación de clientes dentro de una empresa es fundamental. *“Hay muchas que no segmentan a sus clientes y no ofrecen un valor diferencial porque claramente tienen un solo servicio, una sola tarifa y un solo paquete de productos para ofrecer”*.

Insistiendo sobre el automonitoreo, **Madeo** declaró que es un servicio que está destinado a un segmento de mercado que no requiere altos niveles de seguridad. *“En Europa muchos informes y estadísticas en Europa avalan el automonitoreo. Allí se consume muchísimo y tiene una gran porción de mercado. Pero lo que surge también es que, después de un tiempo, comienzan a migrar hacia un sistema mucho más sofisticado. Y eso, también va a pasar acá”*.

“¿Cómo imaginan que podría seguir adelante su negocio si lo que ustedes venden no está en su celular?”, preguntó al auditorio **Daniel Banda**. Acto seguido, explicó su posición respecto al automonitoreo. *“Viene a abrir más el mercado y coincido (con Madeo) que en la evolución del monitoreo, el monitorista va a pasar a un modelo gestionado. Indudablemente ampliará mucho la base de personas conectadas, pero irán migrando. Ojalá sea para todos y no se transforme en una actividad de nicho porque achicaría la torta del mercado. Ojalá se pudiera fundar un Netflix o un Spotify de la seguridad; si esto se lograra, la torta crecería y el mercado se agrandaría realmente. No como hoy, que se vive cambiando figuritas entre prestadores”*, concluyó.

Y lanzó otra cuestión que dejó abierta a la reflexión: *“¿Se han dado cuenta de que el monitoreo como actividad sólo va a crecer si deja de tener como eje a las cosas y pasa a proteger a las personas?”*. Tras plantear la

pregunta, invitó a que levantaran la mano aquellos que tuvieran Netflix en sus casas y aquellos que hubieran contratado un sistema de alarma monitoreada para su hogar. La respuesta fue contundente: el 90% tiene Netflix en su casa, pero menos de un 15% posee una alarma monitoreada. *“Esa es una realidad que se ve en todos los países donde vamos. Y es que, desafortunadamente, no hemos logrado conjugar un producto que se venda y no se abandone. Tal vez ese producto sea el automonitoreo y lo vendan ustedes mismos. Hoy, una herramienta de monitoreo en un smartphone es tan poderosa para el usuario que resulta mejor que el servicio que presta un monitoreador promedio. Competimos con algo grande, los fabricantes tienen tremendas aplicaciones para sus paneles; a punto tal que, incluso, exhiben la falla humana del centro de monitoreo. Y ese es un miedo que también tendremos que vencer”*, sentenció.

Pero al final... **¿el monitoreo autogestionado es mejor que el automonitoreo?**, fue la pregunta del público. **Banda** lo dejó bien en claro: *“En el monitoreo autogestionado quien asegura un servicio que opera 24/7 es una empresa de monitoreo. La autogestión en manos del usuario es relativa porque, como toda aplicación, en cuanto no funciona 20 minutos el usuario no la utiliza más. El monitoreo autogestionado en manos de una empresa es mucho mejor porque hay una asistencia detrás y porque están ustedes como parte del negocio. Obviamente, habrá consumidores que van a elegir el sistema autogestionado. Porque la verdad es que estamos fuera de valor, no solo acá, en cualquier lado. El monitoreo de alarmas cuesta USD 25 por mes, mientras que Netflix o Spotify cuestan USD 9 y cubre a 5 personas. No existe hoy un servicio de seguridad que apunte a un grupo familiar por ese monto”*.

Reforzando la propuesta, **La Fontana** aportó que lo interesante sería empezar a generar una demanda que bien podría pasar por un abono mensual. *“Por eso es tan importante el valor agregado que podamos adicionar al sistema de alarmas. Sería fundamental para que el cliente quiera cada vez más y le resulte imposible pensar en darse de baja ya que perdería un montón de herramientas. No sólo poder activar o desactivar, también ver las cámaras; encender las luces, el aire acondicionado, el televisor, la calefacción. Todo autogestionado por la empresa de monitoreo. Es fun-*



Nicolás Gutiérrez, Socio y Gerente de Alarmas y Soluciones

damental que el cliente final entienda la diferencia entre automonitorearse y hacerlo con el respaldo de una empresa”.

Para **Banda**, el eje del problema es que el empresario del monitoreo mezcla lo que él consumiría con lo que tiene que vender. *“Personalmente, no consumiría un producto como el automonitoreo; pero eso no significa que no pueda pensar en que es posible vender mucho automonitoreo. Incluso, mucho más que el monitoreo que a mí me gusta. Mi elección es clara: elegiría al mejor prestador que existe en el mercado y le compraría. Pero, ¿podría venderle a todo el mundo un servicio de seguridad que vale USD 25? No se puede. Somos el país que más abonados tiene per cápita de Latinoamérica, con más de 1 millón de cuentas, y no es negocio. Imagínense los que venden menos!”*, remarcó.

Ante este panorama, **Madeo** dejó en claro el camino a seguir. *“Las empresas de monitoreo, como cualquier empresa en el mundo, tendrán que reinventarse y vender de otra manera. Desde el punto de vista del consumo, la sociedad ha ido cambiando en los últimos cinco años y parece que no nos hemos dado cuenta. ¿Escucharon hablar de la Cuarta Revolución Industrial? Es eso: la revolución de la información y su análisis. Nosotros no analizamos la información ni a nuestros clientes”*, expresó con contundencia.

En consecuencia, si bien se declaró a favor de la incorporación de nuevas tecnologías al monitoreo, no cree que sea la única solución a los problemas del sector. *“Sí a la tecnología, pero es sólo el 50% de la solu-*



Adrián La Fontana, Gerente General de Fulltime



Daniel Banda, CEO de SoftGuard

MONITOREO MAYORISTA

PREVENCIÓN 24

de alarmas, cámaras y vehículos.

PARA INSTALADORES y PYMES

- 01 Administración web de sus propios clientes
- 02 0810 para recepción de eventos
- 03 Panel de órdenes de trabajo por dealer
- 04 Transmisión de know how para organización
- 05 Seguimiento satelital para los vehículos de acuda
- 06 Mesa de ayuda 24 horas
- 07 Tarifa plana
- 08 Provisión de SIMs Jasper para sus equipos GPRS
- 09 Personalización de modificaciones para clientes
- 10 Notificaciones automáticas de eventos de baja prioridad
- 11 Servidores duplicados
- 12 App del servicio técnico
- 13 App para móviles de acuda
- 14 Receptores virtuales de todos los comunicadores del mercado



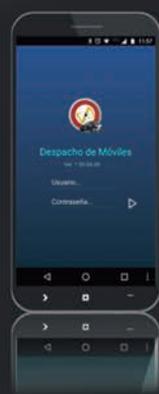
App SMART 24



App CLICK



App para SERVICIO TECNICO



App para SERVICIO DE ACUDA



BOSCH P A R A D O X

NANOCOMM

VIRTEC



0810 777 0020

Urquiza 752, Gualeguaychú Entre Ríos
www.prevencion24.com.ar
info@prevencion24.com.ar

ción; la otra mitad está vinculada con la forma en que comercializamos los productos. La tecnología de la información y las formas de comercializar están cambiando tan rápido que, como seres humanos, no estamos preparados para evolucionar de forma tan veloz como para seguir las nuevas tendencias. No obstante, no nos podemos quedar atrás”.

Cerró apelando a la imperiosa necesidad de segmentar el mercado. “Un panel hace 100 funciones, pero sabemos que el usuario no utiliza más de 5. Pero esas 100 funciones son las que nos permiten customizar

el servicio, razón por la cual debería ir a un mercado debidamente segmentado. De lo contrario, no será posible ofrecer distintas soluciones. A menudo, al consultar a las empresas acerca de cómo segmentan su mercado y con qué escalas de precios, nos responden que no tienen escalas. Y eso es un grave error porque el producto y la tecnología pueden ser las mismas, pero es necesario tomar conciencia de que podemos ofrecer diversos servicios a distintos precios y con diferente rentabilidad”, explicó.

El mercado tiene su experiencia, la capa-



Diego Madeo, Gerente Comercial y de Mercadeo de Garnet

cidad está. De la mano de las tecnologías habrá nuevas oportunidades de negocio que las empresas tendrán que aprovechar. Sobre todo, tal como fue planteado en el panel, conociendo claramente a sus clientes y generando mucho valor agregado a sus propuestas ■

INTRUSIÓN

Security One presentó el sistema de alarma inalámbrico Hikvision

El 28 de agosto en sus instalaciones, el Distribuidor Oficial de Hikvision presentó y capacitó sobre AX-Series / Protección de Intrusión con Visión. La nueva solución de alarma Hikvision es un sistema de alarmas inalámbrico, que entre otras ofrece la posibilidad de la verificación de eventos en video.

Esta nueva serie AX de Hikvision se adapta con facilidad a cualquier espacio residencial y comercial, con la clara ventaja de integrarse nativamente con el resto de productos de intrusión, CCTV, Control de accesos y Videoporteros de Hikvision.

La compatibilidad con toda la gama de cámaras de Hikvision es total, esta nueva e innovadora combinación ofrece la posibilidad de la verificación de eventos en video iVaaS (Verificación de Intrusos como Servicio) donde el valor añadido lo tiene en que al vincular el video al sistema de intrusión proporciona un clip de video HD de 7 segundos en el caso de alarma, 5 segundos de pre-alarma y 2 segundos después de la alarma.

- Transmisión de Larga Distancia.
- Comunicación Múltiple.
- Notificación en Tiempo Real.
- Expansión Superior.
- Programación Flexible.



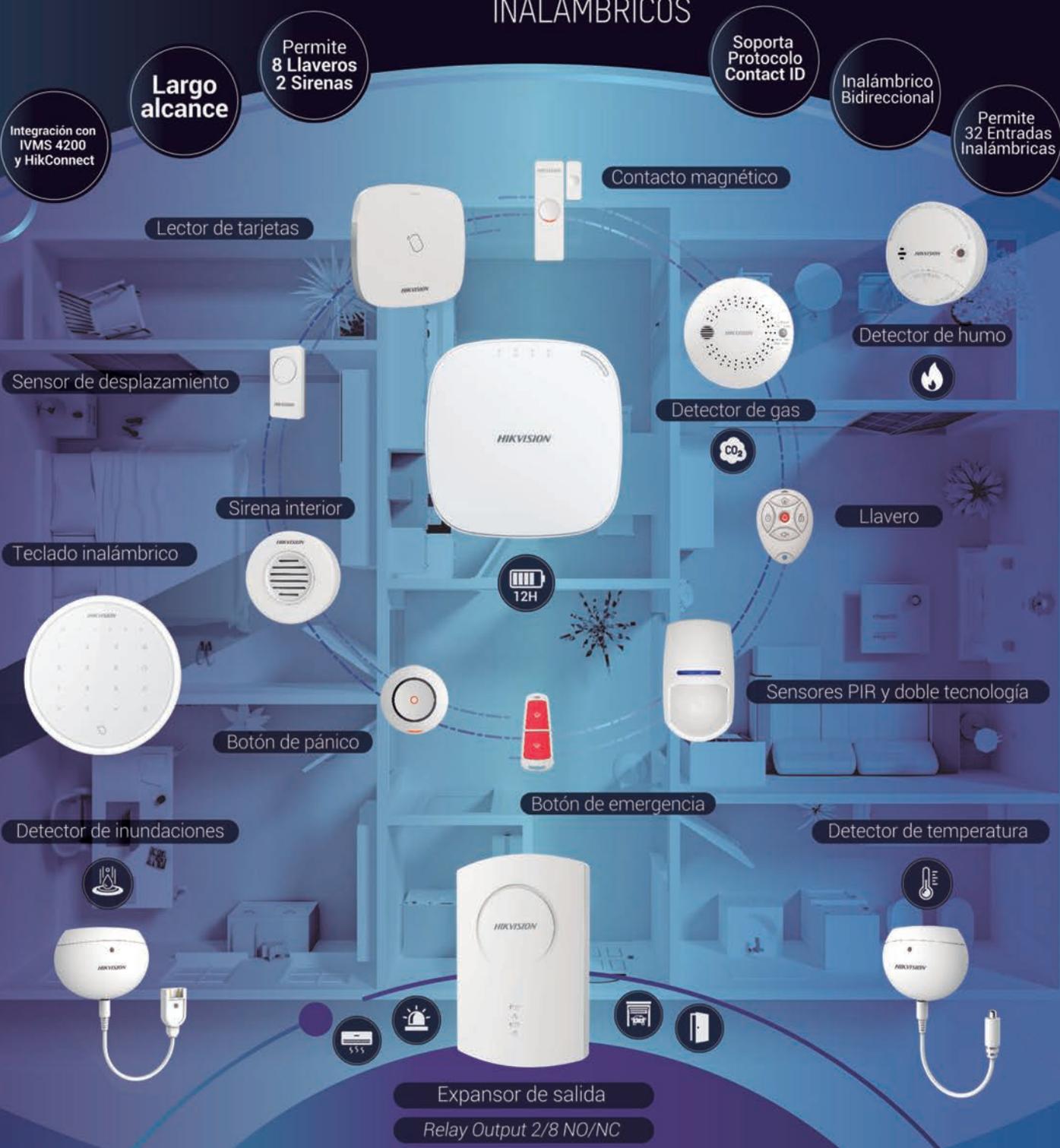
La capacitación se realizó en el showroom de Security One y estuvo destinada a clientes y DPP. La jornada abarcó las características principales de la serie, los accesorios y sus funcionalidades. Se presentaron los posibles escenarios de implementación que ofrece esta nueva tecnología.

