

innovación

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

www.revistainnovacion.com       Edición N° 116 | Enero - Febrero 2020



OCRL

OCRL International
se proyecta con tecnología
de Dahua y Absen



intersec

BUENOS AIRES

26-28 Agosto, 2020

Intersec Buenos Aires lanzó la comercialización
de la edición 2020



Acceda al Estudio de Mercado
de la Seguridad Electrónica
de la República Argentina
realizado por CASEL en
casel.org.ar/estudio_mercado.php

Navegue o descargue todas las ediciones de revista Innovación en www.revistainnovacion.com/revistas.php



Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

Únase a nosotros



VESDA®
by **xtralis™**



Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la
Cámara Argentina de Seguridad



Buenos Aires
Gobierno de la Ciudad

DISPOSICION N° 263/AGC/2017
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
bajo el registro N° 95 como Instalador y
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management
System
ISO 9001:2015
www.tuv.com
ID: 9108648996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
bajo la Norma ISO9001:2015.
Estándar internacional de sistemas de gestión
de la calidad.

DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

 **iselec**
Integración de seguridad electrónica



*"líder mundial protegiendo
a los tuyos contra el fuego"*



Nueva línea de detección inteligente de incendios: la **Línea FX-64** para pequeñas aplicaciones (de hasta 64 puntos) y **FX-1000** medianas aplicaciones



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)

INNOVACIÓN TECNOLÓGICA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una publicación periódica de CASEL, editada por Trígono S.R.L.

Propietario: CASEL
Director: Verónica Andrea Ferloni

Tirada revista impresa: **4.000 ejemplares**
Distribución revista digital: **45.000 suscriptores**

Los contenidos de los mensajes de las notas y publicaciones son exclusiva responsabilidad de sus firmantes.

Los editores, columnistas y colaboradores lo hacen ad honorem.

SUSCRIPCIONES

www.revistainnovacion.com

CONTACTO EDITORIAL Y COMERCIAL

Tel.: (54+11) 5648.6747
info@revistainnovacion.com.ar
www.revistainnovacion.com

REDES SOCIALES

-  Revista Innovacion Seguridad
-  INNOVACIONseg
-  Revista Innovacion
-  innovacionseguridad
-  Revista Innovación: Seguridad Electrónica
-  issuu.com/innovacionseguridad/docs



Tel.: (54+11) 4331-6129
info@casel.org.ar
www.casel.org.ar

 Casel Seguridad

COMISIÓN DIRECTIVA DE CASEL

Actualizada a julio de 2019

Presidente	Ing. Enrique Greenberg
Vicepresidente 1º	Sr. Marcelo Colanero
Vicepresidente 2º	Lic. Christian Solano
Vicepresidente 3º	Ing. Eduardo Casarino
Secretario	Sr. Ricardo Márquez
Prosecretario	Sr. Guillermo Valls
Tesorero	Dr. Nicolás Ranieri
Protesorero	Lic. Elizabeth Petroni
Vocal Titular 1º	Ing. Leandro Ferreyra
Vocal Titular 2º	Ing. Hernán Fernández
Vocal Titular 3º	Lic. Hernán Carzalo
Vocal Suplente 1º	Arq. Claudio Wainer
Vocal Suplente 2º	Lic. Andrés Schapira
Revisor de Cuentas	Sr. Marcelo Hirschhorn
Revisor de Cuentas	Sr. Pedro Carrizo

SOMOS CASEL

SOMOS LA INDUSTRIA DE LA SEGURIDAD ELECTRÓNICA DE LA REPÚBLICA ARGENTINA

Con más de 160 empresas asociadas, 965 millones de dólares de facturación en el año 2018, una tasa sostenida de crecimiento desde el año 2011 del 11% anual, y 26.000 empleos directos entre otros datos de relevancia, la industria de la seguridad electrónica que representa CASEL se proyecta como un Sector de relevancia para contribuir al crecimiento de nuestro país.

¿Qué hacemos en CASEL?

- En el ámbito interno, aportamos profesionalmente y sumamos apoyo al servicio de seguridad que presta el Estado en sus diversas formas.
- En el ámbito externo, diseñamos acciones de expansión para la exportación de sus bienes y servicios.
- Trabajamos en la constante capacitación de los integrantes de sus empresas socias y de todos los prestadores de servicio del rubro.
- Impulsamos normas tendientes a elevar la calidad de los productos y prestaciones.
- Realizamos un análisis profundo de la situación de la industria y su proyección de crecimiento mediante un estudio de mercado del Sector para conocer las debilidades y fortalezas de la actividad.
- Organizamos INTERSEC, la exposición más importante de la industria donde en cada edición se expone la más alta tecnología orientada a la seguridad de personas y bienes.
- Redactamos el PRIMER PROYECTO DE LEY NACIONAL DE LA SEGURIDAD PRIVADA ELECTRÓNICA, una normativa legal específica dirigida a regularizar y normalizar todas las actividades de la seguridad electrónica. Normativa que consideramos fundamental para permitir un adecuado y serio crecimiento del Sector.