Se dio una breve introducción a la segunda generación de Videoportero, próxima a arribar. Esta nueva tecnología de video intercom trae una amplia mejora con respecto a las anteriores, y a su vez brinda la posibilidad de poder mejorar de manera sencilla porteros que hayan quedado antiguos.



■ Para más información:
info@securityone.com.ar
www.securityone.com.ar
 Nuevo tel.: +54 11 4724-7900
 Whatsapp: +54 9 11 2775-1058

AX SERIES AXHUB INALÁMBRICOS



Largo alcance

Permite 8 Llaveros 2 Sirenas

Soporta Protocolo Contact ID

Inalámbrico Bidireccional

Permite 32 Entradas Inalámbricas

Integración con IVMS 4200 y HikConnect

Expansor de salida
Relay Output 2/8 NO/NC

AXHUB AX SERIES INALÁMBRICOS



#HikvisionLatam
Hikvision Argentina
ventas.argentina@hikvision.com
Call center: +54 11 51685739

Distribuidor Oficial **securityone**
Líder en Seguridad Electrónica

OFICINAS y SHOWROOM:
Padre Ashkar (Ex. Montegudo)
125, Villa Lynch

DPTO. COMERCIAL:
info@securityone.com.ar
Tel.: +54.11.4724.7900
whatsApp: +54.9.11.2775.1058

SEOS 4ª generación HID para identificación Segura

El 28 de agosto, en un desayuno de trabajo en la sede de CASEL y con la concurrencia de empresas del sector, BCG distribuidor de HID en Argentina, presentó las ventajas de SEOS y las características para una migración de distintas tecnologías a una identificación segura de 4ª generación.



En el marco de las jornadas de capacitación desarrolladas por BCG para este año, se brindó la correspondiente a las tecnologías de HID y el lanzamiento del equipo de control de accesos web server ACW2-XN. Este último es integrado y distribuido por BCG con la tecnología de HID para sus módulos AC y AW2. El mismo representa un verdadero avance en control de accesos para medianas instalaciones.

El ACW2-XN es un equipo pensado para este mundo de IOT, fácil de integrar, ampliable en segundos, sencillo de programar y muy fácil de controlar de forma local o remota. Un verdadero salto en los controles de accesos, sencillos pero seguros y completo para las aplicaciones de seguridad.

Los sistemas de control de accesos para so-

luciones seguras deben estar asociados a tecnologías probadas y confiables, por ese motivo BCG también presentó APE, la solución BOSCH para medianas o grandes necesidades, con integración a EASYLOBBY-HID, y CCTV MILESTONE, con manejos de datos en SQL, una solución confiable para crecer desde medianas a grandes prestaciones.

Hay un nuevo rol en la seguridad electrónica y en el control de accesos, para personal propio o externos. La necesidad del autocontrol en el mundo de internet de las cosas seguramente cambió el paradigma de las necesidades, hoy el manejo de los accesos de forma rápida, confiable y segura es una prioridad.

El equipo ACW se compone de un controlador principal modelo AC y módulos Plug and Play, W2, estos módulos W2 permiten el manejo de dos lectores cada uno, lo que permite el control de dos puertas de entrada salida con pulsador o bien una puerta entrada salida con lector. Posee también entradas para sensores de estado.

Consultá a ventas | @bcgroup.com.ar para una rápida respuesta y cambiar tu visión del negocio.



Los participantes se capacitaron en tecnologías SEOS y MOBILE de HID, además de ver los próximos lanzamientos de la marca, representada y distribuida por BCG en Argentina.

En esta oportunidad además de la presentación que realizó el Gerente General de BCG, **Hernán Fernández**, participaron **Juan Alonso**, Gerente de ventas regional de HID y **Luis Bustamante**, Ing. de preventas LAM de HID, quienes realizaron la certificación y presentación del sistema de accesos ACW2.

**CONTROL DE ACCESOS,
PROXIMIDAD, BIOMETRICOS**

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA

Aún quedan muchas puertas por abrir.

SOYAL

● **CONTROLADORES**

● **PROXIMIDAD**

● **PRESENTISMO**

● **BIOMETRIA**

● **LECTORES**

● **TECLADOS**

● **PULSADORES**

● **CERRADURAS**

● **TARJETAS**



BIGPLANETA dg



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

- Asesoramiento personalizado
- Soporte y capacitación
- Distribuidores en todo el país
- Stock permanente



La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
info@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

Lenox expande su mercado internacional y busca socios estratégicos en la región

Desde hace 15 años desarrolla el software Lenox, una de las soluciones más completas en el mercado para el control de asistencia, acceso y visitas. Hoy está en proceso de expansión hacia los países de habla hispana.



Augusto Makar e Iván Tenenoff

Lenox es un software fuertemente consolidado en el mercado argentino con más de 4.000 clientes activos. Para conocer más acerca de este nuevo emprendimiento en la región entrevistamos a **Augusto Makar**, Gerente Comercial de **Lenox** y a **Iván Tenenoff**, Director de la empresa.

¿Qué versiones de software ofrecen?
Lenox cuenta con tres versiones Web accesibles fácilmente desde cualquier navegador (IE, Chrome, Firefox) y mediante smartphone. La mayoría de nuestras versiones tienen un panel de control que incorpora estadísticas e información consistente para que el área

de RRHH tome decisiones rápidamente.

¿Qué los diferencia de la competencia?

Las ventajas son varias, es un sistema versátil, multiempresa y que posee una plataforma única de gestión colaborativa llamada Portal del empleado. Desde esa plataforma el empleado gestiona sus vacaciones y licencias, que después son aprobadas o rechazadas por su jefe. Esto optimiza enormemente la tarea de RRHH. Además es posible gestionar todo tipo de documentación, como certificados médicos, comprobantes por tardanzas y/o ausencias. Lenox también ofrece el Lenox Mobile para tener las marcaciones geolocalizadas del empleado, algo muy útil para vendedores, instaladores, mensajeros, personal médico, etc.

En esta expansión entiendo que están buscando distribuidores...

En realidad más que “distribuidores” diría “socios estratégicos”. Una marca no es fácil construirla, por ende buscamos quien pueda realmente desarrollar nuestra marca en su mercado. Sabemos que ofrecemos un producto confiable y obviamente cuentan con nuestro apoyo tanto técnico como comercial para toda acción que quieran realizar, brindando capacitación permanente, soporte online y mejoras continuas del producto.

¿Tienen capacidad de adaptarse al mercado regional?

El software ya es compatible para el mercado iberoamericano. De todos modos nuestra área de desarrollo tiene la capacidad de hacer customizaciones del software en caso de ser necesario.

¿Cómo hacen los interesados para contactarlos?

Se pueden contactar por e-mail, telefónicamente o WhatsApp. Entraremos rápidamente en contacto así pueden conocer a través de una demostración online, las ventajas de comercializar el software Lenox.

■ Para más información: +54 11 4108-8400 +54911 2482-4809 (Whatsapp) info@sistemaslenox.com.ar www.sistemaslenox.com

Protección efectiva para cajas de seguridad

Detector Sísmico Viking 12

Homologado por la Policía Federal Argentina (N° 0004-0016-0141-0012-0243)

Detectan vibraciones generadas por las herramientas de ataque más comunes: Ataques con explosivos e intentos de rotura con rotopercutoras, taladros con cabeza de diamante, sopletes, herramientas de presión hidráulica, y lanzas de oxígeno.

Para proteger:

- Bóvedas y cajas fuertes
- Tesoros móviles
- Cajeros automáticos
- Cajas de depósito nocturnas
- Máquinas tickeadoras
- Almacenamiento de datos



Flexibilidad
Un producto con software ajustable a los requisitos de cada cliente.

Memoria
Posibilidad de acceder a un registro histórico de los eventos detectados, con indicación del tipo de evento, la fecha y la hora.

Conexión
Alternativas variadas de reporte online.

Monederos
Apto para ser utilizado en cajeros automáticos que reciben y expenden monedas, sin dispararse por el golpe de las mismas.



CONSULTORA DE SISTEMAS DE ALTA TECNOLOGIA

Consialtec S.A.
Castillo 1332 Módulo 2
(1414) Buenos Aires, Argentina
(54-11) 4777-6005
info@consialtec.com.ar
www.consialtec.com.ar

Western Digital®

ENFOCADOS EN TU SEGURIDAD

Enfocados en rendimiento, resistencia y capacidad, Western Digital ofrece un amplio portafolio de soluciones finamente calibradas para **que nada pase desapercibido.**

WD PURPLE™



3 Años
Garantía limitada



Construido para
operación 24/7.



Índice de carga de trabajo
de hasta **180 TB/año¹.**



Compatibilidad con hasta
64 cámaras por disco.



Tecnología **AllFrame 4K™.**

© 2019 Western Digital Corporation o sus empresas afiliadas. Western Digital, WD Purple y el logotipo de Western Digital son marcas comerciales registradas de Western Digital Corporation o de sus empresas afiliadas en los Estados Unidos y en otros países. Se pueden mencionar otras marcas en este documento que pertenezcan a otras empresas.

SCE 2019 - Buenos Aires imprimió un nuevo formato

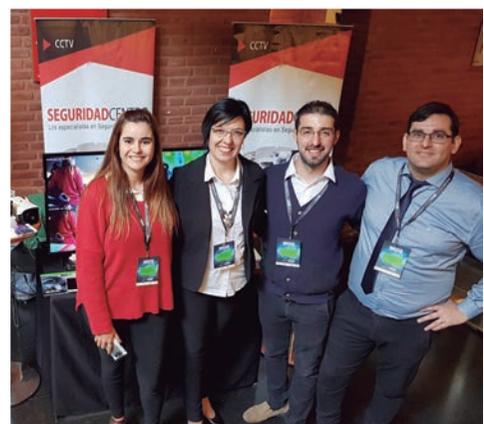
Un nuevo formato en eventos de seguridad llegó a Buenos Aires de la mano de Continents Ideas. En esta edición, SCE EXPO dividió las presentaciones en paneles donde expertos de cada segmento expusieron, debatieron y respondieron las preguntas del público. Paralelamente, en la sala de exposiciones, las empresas exhibieron sus productos y servicios.

La edición en C.A.B.A. del evento SCE que se presentó el 22 de agosto en Paseo La Plaza, innovó con un ágil formato integrado por paneles de expertos en distintos temas relacionados con el mundo de la seguridad, donde, de la mano del moderador los panelistas expusieron, debatieron y respondieron las preguntas del público.

Buscando ofrecer un espacio donde se encuentren las distintas ramas del universo de la seguridad, los paneles estuvieron integrados por fabricantes, integradores y casos de éxito en los grandes temas de Prevención de Incendios, Control de Acceso y Automatismos, Monitoreo, Smart-cities y Ciberseguridad.

Desde su concepción, el SCE apuntó a ser más que una feria comercial de soluciones de seguridad, y convertirse en un evento de contenido y actualidad, que ayude a los asistentes a ser mejores profesionales de la seguridad o a poder tomar decisiones más informadas al momento de comprar y recomendar.

La apertura estuvo a cargo de **Ignacio Antonio Cocca**, Dirección General Seguridad Privada GCBA, quien presentó las características del sistema e-911 y su alcance a las empresas de monitoreo



ANALÍTICAS DE VIDEO DE AUTOAPRENDIZAJE



AVIGILON™

a Motorola Solutions Company

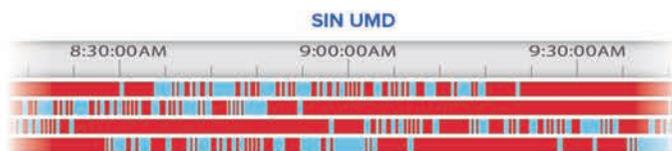
Appearance Search™ Búsqueda por Apariencia

La tecnología Avigilon Appearance Search™ de analíticos de video es un sofisticado motor de búsqueda que usa inteligencia artificial y aprendizaje profundo para video. Dicho motor permite revisar con facilidad a través de horas de video, lo que permite ubicar rápidamente a una persona específica o un vehículo de interés en todo el sitio.

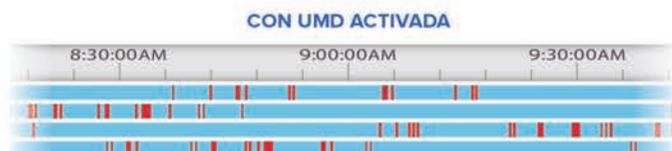
La tecnología Avigilon Appearance Search puede reducir drásticamente el tiempo de respuesta ante incidentes, además de mejorar las investigaciones forenses, ya que permite a los operadores reunir evidencia sólida en video y crear un relato eficaz de los sucesos.



Unusual Motion Detection (UMD) Detección de Movimiento Inusual



La línea de tiempo de ACC™ muestra todos los eventos de movimiento grabados



La línea de tiempo de ACC muestra todos los eventos de movimiento grabados que no sean usuales en un periodo de tiempo determinado

Ahora disponible en el software de administración de video Avigilon Control Center (ACC) 6, UMD es una tecnología avanzada de inteligencia artificial (IA) que revoluciona la automatización de la videovigilancia y que cuenta con un diseño para mostrar eventos que de otra forma pasarían inadvertidos.

Sin reglas ni configuraciones predefinidas, la tecnología UMD puede aprender continuamente cómo se ve la actividad típica en una escena y, luego detecta y señala movimientos inusuales.

UMD permite a los operadores buscar con mayor rapidez entre grandes cantidades de video grabado, enfocando su atención en los sucesos atípicos que podrían necesitar mayor análisis, lo que ayuda a reducir horas de trabajo a solo minutos.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Avigilon** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar

www.dramstechnology.com.ar

Un excelente encuentro para el networking del sector.



DETALLE DE LOS PANELES:

PREVENCIÓN DE INCENDIO

- Lucas Bottinelli, Honeywell
 - Sofía Poehis, Leza, Escriña y Asociados
 - Máximo Roldán, Melisam
 - Javier Racchumi, TDS
- Moderador:
- Maximiliano Wutzke, CEMERA

MONITOREO

- Daniel Banda, Softguard
 - Adrián La Fontana, Fulltime
 - Diego Madeo, Garnet
 - Nicolás Gutiérrez, Alarmas y Soluciones
- Moderador:
- Walter Dotti, CEMARA

CONTROL DE ACCESO Y AUTOMATISMO

- Marcelo Colanero, Intelektron
 - Augusto Makar, Tanyx
 - Rafael Haiyashi, PPA
- Moderador:
- Pablo Lugano, RNDS

SMARTCITIES

- Pablo Correnti, Facewatch
 - Pablo Abrodos, Urbetrack
 - Ezequiel Guerra, Connus
 - Gerardo Pereira, Municipio de Quilmes
- Moderador:
- Daniel Russomano, ITS Argentina

CIBERSEGURIDAD

- Laura Vaillard, VU
 - Franco Fabricatore, ESET
 - Alejandro Bianchi, Liveware
- Moderador:
- José Piccini, Revista Prensario TILA





ALARMES

ALARMES - CCTV - IPTV



Central Smart Cloud

CENTRAL/PANEL DE ALARMA PARA HASTA 18 ZONAS CON TECNOLOGIA BUS Y CONTROL VIA APLICACION MOVIL/CELULAR*

Central Active 32 Duo

CENTRAL/PANEL DE ALARMA MONITOREABLE INALAMBIRICA PARA HASTA 32 ZONAS CON TECNOLOGIA DUO Y ACCESO VIA APLICACION CELULAR.

Sistemas de seguridad inteligentes piden soluciones inteligentes



Sensores y modulos de comunicaci3n (Ethernet, GPRS y Wireless) de acuerdo con la necesidad de cada proyecto

info@seg.com.ar



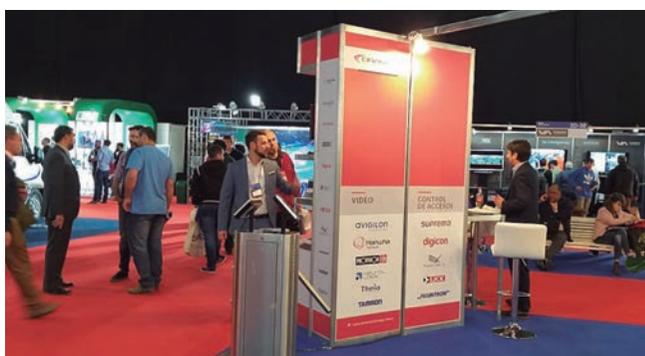
BIEL Light + Building Buenos Aires



Del 11 al 14 de septiembre pasados, en La Rural, Predio Ferial, Buenos Aires, Argentina, se llevó a cabo BIEL Light + Building Buenos Aires, una exposición que reúne tecnologías de vanguardia en iluminación, electrónica y servicios eléctricos.

El evento exclusivo para profesionales y empresarios del sector, contó con un área exclusiva dedicada a la Seguridad Electrónica, el **Electronic Point**. Empresas Socias de **CASEL** participaron de la muestra exponiendo sus productos y servicios. **Danaide - unv, Drams, Dx Control, Ubinet, Cygnus** dieron a conocer sus novedades, sorprendiendo a los visitantes con los últimos desarrollos tecnológicos de la industria y generando nuevos vínculos comerciales.

CASEL agradece la participación y el apoyo de siempre a sus empresas socias.



Más noticias, oportunidades de negocio, eventos y capacitaciones en nuestros medios digitales. Suscribite al boletín de noticias y seguinos en redes sociales.



www.revistainnovacion.com

¿Sos instalador? ... Forma parte de CASEL

Programa de BENEFICIOS para SOCIOS INSTALADORES

- ✓ Descuentos en compras.
- ✓ Facilidades de pago.
- ✓ Desayunos profesionales.
- ✓ Soporte técnico y asistencia remota diferencial.
- ✓ Vouchers por efectivo para utilizar en la próxima compra.



Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

ASOCIATE MEDIANTE UNA CUOTA ANUAL ACCESIBLE
Y COMENZÁ A DISFRUTAR DE LOS BENEFICIOS

EMPRESAS ADHERIDAS

(Al 29 de julio de 2019)



Big Dipper



RADIO OESTE



Si sos **DISTRIBUIDOR** o **FABRICANTE** y querés formar parte del programa de beneficios,
comunicate con CASEL: Tel.: +54 (11) 4331-6129 / 4342-1383 info@casel.org.ar

Seagate, Hikvision y Security One en Pulso IT

Seagate estuvo en el evento celebrado en Costa Salguero exhibiendo su robusta línea de discos duros SkyHawk. En su stand, contó con el apoyo de Hikvision y Security One.

Seagate participó activamente de **Pulso IT**, el evento organizado en Buenos Aires por la **Cámara Argentina de Distribuidores Mayoristas de Informática, Productores y Afines**. En el segmento de seguridad, la compañía demostró sus discos duros de la línea SkyHawk.

“Como todos los años, estuvimos en Pulso IT para apoyar a la Cámara y presentar nuestro portfolio de productos. En esta ocasión nos enfocamos en nuestra línea de discos entry level SkyHawk dedicada pura y exclusivamente a videoseguridad; y a la línea high level SkyHawk AI, con inteligencia artificial. Por su parte, las unidades de disco duro portátiles LaCie, que aportan máxima confiabilidad a la hora de capturar y transportar datos en campo” declaró **Hernán Franco**, Country Manager de **Seagate** para Argentina, Uruguay y Paraguay.

Miryam Rufini, Ingeniera de Ventas de la marca, quien nos explicó que los productos SkyHawk son discos especializados para videovigilancia desarrollados tanto para trabajar en grabadores digitales DVR y NVR para pequeñas y medianas empresas, como así también para grabadores digitales NVR con AI. “Nuestra línea de discos para videovigilancia para pequeñas y medianas empresas cuenta con una capacidad que va desde 1 TB hasta 8 TB; en tanto que operan con AI van de 8 a 16 TB, soportando hasta 64 cámaras de alta definición, transmitiendo en forma simultánea, y con índices operativos de 550 TB al año para alta fiabilidad”, aseguró.



Otra de las alternativas que ofrece la compañía son sus soluciones para la nube. “Nuestro portfolio ofrece productos centralizados y descentralizados, con gran escalabilidad”, dijo **Rufini**, quien además hizo referencia a los nuevos discos para drones. “Los drones están creando más contenido que nunca y tras el lanzamiento del disco Fly Drive, producto de la asociación de **Seagate** con **DJI**, los pilotos de drones pueden hacer copias de seguridad de su contenido sin la necesidad de estar conectados a una computadora gracias a su gran capacidad de almacenamiento de 2TB, su ranura para tarjeta MicroSD integrada y a sus rápidas velocidades de transferencia”.

Durante el evento, la compañía contó con el apoyo de dos de sus empresas aliadas: **Hikvision** y **Security One**, quienes estuvieron representadas por **Lyonel Rypinski**, ejecutivo de venta de canales de **Hikvision** y **Sebastián Contreras**, ejecutivo técnico comercial de **Security One**.

Rypinski sostuvo que muchos instaladores utilizan los discos de **Seagate** para sus DVRs, buscando disponibilidad y acceso a la información de manera correcta. “Estamos aquí para apoyar a la marca y expandir nuestra presencia en el mercado de IT, para el que tenemos un amplio abanico de productos que no solo alcanzan a la videovigilancia sino también al control de accesos, la video portería, el reconocimiento facial y las cámaras térmicas”.

Por su parte, **Contreras** destacó la importancia de apoyar a **Seagate** en el evento y la posibilidad de mostrar allí dos de sus principales soluciones. “Presentamos un sistema de alarma inalámbrico para protección de intrusión llamado VISI, que está orientado al público final y viene con una

cámara muy fácil de instalar. De igual manera, estamos haciendo lo propio con un sistema algo más avanzado sobre reconocimiento facial. Se trata de un producto que es utilizado para el tráfico de personas donde uno puede hacer hasta 16 listas y registrar hasta 100.000 rostros para generar eventos o alarmas. Se utiliza mucho en casinos para detectar personas con acceso restringido o bien para realizar el reconocimiento VIP de invitados especiales”.

Consultado **Hernán Franco** acerca de la evolución de los negocios de la compañía, evaluó que durante el último año experimentaron un importante crecimiento basado en la robustez de su portfolio. “Nuestro producto se ha visto robustecido, en comparación con lo que se venía ofreciendo en el país. Esto es así porque, detrás del producto, brindamos un paquete de servicios que lo acompañan. Por un lado es un RMA local, que incluye servicio técnico y cambio directo; y por otro, un sistema de recuperación de datos sin cargo, Rescue, que aplica a toda nuestra línea de productos. Esto es algo que ningún otro fabricante de discos rígidos mecánicos puede brindar”, concluyó ■

Video entrevistas realizadas en Pulso IT:
<https://revistainnovacion.com/videos>



Sebastián Contreras, Ejecutivo Técnico Comercial de Security One y Lionel Rypinski, Canal de Ventas en Hikvision.