Somos un Sector pujante, innovador y en constante crecimiento. Acompañamos a nuestras empresas socias brindándoles asesoramiento, servicios y gestión ante el Estado.

¡Únanse a nosotros!

*Ing. Enrique Greenberg
Presidente de CASEL*



08. NOTA DE TAPA

OCRL International se proyecta con tecnología de Dahua y Absen

OCRL International es una empresa de tecnología con capital chino y extranjero, especializada en productos digitales e inteligentes. Estableciéndose en la Argentina empezó a incursionar en el ámbito de la Seguridad Electrónica en el año 2013. En ese contexto, la empresa inició sus operaciones con la marca propia Sudvision y en 2016 firmó un acuerdo para ser importador de Dahua Technology, a partir del cual sus productos pasaron a formar parte del portafolio de OCRL.



CAPACITACIÓN

12. Programa de capacitaciones CASEL 2020.

CIUDADES INTELIGENTES

18. Un puente entre lo público y lo privado.

MONITOREO

24. Diferencia entre comunicadores.

VIDEOVIGILANCIA

26. ¿Quiere diseñar sistemas de videovigilancia robustos? Acérquese a la compatibilidad multimarca.

CONTROL DE ACCESOS

28. Lo nuevo en reconocimiento facial. Lanzamiento ZKTeco.

30. Drams Technology será distribuidor oficial de Salto Systems en Argentina.

DETECCIÓN DE INCENDIOS

32. Grupo Iselec se consolida a través de sus marcas.

38. Consejos para contribuir a la protección contra incendios.

INTRUSIÓN

40. SHOCKER Advance, el novedoso electrificador de cercos.

CIBERSEGURIDAD

42. Ciberseguridad en la era de IoT: el imperativo multicapa.

PLAYERS

44. Entrevista a Pablo Colombres, CPP - Primer sudamericano en el Global Board de ASIS International.

FABRICANTES

48. PPA Argentina: "Nuestra política es democratizar el automatismo".

DISTRIBUIDORES

52. Festejos múltiples en FPS.

54. Cúbico: "Hacemos simple lo complejo".

EVENTOS

56. Intersec Buenos Aires 360°: herramientas para que los expositores maximicen su inversión.

ENTIDADES

58. Comité de ALAS Argentina.

60. Provenis: una asociación para la protección de vidas y bienes.

62. NÓMINA DE SOCIOS CASEL

66. ÍNDICE DE ANUNCIANTES



Más noticias en nuestros medios digitales
www.revistainnovacion.com

Revista Innovacion Seguridad

INNOVACIONseg

Revista Innovacion

innovacionseguridad

Revista Innovación: Seguridad Electrónica

issuu.com/innovacionseguridad/docs

NUEVOS EQUIPOS

LOS EQUIPOS MÁS COMPLETOS Y SEGUROS
AHORA CON TODAS LAS PRESTACIONES

DX SAM 2 Ethernet

COMUNICADOR 2G | 3G | SMS | EMAIL
WIFI | **ETHERNET** ----- **NUEVO**

COMPLETO Y
ECONÓMICO

DX FULL ID

TRANSMISOR RADIAL | **WIFI** ----- **NUEVO**
UNIVERSAL CID

EL MEJOR Y
EL MÁS RÁPIDO

DX VIRTUAL Expert

TECLADO
VIRTUAL
REMOTO

CONTROLE
EL PANEL
DESDE
UNA APP

CONFIGURE EL PANEL DE SU
CLIENTE DE FORMA REMOTA

full control app



GRATIS
PERSONALIZABLE



OUTDOOR

Abgen

Centros comerciales ▪ Publicidad en vía pública
Espectáculos ▪ Señalización, etc.



S8

Pixel Pitch
Brillo (nit)
Frecuencia de
refresco

8.0 mm
5500 nit
≥ 1920Hz



XD6

Pixel Pitch
Brillo (nit)
Frecuencia de
refresco

6.66 mm
6000 nit
≥ 3840Hz

INDOOR

Diseño Flexible ▪ Fácil Instalación y Mantenimiento
Rendimiento Ultra Estable



D3V

Pixel Pitch
Brillo (nit)
Frecuencia de
refresco

3.9 mm
1000 nit
≥ 1920Hz



K3 Plus

Pixel Pitch
Brillo (nit)
Frecuencia de
refresco

3.9 mm
700 nit
≥ 1920Hz

CONTROLADORES INDEPENDIENTES DE PANTALLA

NOVA STAR

Sending Box Conexión remota por Puerto USB

Solución WiFi Solución sin PC

MCTRL300



Capacidad Control
UART entrada/salida
Interfaz/salida

650,000 px x2
Interfaz USB para conexión a la PC
Cascada entrada/salida
2 puertos Ethernet