Miriam Rufini, Ingeniera de Ventas y Hernán Franco, Country Manager de Seagate.

PREPARATE PARA GANAR



CERTIFICACIÓN DE IDÓNEOS EN SEGURIDAD ELECTRÓNICA CURSO ONLINE

Cursá el día
y horario
de tu
preferencia

CAPACITATE CON EL PROGRAMA COMPLETO O POR MÓDULOS

Certificación para la instalación,
puesta en marcha, y servicio de
mantenimiento de los sistemas de
Seguridad Electrónica

Y obtené el registro en el COPITEC

- Redes informáticas
- Redes de fibra óptica
- Análisis de riesgos de seguridad
- Detección de Intrusión y cercos energizados
- Control de acceso
- Sistemas de monitoreo
- Detección de Incendio
- VSS y VSS digital
- Integración de sistemas
- Asuntos legales

| | | |
|---|---|--|
|  <p>ACR SEGURIDAD ELECTRÓNICA DE JUAN IGNACIO MAS Mejías 171 (4600) San Salvador de Jujuy - Jujuy Tel.: +54 0388 - 4890302 info@acr-seguridad.com.ar www.acr-seguridad.com.ar Sistemas de seguridad, Alarmas Comunitarias.</p> |  <p>ARGOMYS S.A. Bonpland 859 (1706) Villa Sarmiento Tel.: +54 11 4464-1861 camila.ledesma@argomys.com Alarmas, CCTV, Consultoría, Control de Acceso, Integrador/Instalador, otros.</p> |  <p>CLOSED SYSTEMS DE VÍCTOR JOEL TREUTHARDT Aristides 452 (5000) Mendoza Tel.: +54 261-15502402 closedsystems@gmail.com Venta de CCTV, alarmas, cercos y redes, entre otras.</p> |
|  <p>ADT SECURITY SERVICES S.A. Thames 139 PB (B1609JUC) Boulogne, Buenos Aires Tel. +54 11 44708-7900 ar.adtvm@tycoint.com www.adt.com.ar Empresa líder en soluciones integrales de seguridad electrónica</p> |  <p>ARGSEGURIDAD S.R.L. Av. Rivadavia 8617 C.A.B.A. Tel. +54 11 4674-6666 ventas@argseguridad.com - www.argseguridad.com Importa y distribuye. Ofrece la mejor opción a precios competitivos. CCTV, Video IP, Alarmas, Incendio y Accesos.</p> |  <p>COMPAÑÍA DE SERVICIOS EN SEGURIDAD S.R.L. Paraná 3125, of. 26 (1640) Martínez Buenos Aires Tel. +54 11 4733-4848 ventas@css-arg.com - www.css-arg.com Integración de sistemas de seguridad electrónica y monitoreo de alarmas.</p> |
|  <p>ALARIS Írala 433 (C1163AB) C.A.B.A. Tel. +54 11 2102-4100 ventas@alari.com.ar - www.alari.com.ar Fabricación e instalación de Cercos Eléctricos de Seguridad ALARIS®. Soluciones llave en mano en todo tipo de urbanización.</p> |  <p>AYAX SISTEMAS DE SEGURIDAD S.R.L. Ramón Falcón 3602 (1407) C.A.B.A. Tel.: +54 11 3221-8117 info@ayaxseguridad.com.ar www.ayaxseguridad.com.ar Es una empresa de Seguridad Electrónica desde 1995. Dedicada a instalaciones de alarmas monitoreadas y cctv principalmente.</p> |  <p>COMPTOR S.A. Paso 493, Piso 2 - C.A.B.A. Tel.: +54 11 4954-0078 alarmas@detect.com.ar www.detect.com.ar Centro de Monitoreo de Alarmas.</p> |
|  <p>ALARMA 24 DE OSVALDO GARAGIOLA Colombes 570 - B2942DBL Baradero Tel. +54 3329 483993 osvaldo@alarma24.com.ar - www.alarma24.com.ar Venta, instalación y monitoreo de alarmas residenciales comerciales e industriales. Monitoreo telefónico y GPRS.</p> |  <p>BACKNOLOGY S.R.L. Sarmiento 1562 7º D C.A.B.A. Tel. +54 11 3981-5414 gldgraca@backnology.com.ar www.backnology.com.ar Distribuidor mayorista de videovigilancia, control de acceso, control de rondas, cable microfónico y energizadores de perímetros.</p> |  <p>CONTROL 24 DE ROMINA LOMBARDI Hipólito Yrigoyen 3554 (3000) Santa Fe gasparalorzi@fibertel.com.ar www.control-24.com.ar Monitoreo mayorista de alarmas.</p> |
|  <p>ALARMAS S&M S.A. Cno. Gral Belgrano 4353 - (1881) Quilmes Buenos Aires - Tel. +54 11 4116-8424 sym@enseguridad.com.ar Videoseguridad, observación de cámaras por Internet, sistemas de seguridad perimetrales, soluciones profesionales.</p> |  <p>BIG DIPPER TECHNOLOGY Del Mate Amargo 1176 (1710) Parque Leloir Ituzaingó - Buenos Aires info@bigdipper.com.ar www.bigdipper.com.ar Distribución de equipamiento de CCTV.</p> |  <p>COOPERATIVA DE PROVISIÓN DE SERVICIOS TELEFÓNICOS Y OTROS SERVICIOS PÚBLICOS VIRREY DEL PINO LTDA. Máximo Herrera 6043 (1763) Virrey del Pino, Buenos Aires Tel.: +54 02202-490 058 mvitellozzi@hotmail.com - www.covidelpi.com Monitoreo de Alarmas</p> |
|  <p>ALARMAS Y SOLUCIONES S.A. Av. Santa Fe 1191 (1940) Martínez, Buenos Aires Tel.: +54 11 4793-1111 soluciones@aysalarmas.com.ar www.aysalarmas.com Empresa que brinda servicios de protección 24 horas, a través de alarmas, CCTV, y cercos eléctricos.</p> |  <p>BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L. Ramón Freire 4593 (C1429ATG) C.A.B.A. Tel. +54 11 4544-5898 - 0810-444-2289 info@zkssoftware.com.ar www.biocard.com.ar Provisión e implementación de Control de Acceso y personal con huella digital. Sistemas de Seguridad.</p> |  <p>COOPERATIVA DE TRABAJO DE SEGURIDAD Y VIGILANCIA DOGO ARGENTINO LIMITADA Virrey Cevallos 215 piso 2 of 7 (1077) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4373-4710 dogo@dogoseguridad.com.ar www.dogoseguridad.com.ar Cooperativa de seguridad privada que brinda soporte electrónico a sus clientes en CCTV y Alarmas.</p> |
|  <p>ALL SERVICES S.R.L. Av. De Mayo 1365 (1085) C.A.B.A. Tel. +54 11 4383-6835 allservices@allservices-arg.com.ar www.allservices-arg.com.ar Servicios integrales: voz, datos, energía y seguridad.</p> |  <p>BOSCH ARGENTINA INDUSTRIAL S.A. Blanco Encalada 250 (1609) San Isidro Tel. +54 11 5296-5200 infoproveedores@ar.bosch.com www.boschsecurity.com.ar Amplia gama de soluciones para la detección de incendios e intrusión, accesos, video, e integración de sistemas.</p> |  <p>CRONOS S.A.I.C. San Martín 663 (C1004AM) C.A.B.A. Tel. +54 11 4312-3061 ventas@cronos.com.ar www.cronos.com.ar Sistemas de Control de Asistencia, Accesos, Ronda, Videovigilancia, Barreras, Molinetes, Detectores de Metales, Biometría.</p> |
|  <p>ANICOR S.A. Varela 3527/41 (C1437BK) C.A.B.A. Tel. +54 11 4878-0923 / 24 / 25 / 26 ventas@anicorcables.com.ar www.anicorcables.com.ar Fabricación de cables multipares, UTP y FTP de interior y exterior, cables para sistemas de seguridad, monitoreo y CCTV.</p> |  <p>BOXER S.A. Hipólito Yrigoyen 1616 (4600) San Salvador de Jujuy - Jujuy Tel.: +54 0388-4245900 cgj@unicable.com.ar www.boxerseguridad.com.ar Videovigilancia y monitoreo de alarmas.</p> |  <p>CYGNUS ELECTRONICS S.A. Luis María Campos y Acceso Oeste Colectora Sur (1748) - General Rodríguez - Buenos Aires Tel.: +5411 3221-8153 / 5278-0022 info@cygnus.la www.cygnus.la Empresa dedicada a la venta de CCTV.</p> |
|  <p>ANIXTER ARGENTINA S.A. Castro 1844 (C1237AAP) C.A.B.A. Tel. +54 11 4909-5200 daniel.valcarcel@anixter.com www.anixter.com.ar Valor agregado en infraestructura y seguridad electrónica</p> |  <p>BUILDING CONSULTING GROUP S.A. Franco 3425 (1419) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4571- 0150 / 8560 gerencia@bcggroup.com.ar www.bcggroup.com.ar Fabricación y distribución de equipos y accesorios para sistemas de Seg. electrónica. Productos y servicios de las principales marcas del mercado.</p> |  <p>DAHUA ARGENTINA S.A. Lola Mora 421- (1107) C.A.B.A. Tel.: +54 11 5368-8454 marketing.ar@global.dahuattech.com www.dahuasecurity.com Diferenciado portfollio de videovigilancia por CCTV. La compañía aporta al canal herramientas, relación comercial y valor agregado.</p> |
|  <p>APLICACIÓN TECNOLÓGICA S.A. Emilio Castro 6063 (1440) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4711-8800 legales@lojack.com.ar www.lojack.com.ar Monitoreo de Alarmas.</p> |  <p>C&R SEGURIDAD PRIVADA S.R.L. Pichincha 1572 (1249) C.A.B.A. Tel.: 0810-3383210 miguel.cuello@cyrseguridad.com.ar www.cyrseguridad.com.ar Brinda el servicio de mantenimiento preventivo y correctivo de sistemas ya instalados.</p> |  <p>DANAIDE S.A. Alicia M. de Justo 1120, piso 3, Of. B306 (C1107AA) C.A.B.A. Tel.: +54 11 5278-5979 info@danaide.com.ar www.danaide.com.ar Integración de soluciones.</p> |
| <p>SU EMPRESA DEBERÍA ESTAR AQUÍ. ÚNASE A NOSOTROS!!!</p> |  <p>CLIC VISIÓN DE DANIEL SAN MIGUEL Estrada 345 (3200) Concordia - Entre Ríos Tel. +54 345-4219633 administracion@clicservicios.com www.clicservicios.com Clic Vision división de Clic Servicios especializada en Seguridad Electrónica.</p> |  <p>DATCO S.A. San Martín 638 - (1004) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4103-1300 scal@datco.net - www.datco.net Integrador de sistemas de Control. Control de Accesos, CCTV, Incendio, Visitas, Comedores, Tiempo y Asistencia.</p> |

| | | |
|--|---|--|
|  <p>DEFCO SEGURIDAD S.A. Olazabal 1515 Piso 9 Oficina 901A (1428) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4718-1818 sdiazdefalco@defco.com.ar</p> |  <p>EMPRESARIOS INTERNACIONALES DE SERVICIOS S.A. Mendoza 2739 (1428) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4896-2029 oberretti@giainternational.com www.giainternational.com Seguridad Electrónica para Consorcios</p> |  <p>GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C. Av. Corrientes 3240 (C1193AAR) C.A.B.A. Tel. +54 11 3220-7600 ventas@getterson.com.ar www.getterson.com.ar Sistemas de seguridad, CCTV, Alarmas, Detección de Incendio, Control de Acceso, Audio, Accesorios, Telefonía celular.</p> |
|  <p>DEITRES S.A. San Luis 4580, 5to 1ro (76000) Mar del Plata - Buenos Aires Tel.: +54 0223 495-2500 - www.deitres.com.ar administracion@deitres.com.ar Productos para monitoreo: Comunicador inalámbrico, Plataforma de gestión online, Radar fotográfico, Rastreo satelital, llavero de pánico, etc.</p> |  <p>EMPRESA DE SEGURIDAD INTEGRAL ALESA S.A. Fray Cayetano Rodriguez 412 (1406) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4611-1269 info@seguridadalesa.com.ar www.seguridadalesa.com.ar Brindando soluciones de Seguridad Integral desde 1978.</p> |  <p>GIASA - PROSEGUR TECNOLOGIA Gral. Julio A. Roca 4530 (B1604BZ7) Florida - Buenos Aires Tel.: +54 11 4709-8000 giasacom@gia-sa.com www.gia-sa.com Seguridad Electrónica.</p> |
|  <p>DEXA SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L. M. Pelliza 4112 1° (1605) Munro - Buenos Aires Tel.: +54 11 4756-0709 daniel@dexa.com.ar www.dexa.com.ar Distribución de las marcas más afamadas del rubro. Soporte post-venta personalizado.</p> |  <p>EMPRESA DE SERVICIOS Y APLICACIONES TECNOLÓGICAS S.R.L. Seguí 103 PB (1864) Alejandro Korn - Buenos Aires Tel.: +54 2225426078 - www.zona24.com.ar administracion@grupososat.com.ar Alarmas, CCTV, Detección de incendios, Control de accesos, Rastreo Vehicular, Monitoreo.</p> |  <p>GLOBAL RISK S.A. Pedro Lagrave 827 (1629) Pilar - Buenos Aires Tel.: +54 0230-4421825 romina.peuchot@global-risk.com.ar www.global-risk.com.ar Consultoría, asesoramiento, instalación y puesta en marcha de proyectos de Seguridad Electrónica.</p> |
|  <p>DIALER SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L. La Rioja 827 - (C1221ACG) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4932-3838 ventas@dialer.com.ar - www.dialer.com.ar Distribuidor de CCTV, alarmas y monitoreo, accesos e incendio, agrega valor con su equipo de ventas y soporte.</p> |  <p>ESPINOSA ALARMAS DE DIEGO ESPINOSA Vice Alte O'Connor 854 (8400) San Carlos De Bariloche - Río Negro Tel.: +54 2944436614 gerencia@espinosaalarmas.com.ar www.espinosaalarmas.com.ar CCTV, Alarmas, Monitoreo.</p> |  <p>GLOBAL ZEG Aلسنا 2954 (1207) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4778-8800 info@globalzeg.com www.globalzeg.com Monitoreo de alarmas.</p> |
|  <p>DMA S.R.L. Pichincha 67 bis (ex-Richieri) (2000) Rosario, Santa Fe Tel.: +54 0341-4373660 info@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar Distribuidor mayorista de alarmas.</p> |  <p>EXANET S.A. Juan Carlos Cruz 2360, 5° A (1636) Olivos - Buenos Aires Tel.: +54 11 4794-1078 hugom@exanetonline.com www.exanetonline.com Soluciones IT (provisión, mantenimiento, instalación y asesoramiento).</p> |  <p>GOLD SECURITY DE RONI GOLDMAN Bv. Avellaneda 574 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 0341-4380862 / 0341-43474842 rgoldman@gold-security.com.ar Una empresa de integración e instalación de equipamiento para seguridad electrónica.</p> |
|  <p>DR450 DE WALTER D ALESSANDRO Av. Carricart 736 (7513) González Chávez Buenos Aires Tel.: +54 0298315444441 walter@dr450.com.ar www.dr450.com.ar Monitoreo de alarmas</p> |  <p>FIESA SRL Av. De Los Incas 4154 (1427) Tel.: +54 11 4551-5100 rmuller@fiesa.com.ar www.fiesa.com.ar Importador de Sistemas Electrónicos de Seguridad, Venta Mayorista y al Gremio.</p> |  <p>GRUPO MARMARA S.R.L. México 1352 (1097) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4384-6092 martin@grupomarmara.com.ar www.grupomarmara.com.ar Importación y distribución de productos electrónicos y eléctricos, dentro de los cuales se encuentran productos asociados a la Seguridad.</p> |
|  <p>DRAMS TECHNOLOGY S.A. Pringles 1267 (C1183AEV) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4862-5054 ventas@dramstechnology.com.ar www.dramstechnology.com.ar Distribución de productos de CCTV, video IP de alta definición, control de accesos, biometría, tarjetas y cerraduras.</p> |  <p>FUEGO RED S.A. Catamarca 962 (1231) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4014-3200 bferreira@securitasargentina.com www.securitasargentina.com Seguridad Especializada, Mobile y Remota. Seguridad Electrónica, Protección contra Incendios, Safety y Gestión de riesgo.</p> |  <p>GRUPO24 S.A. Miralla 482 - C.A.B.A. - Tel.: +54 11 4641-9030 administracion@grupo24.com.ar www.alerta24.com Somos una empresa de seguridad integrada con servicios de Monitoreo de Alarmas, Cámaras, Seguridad Física, Controles de Acceso, GPS, Servicios de Limpieza, Pólizas de Seguros.</p> |
|  <p>DSE ROSARIO DE SERGIO DANIEL RODRIGUEZ E INDIRA CECILIA AGUSTIN SOC. DE HECHO Mendoza 7950 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 341-4020397 - dserosario@gmail.com www.dserosario.com Instalación y mantenimiento de Video Sistemas de Seguridad y Control de Accesos. Proyectos llave en mano. Resoluciones Generales de AFIP: CCTV Zonas Consolidación y Depósitos Aduaneros.</p> |  <p>FUSIÓN SEGURIDAD S.R.L. Av. Corrientes 6139 piso 6°G (1414) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4444-2641 fusionseguridad@gmail.com Dos técnicos informáticos con más de 25 años de experiencia tanto en informática como seguridad y tecnología.</p> |  <p>HID S.A. Ferrari 372 (C1414EGD) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4857-1767 smazzoni@hidglobal.com - www.hidglobal.com Tarjetas y Lectores de Proximidad. Impresoras de credenciales. Soluciones de Red. Acceso Lógico.</p> |
|  <p>DX CONTROL S.A. Av. Rivadavia 12.396 (B1702CHT) Ciudadela - Buenos Aires Tel.: +54 11 4647-2100 dxcontrol@dxcontrol.com.ar www.dxcontrol.com.ar Fabricación de Equipos para Monitoreo Inalámbrico.</p> |  <p>FYG SERVICIOS INTEGRALES DE CARMELO FABIAN GARCIA Paraguay 2226 (1618) El Talar - Buenos Aires Tel.: +54911 30467927 fabyfgarcia@gmail.com</p> |  <p>IASSA S.A. Constitución 1060 (7167) Pinamar - Buenos Aires Tel.: +54 2254 483490 iassa@telpin.com.ar www.iassa-sa.com.ar Monitoreo de alarmas.</p> |
|  <p>ECOTAR S.A. Charcas 4455 PB C (1425) C.A.B.A. Tel.: +54 11 47717207 info@sincro.com.ar - www.sincro.com.ar Provisión, instalación, asesoramiento e integración de Sistemas de Seguridad Electrónica.</p> |  <p>G4S ARGENTINA DIVISIÓN TECNOLOGÍA Timoteo Gordillo 5697 (C1439GKA) Tel.: +54 11 4630-6600 g4stechnology@ar.g4s.com - www.g4s.com.ar Integrador. BMS - automatización y control de instalaciones - CCTV, Detección de Incendios, Detección de Intrusión, Control de Accesos.</p> |  <p>IMPES S.R.L. Av. San Juan 3299 (1233) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4956-1920 info@impes.com.ar - recepcion@impes.com.ar www.impes.com.ar Provisión, instalación y mantenimiento de equipamiento electrónico. Integral de Seguridad.</p> |
|  <p>ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L. Las Casas 3777 (C1238ACG) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4925-4102 (Rot.) info@elcasrl.com.ar - www.elcasrl.com.ar Integración de sistemas de seguridad, detección de incendio, CCTV, control de accesos e intrusión.</p> |  <p>GABBBEE SOLUCIONES TECNOLÓGICAS DE NATALIA REBOTTARO Sarmiento 2594 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 341-4855147 - pedro@gabbee.com Integradora de tecnología y servicios, orientada al desarrollo e implementación de soluciones informáticas integrales y de seguridad electrónica con más de 20 años de trayectoria en el mercado.</p> |  <p>INFOGREMIO DE GABRIELA COLLANTE Quesada 1218 Ituzaingó - Buenos Aires Tel.: +54 1559150298 ramiro@infogremio.com.ar Portal de Noticias de Seguridad Electrónica</p> |
|  <p>ELECTRO BOSIO DE DANIEL BOSIO Santa Fe 972 El Trébol, Santa Fe Tel.: +54 3401-420415 ventas@electrobosio.com.ar www.electrobosio.com.ar Distribuidor de X-28 alarmas y cámaras.</p> |  <p>GESELL SEGURIDAD S.A. Av. 5° N° 803 (7165) Villa Gesell Buenos Aires - Tel.: +54 2255 460606 gesellseguridad@gesell.com.ar Servicios de Monitoreo y Seguridad Física. Fabricación de Centrales de Monitoreo Online.</p> |  <p>INTELKTRON S.A.A. Solís 1225 (C1134ADA) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4305-5600 ventas@intelektron.com - www.intelektron.com Controles de Accesos, Tiempo y Asistencia. Molinetes y Control de Visitas. Equipos Biométricos, Tarjetas y Credenciales.</p> |

LOGOTEC S.A.
Mercedes 255 7º piso, Of. H (1407) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4777-6005 / 4771-1009
greenberg@logotec.com.ar - www.logotec.com.ar
Seguridad electrónica inalámbrica bancaria,
protectores de tesoro, detectores sísmicos.
Consultoría, proyectos y obras.

**SU EMPRESA DEBERÍA ESTAR AQUÍ.
ÚNASE A NOSOTROS!!!**



INTERNATIONAL CONSULTING S.R.L.
Nuñez 2847 (1429) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4701-6380
sicon@siconstrategies.com
www.siconstrategies.com
CCTV, Control de Acceso, Consultoría
y Asesoría en Seguridad.



LUCIANI HNOS. S.R.L.
San Francisco Javier 1066
(2915) Ramallo, Buenos Aires
Tel.: +54 03407422178
correeb@bravnius.com.ar
www.bwsalarmas.com.ar
Instalación de sistemas de alarmas, control de
accesos, CCTV y monitoreo.



NET TRACKER S.A.
Av. Cabildo 3612 (1429) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4014-0560
rgrajales@americantracer.com
Alarmas, monitoreo de alarma, etc.



IP SECURITY S.A.
Av. Corrientes 447, 8 Piso
(1043) C.A.B.A.
Tel.: +54 351-4100438
administracioncbsa@ipsecurity.com.ar
Alarmas. CCTV. Monitoreo de alarmas.



M3K SOLUTIONS S.R.L.
Callao 295 Piso 2 (1022) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4373-7400
info@m3kargentina.com.ar
www.m3kargentina.com.ar
Importación y venta de artículos
de Seguridad Electrónica.



OCRL INTERNACIONAL S.R.L.
Av. Juan Bautista Alberdi 874 (bis) - C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4901-3915 - www.ocrl.com.ar
marianoventas@ocrl.com.ar
Importadores y distribuidores de equipamiento
para seguridad electrónica, contamos con una
marca propia, SUDVISION, y con marcas reconoci-
das a nivel mundial como ZK Tecno y Dahua.



IRTEC AUTOMATISMOS S.R.L.
Corrientes 2445 (1640)
Martínez, Buenos Aires
Tel.: +54 11 4717-2967
info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar



MAYNAR S.R.L.
Godoy Cruz 2986 (1425) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4108 8400
www.tanyx.com.ar
Representante exclusivo de Cámaras IP Foscam
en la Argentina. Importadores de CCTV,
NAS/NVR, DVR y Controles de acceso.



OMNIT S.R.L.
Pillado 780 - C.A.B.A.
Tel.: 3974-6144 - info@omnit.com.ar
www.omnit.com.ar
Somos una empresa de informática integradora
de sistemas de seguridad. Además, brindamos
asesoría y elaboración de proyectos.



ISSI MBB S.A.
Bauness 999 (1427) C.A.B.A. - Buenos Aires
Tel.: +54 11 4522-9143
info@issimbb.com.ar
administracion@issimbb.com.ar
www.issimbb.com.ar
Alarmas, CCTV, Control de Acceso,
Integrador/Instalador.