TB3



Capacidad Control

650,000 px
WiFi Dual, omnidireccional

MCTRL660



Capacidad Control
UART entrada/salida
Interfaz/salida

2,3 millones px
Interfaz USB para conexión a la PC
Cascada entrada/salida
4 puertos Ethernet

TB6



Capacidad Control

1,3 millones px
WiFi Dual, omnidireccional

PROCESADORES DE VIDEO



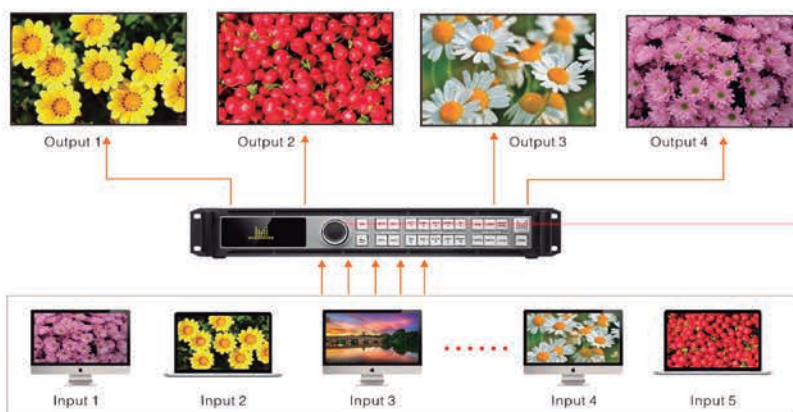
LED-550D



LED-750H 4K x 1K/60Hz



LED-780H 4K x 2K/60Hz



MAR DEL PLATA
juan@ocrl.com.ar
Whatsapp: 1522376719

CÓRDOBA
info@ocrl.com.ar
Whatsapp: 1523170871

LA PLATA
news@ocrl.com.ar
Whatsapp: 1553439772

SERVICIO TÉCNICO
soporte_tecnico@ocrl.com.ar
Whatsapp: 1523314214

OCRL International se proyecta con tecnología de Dahua y Absen

OCRL International es una empresa de tecnología con capital chino y extranjero, especializada en productos digitales e inteligentes. Estableciéndose en la Argentina empezó a incursionar en el ámbito de la Seguridad Electrónica en el año 2013. En ese contexto, la empresa inició sus operaciones con la marca propia Sudvision y en 2016 firmó un acuerdo para ser importador de Dahua Technology, a partir del cual sus productos pasaron a formar parte del portafolio de OCRL.

“En un mercado como este, con fluctuación constante de economía y política, la empresa mantiene un crecimiento continuo con los esfuerzos de su equipo. Lo que nos abre una expectativa muy fuerte para crecer en el 2020. Requerirá de una inversión muy fuerte y muchísimo trabajo, pero estamos en la buena senda” evaluó **Lynn Zhao**, CEO de **OCRL**.

El universo Dahua

Consultado acerca de las principales novedades de producto que la compañía ofrecerá a lo largo del año, **Mariano Pereda**, Channel Sales Manager, destacó el nuevo portafolio de productos para Inteligencia Artificial que incluye desde grabadores digitales DVR hasta cámaras IP; así como detección facial y de patentes, intrusión de zona, objetos perdidos y robados, conteo de personas y zonas térmicas, entre otras. *“Todas estas novedades son compatibles con las tecnologías preexistentes, como para evitar tener que hacer el salto en conjunto ya que son soluciones escalables”*, aseguró.

Lucas Abalsamo, COO de **OCRL International**, aventuró que estas tecnologías tenderán a masificarse en el corto y mediano plazo. *“Hasta ahora, todas las tecnologías asociadas a IA eran muy caras. Las cámaras que vienen con software embebido de reconocimiento de rostro o LPR –por dar un ejemplo– son*

reconocidas como soluciones de alta gama. Sin embargo, a partir del desarrollo que vienen experimentando las divisiones de I+D de todas las marcas, y muy especialmente desde Dahua, se abre la posibilidad de incorporar determinadas características de software a las nuevas NVR para implementarlas en soluciones enfocadas para la gama media del mercado”.

Dentro del universo de **Dahua**, **Diego Festinese**, CCO de **OCRL International**, puso el foco sobre la línea IMOU para uso hogareño y comercial liviano, que OCRL estará recibiendo a la brevedad para introducir en el mercado argentino de la mano de sus distribuidores asociados. *“Básicamente, son cámaras IP 100% autoinstalables. Lo único que debe hacer el usuario son unos pocos agujeros en la pared porque algunos modelos vienen incluso con baterías recargables con 6 meses de autonomía, lo que facilita aún más la instalación al no ser necesaria la alimentación eléctrica de la cámara. A partir del escaneo de un código QR, las cámaras salen funcionando a través del software de IMOU. Esas mismas cámaras que antes no funcionaban o no lo hacían del todo bien, incorporan ciertas características que les permiten optimizar su operación con una perfecta definición de audio y video. Asimismo, la velocidad del PTZ para hacer el Pan, Tilt y Zoom de la cámara es muy fluida; siendo lo más relevante el servidor de IMOU que lo provee Dahua para ha-*

cer todo tipo de grabación en la nube, con opciones de almacenamiento que van desde una versión gratuita hasta diferentes planes de pago”.

Vale señalar que, dentro de **IMOU**, también se ofrece una línea de videoporteros para edificios y hogares, que se pueden integrar a cámara y a soluciones de control de acceso para oficinas y edificios inteligentes. También es autoinstalable y viene con una batería recargable con gran autonomía, que se carga a través de un micro USB. Entre sus atributos posibilita abrir una puerta por reconocimiento facial o mediante contraseña; reporta al teléfono celular del usuario cuando llega alguien y aprieta el botón; como opera con audio y video de dos vías, permite contestar a través del móvil aunque no esté en su casa y dar acceso. Y además, brinda la oportunidad de setear el sistema para que el usuario reciba un aviso cuando alguien se acerca a determinada distancia de su casa, emitiendo alarmas a través de videos o mensajes de texto.

Una de las novedades más trascendentes a nivel de verticales, es que **OCRL International** está aportando sus soluciones a diversas fábricas y empresas chinas internacionales de primer nivel del mercado argentino como ZTE, AE INDUSTRY GMBH y CCA GREEN B SA.





De izquierda a derecha: Diego Festinese, CCO - ElainZhao, CEO - Mariano Pereda, Channel Sales Manager y Lucas Abalsamo, COO de OCRL International.

Por otra parte, la empresa está trabajando para diversos municipios de la provincia de Buenos Aires donde están desarrollando proyectos basados en tótems de seguridad, que incluyen videoporteros de la marca **Dahua**.

En su condición de Distributor de la marca, **OCRL International** trabaja con integradores y distribuidores, posibilitando –incluso– que puedan converger a la hora de llevar a cabo un proyecto. “En este sentido, estamos trabajando con varios integradores en el desarrollo de software que potencian la tecnología y el hardware de **Dahua**” explicó **Festinese**.

Acuerdo de exclusividad con Absen

A fines del año pasado, **OCRL International** firmó un acuerdo de exclusividad con la principal productora de pantallas de LED del mundo. Se trata de **Absen**, que también es una marca de origen chino. “Estamos trayendo stock propio en pantallas LED en Pitch 3, 6 y 8 tanto en modelos Indoor como Outdoor, lo que constituye una apuesta muy fuerte de parte de la empresa. Vamos a salir con precios muy asequibles y con una definición de imagen superior para competir con las pantallas P10 y P12 que existen en el mercado”, sostuvo **Festinese**.

Precisamente, en lo que respecta a pantallas, la empresa está desarrollando proyectos que están en proceso con empresas de primer nivel. Tal es el caso de uno de los shopings más importantes del país, donde se verán por primera vez las pantallas de **Absen**.

Soluciones muy veloces, el diferencial

Festinese y **Pereda** reconocieron que uno de los grandes diferenciales de la empresa es que brinda soluciones muy veloces, aspecto que se ve reflejado en el feedback de sus colaboradores. “Si bien en la venta masiva de canal no pesa tanto porque es mover cajas y entregar productos, en el desarrollo de proyectos es donde debe mantenerse una comunicación fluida y permanente con el integrador y el cliente final. Justamente allí es donde marcamos la diferencia”.

Frente a sus competidores, ambos ejecutivos coinciden en que resulta clave cómo se complementan los proyectos y la velocidad con la que se implementan. Lo mismo ocurre con el soporte técnico. “Es fundamental tener aceitados los mecanismos de comunicación para ser capaces de dar respuestas en el menor tiempo posible. Y en las escasas ocasiones en que no podamos dar soluciones desde acá, poder conectar rápido con Casa Matriz. Puntualizo esto porque, justamente, contamos con personal chino muy capacitado que trabaja tanto para **Dahua** como para **Absen**”, aseveró **Pereda**.

Balance y proyección a futuro

Está claro que en un segmento que viene creciendo en forma sostenida como es la Seguridad Electrónica, durante 2019 se percibió mucha tentativa de negocio que se vio frenada por el contexto macroeconómico. “De no haber existido las megadevaluaciones que afectaron un negocio que está 100% dolarizado, hubiésemos cerrado muchas más operaciones. No

nos olvidemos que nuestros clientes finales, que son líderes en sus rubros, se vieron obligados a revisar todos sus CAPEX y volver a pedir aprobaciones. Son procesos que son inevitables y que hay que respetar”, remarcó **Festinese**. “La parte positiva es que hay mucho desarrollo de negocios, tanto para el segmento de la seguridad electrónica como en la cartelería LED, razón por la cual estamos firmemente esperanzados que durante 2020 se van a terminar de concretar.”