MEGATRANS S.A.
Balcarae 216 (1064) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4343-5657
administracion@megatrans.com.ar
Una empresa Argentina con más de 20 años
de trayectoria en el seguimiento satelital y
soluciones logísticas aplicadas al control de
flotas y maquinarias.



ORIGEN SEGURIDAD S.A.
Cochabamba 1017 (2000) Rosario - Santa Fe
Tel.: +54 341- 5278760
compras@segrup.com.ar
www.origenseguridad.com.ar
Empresa de Seguridad Física y Electrónica que
forma parte del grupo de Segrup Argentina SRL.
Aplicando los altos estándares de calidad del
grupo. Posee como objetivo prestar servicios
integrales de seguridad a sus clientes.



**IT- SOLUTIONS
DE FERNANDO DIAZ DE MONASTERIO**
Juan Bautista Alberdi 439, Piso 3 CR
(1636) Olivos - Buenos Aires
Tel.: 0810-645-1595
info@it-solutions.com.ar
www.it-solutions.com.ar
Instalación de Cámaras de Seguridad, Control
de Acceso y Sistemas Anti intrusión.



MICROCOM ARGENTINA S.A.
Richieri 65 bis
Santa Fe, Rosario (2000)
Tel.: +54 341-434-4900
marketing@microcom.com.ar
www.microcom.com.ar
Distribuidor mayoristas de las más prestigiosas
marcas de seguridad y conectividad.



**PHOENIX SEGURIDAD PRIVADA DE EDUARDO
CANCIO**
Macía 514 - Paraná - Entre Ríos
Tel.: +54 0343-4390900
director@seguridad-phoenix.com.ar
www.seguridad-phoenix.com.ar
Alarmas, CCTV, Control de Acceso, Incendio,
Instalación, Monitoreo de alarmas.



ITEGO GPS
Av. Santa Rosa 591
(1712) Castelar, Buenos Aires.
Tel.: +54 11 20538882
ventas@itegogps.com - www.itegogps.com
Representante, Importador y Distribuidor de
Queclink Wireless Solution. Líder en
Tecnología Inalámbrica de Dispositivos
y M2M, GPS, AVL, Rastreo de Activos.



MIRICH SOLUCIONES TECNOLÓGICAS S.A.
Aristóteles del Valle 1438
(2820) Gualeguaychú - Entre Ríos
Tel.: +54 03446436743
seba@mirich.com.ar - www.mirich.com.ar
Instalaciones de CCTV con departamento
de desarrollo de video analítico propio.



PPA ARGENTINA
Av. Beiró 5085 (C1419H2M) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4648-2557
info@ppa.com.ar - www.ppa.com.br
Empresa líder en el Rubro de la Seguridad con
sus productos de Automatización de Portones,
Alarmas y Control de Accesos.



JL-TECNICAL DE RUSCIO SILVINA VERÓNICA
José M. Moreno 849
(1424) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4925-4925
info@jl-technical.com.ar
www.jl-technical.com.ar
Distribuidor de Hardware y Sistemas de
Seguridad Electrónica.



MONITOREO DIGITAL S.A.
Pellegri 1201 (7600) Olavarría - Buenos Aires
Tel.: +54 02284-450607
info@alarmaswilt.com
www.alarmaswilt.com
Venta, instalación y monitoreo de alarmas.
Más de 20 años de trayectoria.



PREVENT SOLUTION S.A.
Amoroso 907 (1686) Hurlingham - Buenos Aires
Tel.: +54911 37891196
info@preventsolution.com.ar
Integrador de seguridad electrónica.
Provisión, implementación y soporte.



LABADIE VIDEOSISTEMAS
Zapata 277/79 (1426) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4775-1122
info@labadie.com.ar
www.labadie.com.ar
CCTV, Videoportero.



MONITOREO Y VIGILANCIA MEDINILLA S.A.
Catamarca 785 (7600) Mar del Plata, Buenos Aires
Tel.: +54 0223-4761222
alejandrofoga@medinillaseguridad.com.ar
www.medinilla.seguridad.com.ar
Empresa de seguridad física y monitoreo de
alarmas a distancia con su propia central de
monitoreo.



PROSEGUR ACTIVA ARGENTINA S.A.
Julio A. Roca 4530 (1604) Florida, Buenos Aires
Tel.: +54 11 4709-8000
soledad.yannuzzi@prosegur.com
www.prosegur.com
Nuestra actividad principal es brindar el
servicio de alarmas y cámaras monitoreadas
para hogares, negocios y empresas.



LANTRONICA DE ARGENTINA S.A.
Cnel. Estomba 136 Sarandí (A0D1872)
Buenos Aires - Tel.: +54 11 42056379
info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar
Importadores de Equipos, Soluciones,
Insumos y Servicios de seguridad
electrónica e informática.



MURATA S.A.
Gómez de Fonseca 640 (1407) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 5552-9000
info@murata.com.ar - www.murata.com.ar
Empresa Líder en Seguridad Privada. Alarmas,
CCTV, Monitoreo de alarmas, Incendio, Control
de acceso, Integrador/Instalador.



PROSEGUR TECNOLOGÍA ARGENTINA S.A.
Av. Julio A Roca 4530
(B1604BZ7) Florida - Buenos Aires
Tel.: +54 11 4838-2304
mauro.secchi@prosegur.com
División Seguridad de Incendio de Prosegur
Tecnología. Se especializa en la extinción y
detección de incendio.



LARTEK DE REYNOSO CARLOS FRANCISCO
Perú 760 (8000) Bahía Blanca - Buenos Aires
Tel.: +54 0291-4161287
lartekseguridad@gmail.com
Fabricación de comunicadores telefónicos
GSM y/o LTE, equipos de censo de
temperaturas-entre otros parámetros-
y doméstica.



NANOCOMM
Joaquín V. González 5076 (1419) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4505-2224
nanocomm@nanocomm.com.ar
www.nanocommweb.com
Desarrollo, fabricación y comercialización
de equipos para aplicaciones de
seguridad electrónica.



PRO-SOFT
Pedro Rivera 3083 (1428) C.A.B.A.
Tel.: +54 3220-7134
ventas@pro-soft.com.ar
www.pro-soft.com.ar
Control de horarios. Control de Accesos.
CCTV. Desarrollo de Software.



LOGISTICA DCN S.A.
Juan. B. Justo 6268 (1407) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4670-0020/30
Almafuerte 754 (2013) Rosario
Tel.: +54 0341 4377272/7373
contacto@logisticadcn.com.ar - www.logisticadcn.com.ar
Vigiladores, custodias, seguridad electrónica en
general, localización de vehículos por sistema
satelital (GPS).



NATURSONNE DE GASTÓN LÓPEZ BARREIRO
Miller 2238 - 4 A - (1431) C.A.B.A.
Tel.: +54 11-4524-2655
info@natursonne.com.ar
www.natursonne.com.ar
Soluciones de seguridad: Incendio, detección
de gases peligrosos, seguridad IP y alarmas.



PUNTO CONTROL S.A.
Humberto Primo 985 Piso 17 (C1103ACR)
C.A.B.A. - Tel.: +54 11 4361-6006
info@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar
Soluciones Biométricas, Lectores y Tarjetas
RFID, Controles de Acceso, Impresoras
de Credenciales, Controles de Ronda.