Abalsamo detalló que, ante las tres devaluaciones que ha experimentado recientemente nuestro país, **OCRL International** decidió absorber las pérdidas ocasionadas por las mismas a través de la resignación de márgenes de ganancia, pero sin recurrir a tasas usureras o a mecanismos como la venta de cheques o descubiertos para poder subsistir. “OCRL demostró ser una empresa financieramente sana que se autoabasteció y financió con su propio capital. Esta apuesta fuerte por el país ha sido una clara señal hacia nuestros distribuidores y clientes, pero también para los empleados. Es algo muy destacable, puesto que muchas empresas pymes debieron cerrar sus puertas en los últimos dos años”.

Frente al futuro inmediato, el COO de la compañía se mostró muy expectante acerca de qué pasará con las importaciones a partir de febrero o marzo. “Esperemos poder capitalizar todo lo que se soportó durante los últimos dos años en pos de una estabilidad cambiaría conforme a la situación política del país”, concluyó.

■ Para más información: www.ocrl.com.ar
54+11 4901-3915

HIKVISION®

Imágenes coloridas 24/7

Tecnología que permite producir videos coloridos incluso en entornos con poca luz.



ColorVu
Series camera



HIKVISION



AXHub HIK-CONNECT

SOLUCIÓN INTEGRAL DE ALARMA Y VIDEO VIGILANCIA

Controle su sistema de seguridad desde cualquier dispositivo móvil

Protección, ahora sin cables



Hik-Connect
HIKVISION HQ 3.0

La aplicación HIK Connect está diseñada para trabajar en forma integrada con el panel de alarma y con DVRs, NVRs, y cámaras IP que soportan P2P o DDNS. Se le permite ver en vivo sus cámaras de forma remota. Todo lo que necesita hacer es crear una cuenta, agregar el dispositivo y a continuación puede visualizar el video de las cámaras en tiempo real desde su dispositivo móvil.



  /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA
TEL.: 4943 9600 / WWW.SELNET-SA.COM.AR

SELNET
SOLUCIONES INTEGRALES

Programa de capacitaciones 2020



Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

Dentro de su plan anual de capacitación, la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica brindará los siguientes cursos y jornadas:

Jornadas técnicas

4 horas cátedra cada jornada

Jornada 1: REDES INFORMÁTICAS - CURSO INTERMEDIO
Introducción a Redes Informáticas e Internet Componentes. Arquitectura de Redes. Cableados. Clasificación. Configuraciones

Jornada 2: REDES Y COMUNICACIÓN - TALLER TEÓRICO PRÁCTICO I (Cableado Estructurado y Coaxial)
Sistemas de cableado. Tipos de Cables - Características y Usos prácticos. Armado de Cables de Conexión de Red. Práctica - Armados de Cables de Red, Normas, Cableado Estructurado. Testeo.

Jornada 3: REDES Y COMUNICACIÓN - TALLER TEÓRICO PRÁCTICO II (Configuración de router genérico).
Configuración de un router, conectividad WiFi – tipos de claves, apertura de puertos, configuración remota y configuración dinámica – formas de conexión.

Jornada 4: REDES Y COMUNICACIÓN – DISEÑO Y USO DE REDES IP INALÁMBRICAS
¿Qué es una red inalámbrica?, ¿Para qué nos sirve? Comparación tecnologías inalámbricas. Conectividad en redes, Asociación, Itinerancia, Autenticación. Nivel físico, diseño de redes inalámbricas, puentes inalámbricos. Seguridad.

Jornada 5: FIBRA ÓPTICA - INICIAL
Introducción a las redes de fibra óptica. Tipos de fibra. Transductores para fibra. Cálculo de pérdidas en instalaciones LAN. Usos específicos en equipos de VSS. Usos específicos en redes de datos LAN. Topologías más comunes. Instalaciones.

Jornada 6: CONECTIVIDAD E INSTALACIÓN PARA VSS.
Sistemas analógicos. Sistemas digitales. Redes de cableados para los distintos sistemas. Cálculo de distancia de cableados. Conectores especiales y adaptadores. Instalación de sistemas completos.

Jornada 7: SELECCIÓN DE ÓPTICAS PARA CÁMARAS DE VSS.
Distintos tipos de ópticas, luminosidad y cobertura angular. Adaptabilidad a las necesidades de cobertura de áreas de interés. Cálculo de distancias y cobertura. Usos típicos para día y noche. Iluminadores auxiliares.

Informes e inscripción: info@casel.org.ar

Curso Técnico Instalador en Seguridad Electrónica

CASEL-UAI

La certificación de este curso permite la inscripción en el **Registro de Instaladores del Gobierno de la Ciudad**.

La duración es de 60 horas cátedra, se cursa una vez por semana, en la **Universidad Abierta Interamericana** (Sede Av. San Juan).

Temario:

Módulo Legal. Aspectos Legales de la Seguridad Electrónica y normativas vigentes.

Conceptos generales de Electrónica. Fuentes de alimentación. Dispositivos electromagnéticos. Métodos de transmisión de señales. Sistemas de Radio Frecuencia, sistemas de transmisión digital.

Detección de Intrusión. Descripción de elementos constitutivos y de funcionamiento de los detectores y centrales de detección y alarma. Normativas para instalaciones. Cercos energizados.

Video Sistemas de Seguridad. VSS. Norma IRAM 62676. Descripción de elementos constitutivos y de funcionamiento de cámaras, lentes, procesadores de video y grabación digital.

Control de accesos. Descripción de elementos constitutivos y de funcionamiento de lectores, procesadores, credenciales electrónicas.

Detección de incendio. Descripción de elementos constitutivos y de funcionamiento de los detectores y la central de detección y sus propiedades.

Redes informáticas. Descripción de elementos constitutivos y de funcionamiento de redes por protocolo TCP/IP. Análisis de diferentes aplicaciones. Red de redes INTERNET. Asignaciones de direcciones IP. Conectividad. Instalaciones. Normativas.

Sistemas de monitoreo. Descripción de elementos constitutivos y de funcionamiento de los sistemas integrados. Aplicaciones de software de control de alarmas.

Taller de aplicaciones. Prácticas con equipos. Conexión de los distintos elementos. Aplicaciones de los distintos detectores, cámaras, grabadores digitales y otros dispositivos.



INNOVACIÓN CONSTANTE PARA UN MUNDO MÁS SEGURO

Líderes regionales en desarrollo, fabricación y
comercialización de comunicadores radiales / 2G / 3G
WIFI para alarmas y localizadores vehiculares



*¡CONTACTE A NUESTRA
RED DE EXPERTOS!*

www.dxcontrol.com  dxcontrol@dxcontrol.com.ar

SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES

     /DXCONTROL

 +54 11 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Provincia de Buenos Aires - Argentina

► Curso de Idóneos en Seguridad Electrónica

CASEL- COPITEC: Modalidad Web

DISPONIBLE DURANTE TODO EL AÑO

Se trata de un curso autogestionable, es decir, que una vez que se habilita el acceso, vas avanzando con los contenidos según tu disponibilidad horaria. Plazo máximo tanto para finalizar la visualización como para rendir la certificación (opcional): Un año a partir de la fecha de compra.

Módulos:

Detección de intrusión

Análisis de riesgo

Redes informáticas

Redes de fibra óptica

Control de acceso

Detección de incendio

Sistemas de videovigilancia VSS norma IRAM 62676 (ex CCTV)

Monitoreo

Integración de Sistemas

Aspectos legales

► Curso de Energía Solar renovable aplicada a la Seguridad Electrónica

Duración 4 clases de 4 horas cátedra cada una

Paneles Fotovoltaicos, disposición eléctrica y física, sustentabilidad y durabilidad al empleo de materiales de alta duración. Conexiones de paneles. Tensiones normalizadas de salida de paneles. Tipos de baterías.

Cálculo de la necesidad de la cantidad de paneles fotovoltaicos, baterías y accesorios para un determinado consumo. Cálculo de horario, semanal, mensual y anual. Tipos de correcciones ante cambios de estación. Utilización de convertidores de CC a CA. Cálculo de necesidad de tipo de convertidores y su instalación para uso domiciliario, comercial o industrial.

Demostración práctica de conexionado con paneles fotovoltaicos, reguladores y baterías. Aplicaciones para la Seguridad Electrónica en detección de intrusión VSS, perimetrales de gran extensión, control de accesos en lugares remotos sin acceso a red de 220 voltios en general.

► Curso de Idóneos en Seguridad Electrónica

CASEL- COPITEC: Modalidad Presencial

La certificación CASEL-COPITEC permite inscribirse en el Registro de idóneos del Consejo Profesional de Ingeniería de Telecomunicaciones, Electrónica y Computación.

Contenidos de las materias:

Detección de intrusión. Sistemas de detección de intrusión, elementos constitutivos.

Análisis de riesgo. Filosofía del análisis de las distintas situaciones de riesgo y su posible atenuación. Sistemas a implementar para securitizar el análisis. Teoría y práctica del análisis en situaciones comunes.

Redes informáticas. Teoría de redes. Aplicaciones de las redes por protocolo TCP/IP. Prácticas en la clase

Redes de fibra óptica. Diferentes tipos de fibra óptica y sus aplicaciones. Conectividad y soldabilidad de los diferentes tipos de fibra óptica. Aplicaciones. Instalaciones y sus componentes. Normativa.

Control de acceso. Distintos sistemas de control. Credenciales electrónicas. Biometría. Instalaciones. Normativa.