| | | |
|---|--|---|
|  <p>QUALITY SYSTEMS GROUP S.R.L. José Hernández 767 (2000) Rosario - Santa Fé Tel.: +54 0341 5286300 kitexperto@kitexperto.com www.qualitysystems.com.ar Distribuidor Mayorista de Sistemas de Seguridad Electrónica especialista en Soluciones IT.</p> |  <p>SECURITY 24 S.R.L. Entre Ríos 1570 - Rosario - Santa Fe Tel.: (0341) 4490100 contacto@security24.com.ar www.security24.com.ar Mayorista de Monitoreo de Alarmas.</p> |  <p>SIALAR SEGURIDAD S.A. Laguna 1258 - C.A.B.A. Tel.: +54 11 4551-5100 / 4637-9393 info@sialarseguridad.com.ar www.sialarseguridad.com.ar Sialar es una empresa de seguridad electrónica que se dedica a la instalación y monitoreo de sistemas de alarma, sistemas de CCTV, control de acceso.</p> |
|  <p>RADIOLLAMADO ALARMAS DE DIEGO MANUEL BALBIS Nación 205 Planta Alta (2900) San Nicolás de los Arroyos - Buenos Aires Tel.: +54 0336 4433333 balbis.diego@gmail.com www.radiollamado.com.ar Administración, servicio de monitoreo e instalación de alarmas.</p> |  <p>SECURITY ONE ARGENTINA Padre Ashkar (Ex Monteagudo) 125 (B1672AF0) Villa Lynch - Buenos Aires Tel.: +54 11 4555-1594 info@securtyone.com.ar www.securtyone.com.ar Importación y Distribución de Productos de Seguridad Electrónica.</p> |  <p>SILICON GROUP S.R.L. Av. Del Libertador 264 (1638) Vicente López - Buenos Aires Tel.: +5411 6009-2008 gerencia@silicongroup.com.ar www.silicongroup.com.ar Importadores mayoristas de sistemas de seguridad.</p> |
|  <p>RADIOSET S.A. Murguiondo 340 (1408) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4641-3009 ventas@radio-ouest.com info@radio-ouest.com brunodiprieto@radio-ouest.com Comercialización de sistemas de seguridad. Venta de CCTV y Alarmas.</p> |  <p>SEG General Roca 4276 (B1604BZU) Florida Oeste, Buenos Aires Tel.: +54 11 5293-4460 al 63 www.seg.com.ar Distribución de productos para seguridad electrónica, alarma, incendio, circuito cerrado de tv, control de accesos.</p> |  <p>SIMICRO S.A. Av. Corrientes 4969 (1414) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4857-0861 info@simicro.com - www.simicro.com Soluciones en Seguridad Electrónica: CCTV, Intrusión, Incendio, Control de Acceso, Consultoría para Proyectos.</p> |
|  <p>RAPITEC DE EDUARDO TABACHNIK Larrea 58 (1030) C.A.B.A. Tel.: +54 11 5031-2008 info@rapitec.net - www.rapitec.net Empresa de Seguridad Electrónica con más de 20 años de experiencia en la industria de tecnologías de la información (TI) e Internet.</p> |  <p>SEGU 24 DE SILVIA LAZARTE Santa Fe 211 (6740) Chacabuco Buenos Aires - Tel. +54 2352 426062 info@segu24.com.ar - www.segu24.com.ar Venta e instalación de alarmas, cámaras, video porteros, control de acceso, telefonía. Asistencia técnica 24 hs.</p> |  <p>SISE ARGENTINA DE MARCELO FRESCHI Av. 9 de Julio 2514 (3508) Chaco Tel.: +54 362 - 4420858 info@siseargentina.com www.siseargentina.com Sistemas Integrales de Seguridad Electrónica.</p> |
|  <p>REVISTA INNOVACIÓN TECNOLÓGICA SEGURIDAD ELECTRÓNICA Tel.: +54 11 5648-6747 info@revistainnovacion.com.ar www.revistainnovacion.com Publicación dirigida al gremio de la Seguridad Electrónica y consumidores corporativos, industriales e institucionales.</p> |  <p>SECURCOM Av. Del Valle 2802 (7400) - Buenos Aires Tel.: +54 2284 444404 administracion@segurcomalarmas.com.ar www.segurcomalarmas.com.ar Monitoreo de Alarmas.</p> |  <p>SISTEMA DE PROTECCIÓN Y SEGURIDAD S.R.L. Pedro Lozano 4265 (1417) C.A.B.A. Tel. +54 11 4639-2409 info@sistemasp.com - www.sistemasp.com Integración de Sistemas de Seguridad Electrónica.</p> |
|  <p>REVISTA NEGOCIOS DE SEGURIDAD Yerbal 1932 5º "C" (C1406GT) C.A.B.A. Tel. +54 11 4632-9119 info@rnds.com.ar www.negociosdeseguridad.com.ar Publicación de Seguridad Electrónica, con informes técnicos, productos y servicios ofrecidos por empresas del sector.</p> |  <p>SEGURIDAD CARSAT S.R.L. Entre Ríos 1322 (3400) Corrientes Tel.: +54 0379-4426431 seguridadcarsat@hotmail.com</p> |  <p>SISTEMAS DE SEGURIDAD JRI DE IGUACEL JORGE RAÚL Olazábal 2977 (7600) Mar del Plata. Buenos Aires Tel.: +54 0223-4758854 iguacel@speedy.com.ar Alarmas. CCTV. Control de acceso. Incendio. Importador. Distribuidor mayorista.</p> |
|  <p>ROBERTO JUAREZ Demaría 4439 (1425) C.A.B.A. Tel.: +54911 3701-7498 robertofjuarez@gmail.com Consultor independiente.</p> |  <p>SEGUWORK SEGURIDAD ELECTRÓNICA DE JORGE GERALDES Godoy Cruz 1076, Los Polvorines, Buenos Aires Tel.: +54 35339386 seguwork@outlook.com - www.seguwork.com.ar Soluciones y sistemas de seguridad electrónica. Combinamos la tecnología con los recursos profesionales para innovar con pasión.</p> |  <p>SISTEMAS ELECTRONICOS INTEGRADOS S.A. Av. Crisólogo Larraalde 4507 (C1430AJG) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4545-8716/8816/8717/8816 sei@rcc.com.ar - www.sei-sa.com.ar Venta, instalación y mantenimiento de CCTV, Incendio, Control de proceso Industrial y fabricante de Control de Acceso.</p> |
|  <p>ROMERO SISTEMAS DE ROMERO NÉSTOR A. Maipú 460 (9400) Río Gallegos - Santa Cruz Tel.: +54 02966-430415 / 02966-431865 romeronestor@romerosistemas.com.ar Seguridad Electrónica y Monitoreo de Alarmas</p> |  <p>SELNET S.A. Patagones 2613 (C1437JEA) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4943-9600 info@selnet-sa.com.ar - www.selnet-sa.com.ar Distribuidor mayorista de productos de seguridad electrónica y sistemas llave en mano.</p> |  <p>SKATO S.R.L. Av. Rivadavia 1367, piso 15, oficina (1033) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4384-6990 admin@carbisis.com.ar - www.carbisis.com.ar Distribuidores oficiales de Dahua, venta mayorista a instaladores e integradores.</p> |
|  <p>SAGE SISTEMAS DE CONTROL Heredia 881 (C1427CNM) C.A.B.A. Tel. +54 11 4551-5202 / 4555-7602 ventas@sage.com.ar www.sage.com.ar Expertos en sistemas de control de acceso y asistencia. Soft y hardware para todas las tecnologías de identificación.</p> |  <p>SELUCOM S.R.L. Santiago H. Pérez 2 (2740) Arrecifes - Buenos Aires Tel.: +54 2478-454126 arrecifes@selucom.com.ar - www.selucom.com.ar Desarrolla soluciones electrónicas aplicadas al control de procesos y de seguridad, para personas y bienes, apuntando a minimizar los riesgos y pérdidas.</p> |  <p>STAR SERVICIOS EMPRESARIOS S.A. Av. Sarmiento 1301(3500) Chaco Tel.: +54 3624-440313 www.starsa.com.ar</p> |
|  <p>SECON SECURITY CONCEPT S.A. Chacabuco 314 (1069) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4331-4770 / 4331-4760 Integradores en Seguridad Electrónica sabrina.avellaneda@seconsis.com.ar www.seconsis.com.ar</p> |  <p>SENSORMATIC ARGENTINA S.A. Thames 121 (B1609JUC) Boulogne - Buenos Aires Tel.: +54 11 4708-7900 pdesierra@tycoint.com www.tyco.com Soluciones de Seguridad para el Retail.</p> |  <p>STARX SECURITY S.R.L. Pepirí 758 C.A.B.A. Tel.: +54 11 5091-6500 ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar Brindamos la más amplia gama de productos: alarmas, CCTV, sistemas de accesos, detección perimetral y baterías.</p> |
|  <p>SECURITAS ARGENTINA S.A E. Echeverría 4270 (B1605DTT) Munro Buenos Aires - Tel.: +54 11 4014-3200 www.securitasargentina.com mgomez@securitasargentina.com Control de accesos, CCTV, Alarmas, Incendio, Mantenimiento, Monitoreo de alarmas y Seguimiento Satelital de vehículos.</p> |  <p>SIAC SEGURIDAD S.R.L. Castellanos 1557 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 0341-4356421 siacseguridad@siacseguridad.com www.siacseguridad.com Consultor/Asesor, Fabricante, Integrador, Instalador, Monitoreo de Alarmas.</p> |  <p>SURIX S.R.L. Chile 111 (1603) Villa Martelli, Vicente López Buenos Aires - Tel.: +54 11 52729500 info@surix.net - www.surix.net Proveedor de soluciones de intercomunicación y portero electrónico a la industria de la construcción y a distribuidores y fabricantes de telefonía.</p> |
| <p>SU EMPRESA DEBERÍA ESTAR AQUÍ. ÚNASE A NOSOTROS!!! CASEL - Moreno 957, Piso 4, Oficina 3 - C.A.B.A. Tel.: +54 (11) 4331-6129 / 4342-1383 - info@casel.org.ar - www.casel.org.ar</p> | |  <p>TECCEL DE PEREYRA ADRIÁN Las Casas 3886, Piso 2 (1258) C.A.B.A. Tel.: +54 11 15-5647-5559 adrian@teccel.com.ar www.teccel.com.ar Monitoreo y equipamiento para seguridad electrónica.</p> |



TOUCHLESS BIOMETRIC SYSTEMS AG DE DANIEL O. BARBIERI
Pueyrredón 552 (1832) Lomas de Zamora
Buenos Aires - Tel.: +54 11 15-67062978
Daniel.barbieri@tbs-biometrics.com.ar
www.tbs-biometrics.com.ar
Desarrollo de soluciones de biometría para sistemas de control de acceso y administración de asistencia. Soluciones innovadoras y algunas de ellas únicas en el mercado.



VIGILAN S.A.
Sarmiento 751
(8000) Bahía Blanca - Buenos Aires
Tel.: +54 291-4554433
fazpiroz@vigilan.com.ar
Seguridad Electrónica y Física.



TECNIMAS S.A.
J. Pedro Varela 5179 (1419) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4568-3723
Rafael@fulltime.com.ar - www.fulltime.com.ar
Proveedor de soluciones integrales para las empresas de monitoreo de alarmas, rastreo y seguridad.



TRESSENTA SOLUCIONES TECNOLÓGICAS DE JULIO RAMOS
Junín 1911 - Corrientes
Tel.: +54 093794420220
info@soluciones360.net - www.soluciones360.net
Soluciones integrales en infraestructura de redes, datos, energía, telefonía, intrusión, video seguridad, control de acceso, alarmas, incendio. Soporte y servicio técnico especializado.



WORLDTECH DE ALEJANDRA MARISA SANCHES
Beruti 4529, 7mo Piso - C.A.B.A.
Tel.: +54 11 41961745
info@worldtech.com.ar
www.worldtech.com.ar
CCTV, Control de acceso, Incendio. Instaladores.



TECNOCOM DE WALTER GEORGE
9 de Julio 338 (6300) Santa Rosa - La Pampa
Tel.: +54 02954-453533
tecnocom@speedy.com.ar
Venta y Servicio de Productos de Seguridad Electrónica, Sistemas de Video Vigilancia, Alarmas, Control de Acceso, etc.



TIPCI S.A.
Aguado 1428 (1638) Vte. López - Buenos Aires
Tel.: +54 11 4718-2005
informacion@tipci.com.ar - www.tipci.com.ar
Protección contra incendio y seguridad electrónica. Abastece a: Asesoramientos, Ingenierías, Servicios, Productos, Montajes de sistemas integrales.



WORLDWIDE SOLUTIONS S.R.L.
Julían Álvarez 410 5C (1414) C.A.B.A.
Tel.: 0800-3456-BSS(277)
i.poma@buildingsecurity.com.ar
www.buildingsecurity.com.ar
Nos enfocamos en los requerimientos del cliente, brindando la tecnología y personal experimentado y calificado, acorde a cada necesidad.



TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD Y SERVICIOS S.R.L.
Tel.: +54 11 5283-0877
Av. Brigadier Juan Manuel de Rosas 251 (1712) Castelar
ventas@tss.com.ar - www.tss.com.ar
Servicios integrales para seguridad electrónica y física. Instalación y mantenimiento de CCTV - Alarmas, Control de Accesos, Monitoreo, Rastreo Satelital.



TYSS S.A.
Calle 132 N° 1473
(1900) La Plata - Buenos Aires
Tel.: +54 0221-4562008
tyссе@tyссе.com.ar
Tecnologías y servicios de seguridad electrónica.



X-28
Chascomus 5612 (1440) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4114-9900
info@x-28.com - www.monitoreo.x-28.com
Empresa argentina líder en el mercado de seguridad electrónica, con más de 25 años de trayectoria.



TECSECOM S.A.
Av. Brig. Gral. Juan Manuel de Rosas 736 (1702) Lomas del Mirador - Buenos Aires
Tel.: +54911 52768545
info@tecsecom.com.ar
Distribución minorista al gremio, empresas y consumidores finales de sistemas de seguridad electrónica e infraestructura de telecomunicaciones.



UBICAR ARGENTINA S.A.
Av. Independencia 3333 (C1225ABC) C.A.B.A.
Tel.: 0810-333-8242
ventas@ubicar.com.ar
www.ubicar.net
Monitoreo Vehicular y de propiedades. Ubitrack-Control GPS Online.



XIDEN S.A.C.I.
Av. Julio A Roca 4530 - (B1604BZR) Florida
Buenos Aires - Tel.: +54 11 4838-2304
mauro.secchi@prosegur.com
División Sistemas Electrónicos de Seguridad de Prosegur Tecnología. Se especializa en el diseño, instalación y puesta en marcha de soluciones integradas de Seguridad.



TELECOMUNICACION INTERCOMP S.A.
Pellegrini 168 (2900) San Nicolás de los Arroyos
Tel.: +54 0336-4434141
j.oar@intercom.com.ar
Somos una empresa con más de 20 años brindando servicios de conectividad y seguridad.



USS TECNOLOGIA EN SEGURIDAD S.A.
Zufriategui 3153
(1603) Vicente López, Buenos Aires
Tel.: +54 11 4011-3000
info@uss.com.ar - www.uss.com.ar
Seguridad electrónica, sistemas de intrusión, CCTV, control de accesos, detección de incendios.



ZKTECO ARGENTINA S.A.
La Pampa 1534 1ª - C.A.B.A.
info.arg@zkteco.com - www.zkteco.com.ar
Fabricante de equipos Multi-biométricos y cámaras IP, para para control de accesos, asistencia, reconocimiento facial y CCTV.



TELLEX S.A.
Av. Julio A Roca 4530 - (B1604BZR) Florida
Buenos Aires - Tel.: +54 11 4838-2304
mauro.secchi@prosegur.com
División Soluciones Bancarias de Prosegur Tecnología. Se especializa en la venta de equipos para entidades bancarias y en el mantenimiento de los mismos.



VICNET SOLUCIONES TECNOLÓGICAS INTEGRALES DE RODOLFO ALONSO
Av. Del Libertador 222, 7º A - (C1121ABE) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4328-8999 - 4952-9156
info@vicnet.com.ar - www.vicnet.com.ar
Empresa Integradora de Tecnologías y Servicios. Plataforma de Software de Telesupervisión y videovigilancia VicnetOne.

**SU EMPRESA DEBERÍA ESTAR AQUÍ.
ÚNASE A NOSOTROS!!!**

CASEL - Moreno 957, Piso 4, Oficina 3 - C.A.B.A. - Tel.: +54 (11) 4331-6129 / 4342-1383 - info@casel.org.ar - www.casel.org.ar

INDICE DE ANUNCIANTES

Nº Página ANUNCIANTE

- 24 ALARMAS OESTE
- 13 BIO CARD TECNOLOGÍA
- 17 BUILDING CONSULTING GROUP
- 57-59 CASEL
- 50 CONSIALTEC S.A.
- 19 DCM SOLUTIONS S.A.
- 29-49 DIALER SEG. ELECTRONICA S.R.L.
- 41 DIGIFORT
- 33-53 DRAMS TECHNOLOGY S.A.
- 7-22-23 DX-CONTROL
- 2-21 ELCA SEG. ELECTRONICA S.R.L.