Detección de incendio. Sistemas de detección de incendio, elementos constitutivos. Instalaciones y sus componentes. Normativas.

Sistemas de videovigilancia VSS norma IRAM 62676 (ex CCTV). Elementos constitutivos. Sistemas analógicos y digitales. Sistemas de transmisión de señales. Tipos de cámaras. Conexionado de sistemas analógicos y digitales. Utilización de redes digitales. Normativas.

Energía Solar renovable aplicado a la Seguridad Electrónica. Paneles Fotovoltaicos, disposición eléctrica y física, sustentabilidad y durabilidad al empleo de materiales de alta duración. Conexiones de paneles. Tensiones normalizadas de salida de paneles. Tipos de baterías. Tipos de cálculos. Tipos de correcciones ante cambios de estación. Utilización de convertidores de CC a CA. Cálculo de necesidad de tipo de convertidores y su instalación para uso domiciliario, comercial o industrial.

Monitoreo. Elementos constitutivos. Componentes de los distintos sistemas. Redes de telefonía pública o enlaces de radio. Protocolos de conectividad. Software de aplicación.

Integración de Sistemas. Relación entre los distintos sistemas de la Seguridad Electrónica y su integración para brindar una mejor respuesta conjunta ante la demanda.

Aspectos legales. Interrelación entre los distintos actores y la normativa legal que rige en nuestro país, es la piedra angular de este tema, como así también las implicancias de los trabajos realizados y su impacto en siniestros.



Llegó el momento de romper el techo
y **expandir el horizonte**



2018
International
Distributor
of the Year

INTERNATIONAL
ESD OF YEAR -
CSAR

FIRE PROTECTION
SYSTEMS FPS
ARGENTINA

 **NOTIFIER**
by Honeywell

Es un orgullo para todos los que
formamos parte de FPS S.A.,
recibir el reconocimiento
de NOTIFIER.

Compartimos el logro con
nuestros Clientes, quienes
con su confianza lo hicieron
posible.

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

Un puente entre lo público y lo privado

Preguntas que no siempre fueron respondidas, una experiencia concreta y un abanico de soluciones sugeridas para conectar la gestión pública con la privada.

¿A qué llamamos Ciudades Inteligentes, cuál es el alcance trazado a la hora de plantear los proyectos? ¿Contemplan indicadores de medioambiente, seguridad, transporte, seguridad vial, sociales, educacionales, laborales, económicos y financieros? ¿Permitirán a los seres humanos acceder a mayor confort? ¿Facilitarán la evolución en los trabajos generando mayor valor agregado o impulsarán trabajos repetitivos que en el futuro podrían realizar con mayor pericia los robots que nosotros? En el Panel sobre Smartcities -llevado a cabo en SCE 2019-, todas estas preguntas fueron lanzadas como disparadores a la reflexión y el pensamiento por parte del moderador **Daniel Russomano**, de **ITS Argentina**, quien no dudó en afirmar que hace falta definir exactamente cuáles serán los alcances de las llamadas Ciudades Inteligentes, teniendo como foco central al ser humano.

El caso de la Ciudad de Quilmes en la Provincia de Buenos Aires

Gerardo Pereira, Director del Centro de Monitoreo de la Ciudad de Quilmes, compartió con los asistentes el caso concreto vivenciado en su municipio. “Allá por el 2009, cuando los municipios del Conurbano comenzaron a implementar sistemas de videovigilancia, se armó un centro de monitoreo básico. Con la llegada a la intendencia de Martiniano Molina (2015), comenzó a planificarse un proyec-



Panel Smartcities en SCE 2019

to que permitiera encauzarlo. Por entonces, contaba con 400 cámaras de seguridad, de las cuales 200 estaban en funcionamiento y el 80% eran domos, más un sistema de alarma para violencia de género que no estaba activo”, enmarcando la experiencia de una ciudad que tiene 92 km² con un frente costero, una autopista y una ruta por donde circulan distintos tipos de carga.

El funcionario aseguró que, tras 36 meses de trabajo, el municipio pudo poner en marcha la implementación de todos los sistemas disponibles. “En estos años, incorporamos 700 cámaras de seguridad y sistemas de reconocimiento de placas (LPR). Y desde hace ocho meses, estamos trabajando en una prueba piloto de reconocimiento facial”.

No obstante la implementación de los sistemas, Pereira tiene una posición muy clara respecto a la gestión a la hora de evaluar los obstáculos en el desarrollo de la experiencia. “Lo más difícil en un municipio no es la incorporación de la inteligencia al Estado, sino tratar de poner en valor la inteligencia del recurso humano. Principalmente, tiene que haber una decisión política de querer avanzar hacia una Ciudad Inteligente, aspecto que a menudo choca con la cuestión gremial y el inevitable proceso de reestructuración que supone”.