Nº Página ANUNCIANTE

- 65 EXPO CEMERA 2019
- 66 FIBER SENSYS
- 35 FIESA SEGURIDAD ELECTRÓNICA
- 26-27 FIRE PROTECTION SYSTEMS S.A.
- DT-68 GETTERSON ARGENTINA S.A.
- 47 HIKVISION
- 37 INTELKTRON S.A.
- 4-5 ISELEC
- 39 LABADIE VIDEOSISTEMAS
- 18 LOGOTEC S.A.
- 25 NANOCOMM S.A.

Nº Página ANUNCIANTE

- 8-9 OCRL INTERNATIONAL S.R.L.
- 67 POWERSA
- 43 PPA ARGENTINA
- 45 PREVENCIÓN 24
- 31 RP SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.
- 55 SEG ARGENTINA
- 40 SEGDATRON S.R.L.
- 14-15 SELNET S.A.
- 51 WESTERN DIGITAL
- 1 ZKTECO ARGENTINA

Comuníquese para sumar a su empresa: 54+11 5648-6747 - info@revistainnovacion.com.ar

Conozca más sobre los anunciantes
en www.revistainnovacion.com, en nuestras
redes sociales y newsletter mensual.

 Revista Innovacion Seguridad
 INNOVACIONseg
 Revista Innovacion

 innovacionseguridad
 Revista Innovación: Seguridad Electrónica
 issuu.com/innovacionseguridad/docs

¡RESERVE
SU STAND HOY!

EXPO

CEMERA 2019

1° CONGRESO INTERNACIONAL
3° EXPOSICIÓN DE
PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

6 Y 7 DE NOVIEMBRE

Pabellón 6, Centro Costa Salguero, Buenos Aires

EL EVENTO DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS



- Sea parte de la Plataforma de Negocios del Sector
- Inscribese HOY al Congreso Académico Internacional de Protección Contra Incendios que contará con la presencia de reconocidos conferencistas nacionales e internacionales

www.expocemera.org.ar • INFORMES: 011 4924-4191/6265 • info@hseventos.com.ar

AUSPICIA



Instituto Argentino
de Normalización
y Certificación

PATROCINA



Cámara Argentina de Protección
contra Incendios
www.cemera.org.ar

ORGANIZA



www.hseventos.com.ar

APOYAN

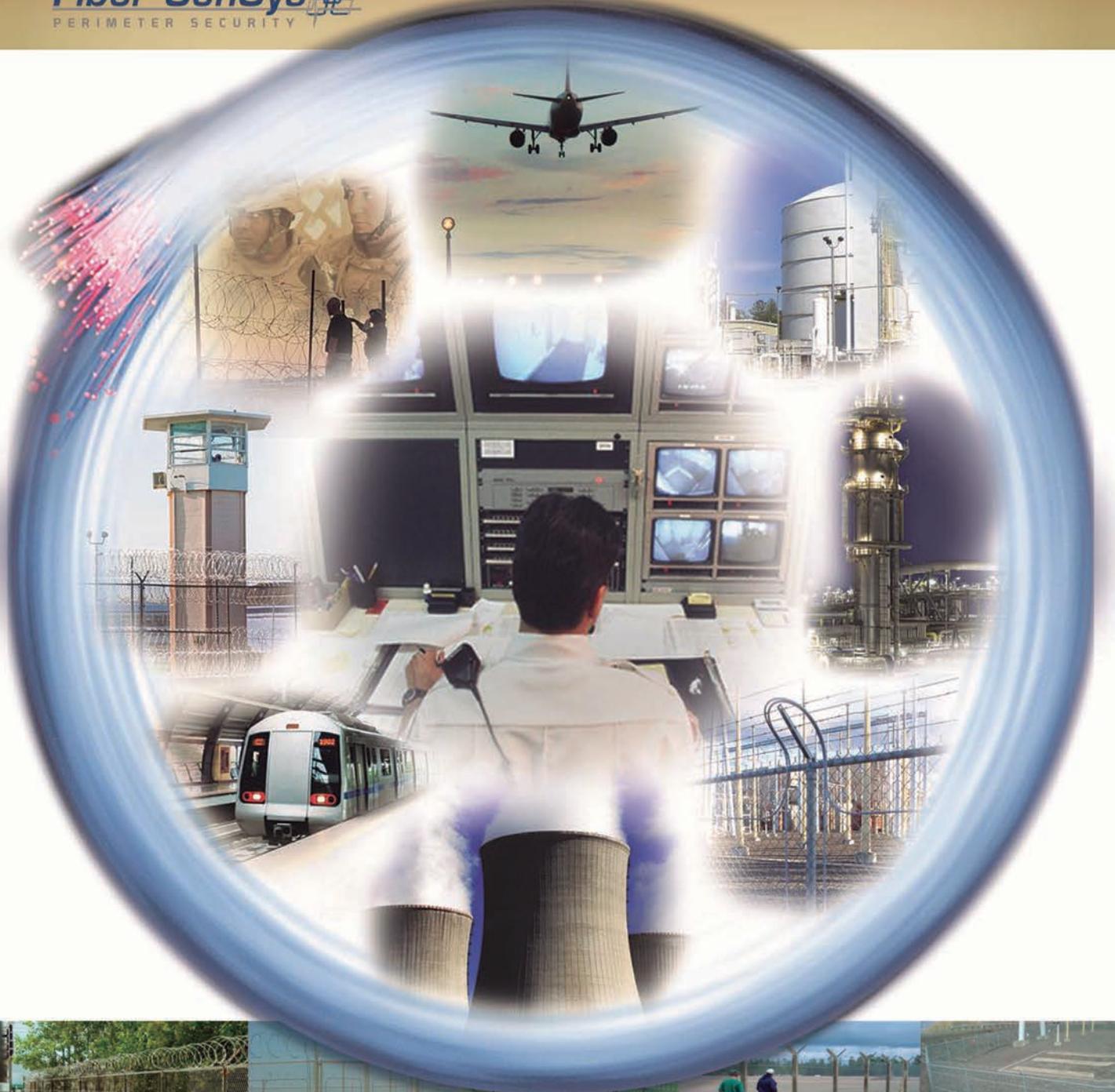


MEDIA PARTNERS



HIGH PERFORMANCE
HIGH RELIABILITY
HIGH SECURITY

Fiber SenSys
PERIMETER SECURITY



Fiber Defender™

SOLUCIONES DE PROTECCIÓN PERIMETRAL POR FIBRA ÓPTICA

Detección de:

- Escalamiento, levantamiento y cortes en cercos y concertinas.
- Penetración de Paredes, techos y muros.
- Enterrado: para detectar pisadas y construcción de túneles.

+54911 6455.2326 - jlmartinez@optexamerica.com

www.optexamerica.com | www.fibersensys.com | www.optex-europe.com/es/

Sistema perimetral por fibra óptica



Fiber SenSys
AN OPTEX GROUP COMPANY

SR. INTALADOR:
Diseñamos sin cargo
su proyecto, a la
medida de su cliente



POWER SYSTEMS ARGENTINA S.A.

Agustín Álvarez 3555 | Vicente López | Buenos Aires | Argentina
(54 11) 5235-8777 | info@powersa.com.ar | www.powersa.com.ar


Powersa
SECURE POWER



 16
ENE **MÉXICO**
Ciudad de México

 18
ENE **COLOMBIA**
Medellín

 13
FEB **MÉXICO**
Ciudad de México

 20
MAR **MÉXICO**
Ciudad de México

 17
ABR **MÉXICO**
Ciudad de México

 15
MAY **MÉXICO**
Ciudad de México

 30
MAY **REP. DOMINICANA**
Punta Cana

 19
JUN **MÉXICO**
Ciudad de México

 05
JUL **COLOMBIA**
Bogotá

 21
AGO **MÉXICO**
Ciudad de México

 17
SEP **ECUADOR**
Quito

 18
SEP **MÉXICO**
Ciudad de México

 16
OCT **MÉXICO**
Ciudad de México

 25
OCT **COLOMBIA**
Bogotá

 13
NOV **MÉXICO**
Ciudad de México

 21
NOV **REP. DOMINICANA**
Santiago

 04
DIC **MÉXICO**
Ciudad de México





 01
FEB **PANAMÁ**
Ciudad de Panamá

 20
FEB **MÉXICO**
Querétaro

 15
MAR **ECUADOR**
Guayaquil

 04
ABR **COLOMBIA**
Bogotá

 14
MAY **URUGUAY**
Montevideo

 16
MAY **ARGENTINA**
Buenos Aires

 24
JUL **MÉXICO**
Monterrey

 08
AGO **REP. DOMINICANA**
Santo Domingo

 05
SEP **GUATEMALA**
Cdad. de Guatemala

 03
OCT **COSTA RICA**
San José

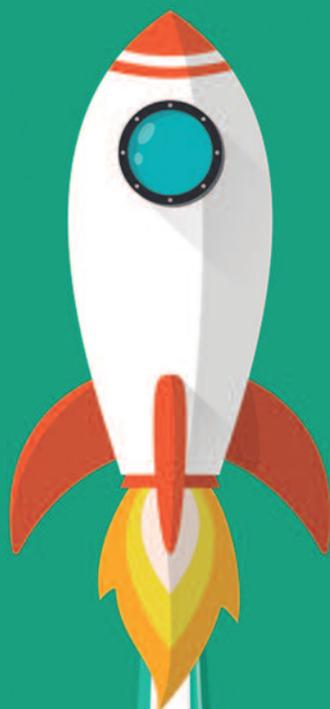
 09
OCT **MÉXICO**
Ciudad de México

 07
NOV **CHILE**
Santiago de Chile

 28
NOV **PERÚ**
Lima



- ▶ Revista gráfica
- ▶ Revista digital
- ▶ Portal de noticias
- ▶ Redes sociales
- ▶ Newsletter
- ▶ Email marketing



innovación

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

45.000* suscriptores en Latinoamérica eligen nuestros medios para informarse, encontrar productos, servicios y conectarse con la oferta de las más prestigiosas empresas del sector.

** A abril 2019*

IMPULSÁ TUS NEGOCIOS

con una inversión mínima

MAILING + PUBLICIDAD + PRENSA + REDES SOCIALES



revistainnovacion.com



DataNet
ANDINO

infocomm
Colombia

tmi
COLOMBIA

• **2019** •

EL EVENTO QUE REÚNE
A LOS ESPECIALISTAS DE LA
INTEGRACIÓN DE REDES TI Y
AV PROFESIONAL DE LA REGIÓN ANDINA

23, 24 Y 25 DE OCTUBRE

GRAN SALÓN DE CORFERIAS | BOGOTÁ, COLOMBIA



REGISTRO ABIERTO

colombia.expodatanet.com | colombia.infocomm.show

MÁS INFORMACIÓN:

Bogotá +57 [1] 381 9215 | México +52 [55] 4170 8330
Miami +1 [305] 285 3133 | São Paulo +55 [11] 3042 2103

DATANET COLOMBIA:
Estefanía Carmona, Ext. 57 • ecarmona@expodatanet.com

INFOCOMM COLOMBIA:
Víctor Alarcón, Ext. 76 • valarcon@infocomm.show | Carolina Gallego, Ext. 62 • cgallego@infocomm.show



ESCANEE
EL CÓDIGO
Y REGÍSTRESE
PARA VISITAR
GRATIS
LA EXPO



Soluciones inteligentes y completas en Videoporteros IP



alhua
TECHNOLOGY



LÍNEA COMPLETA DE CÁMARAS ANALÓGICAS E IP

Getterson Argentina es distribuidor autorizado en todo el país de los productos



Entrega inmediata, atención profesional personalizada, soporte y asesoramiento con técnicos certificados, estacionamiento sin cargo en el subsuelo de nuestro edificio, amplio stock y garantía original.

Consúltenos sin compromiso por el producto que necesita. Amplio stock.



DISTRIBUIDOR AUTORIZADO



Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires
Argentina / Tel. +5411 3220-7600
www.getterson.com.ar / ventas@getterson.com.ar