El caso es que, en el transcurrir de estos años, el centro de monitoreo mutó en un centro de emergencias. “En forma gradual fuimos incorporando la tecnología a los organismos de seguridad. Hoy estamos interconecta-

dos con el personal policial, las ambulancias, los bomberos, defensa civil y desarrollo social. No sólo en el uso de las cámaras de seguridad sino también en la utilización de las cámaras térmicas para la zona costera, LPR, biométrico, equipos de comunicación, software de gestión de la energía y sistemas estadísticos que nos dicen en tiempo real qué está pasando para ir tomando decisiones”, detalló.

Explicó que en esta etapa están camino a incorporar la gestión de residuos mediante la instalación de chips para los contenedores instalados en la Ciudad. “Esto nos va a permitir saber en qué momento deberá pasar cada camión y optimizar el trabajo, con el consecuente ahorro en los costos que demanda el servicio”.

Otro de los aspectos destacados por el funcionario quilmeño fue la seguridad vial. “Incorporamos un software asociado al control de velocidad que nos permitió reducir entre un 30 y un 40% el siniestro vial. También mejoramos claramente el tiempo de respuesta de una ambulancia: años atrás, tardaba entre 50 minutos y 1 hora; en la actualidad, con la tecnología y la capacitación de los recursos humanos, el promedio gira en torno a los 6 minutos”, enfatizó.

De acuerdo con Pereira, la Ciudad de Quilmes va camino a ser una Ciudad Inteligente. “Todavía, como pasa en muchos otros municipios, las áreas de gestión no están integradas. Coordinarlas y centralizarlas es el gran desafío de cara al futuro. Haber avanzado en la coordinación entre las distintas áreas fue lo



Moderador: Daniel Russomano, ITS Argentina



SISTEMA DE VIDEOPORTERO IP

CONEXIÓN PERFECTA ENTRE DISEÑO Y RENDIMIENTO

HIKVISION
Intercom Series



DS-KD8003-IME1

Unidad principal de exterior para videointercom IP modular. Incluye cámara de 2Mpx y ángulo de visión 180°, botón pulsador de llamada y dos salidas de relé para control de puerta. (MÁS INFORMACIÓN EN LA WEB)



DS-KD-KK

Módulo botonera simple con 6 botones de llamada para para Videointercom IP modular. Etiquetas de nombre personalizables. (MÁS INFORMACIÓN EN LA WEB)



DS-KD-M

Módulo lector para tarjetas Mifare (13.56 MHz) para Videointercom IP modular. Soporta desbloqueo de puerta con tarjeta de proximidad. (MÁS INFORMACIÓN EN LA WEB)



DS-KD-KP

Módulo teclado numérico para Videointercom IP modular. Soporta desbloqueo de puerta con contraseña. Soporta llamada con nº de puerta. (MÁS INFORMACIÓN EN LA WEB)



que nos permitió optimizar los recursos humanos. Para que se entienda: en 2015 gestionábamos 1500 eventos, hoy 36.000. Esto significa que aumentó la presencia del Estado, que además ahora llega de manera más eficiente”, concluyó.

Red colaborativa de privados: ¿un veraz facial?

Según **Pablo Correnti**, Vicepresidente de la Cámara Argentina de Profesionales en Seguridad Integrada (CAPSI) y Director General de IS Consulting, la inteligencia está en optimizar recursos y buscar soluciones nuevas e innovadoras a problemas ya existentes. En este sentido, señaló que desde su consultora impulsan soluciones de carácter disruptivo que procuran resolver o mejorar los niveles de seguridad tanto en el sector público como privado. Un claro ejemplo de ello es Facewatch, de origen británico. “Se trata de una plataforma colaborativa que utiliza tecnología de reconocimiento facial como alerta preventiva para la prevención del delito mediante la emisión de alertas tempranas de detección de sujetos, que eventualmente puedan provocar algún conflicto en un determinado lugar privado. Es una tecnología totalmente nueva, por eso hay escasas implementaciones, pero con una curva de aprendizaje muy larga”, subrayó.

A la hora de ofrecer detalles acerca del funcionamiento de la plataforma, describió los pasos a seguir para una empresa que decida implementarla. “Lo primero que debe hacer es seleccionar el software y construir por detrás un sistema que tome el input que hace la tecnología de reconocimiento facial y realizar el tratamiento de esas imágenes. Si bien el suscriptor contrata un servicio que es llave en mano, tiene la posibilidad de crear su base de datos con lo que denominamos sujetos de interés. Y en este punto es donde la plataforma demues-

tra por qué es colaborativa ya que todos los demás suscriptores (privados y públicos, si existiera un convenio) podrían sacar provecho porque comparten la lista completa. Esta plataforma tiene todo resuelto como servicio al cliente, ya que funciona en la nube”.

Ante la consulta de cómo resuelve Facewatch un tema tan sensible como la privacidad, el propio **Correnti** puntualizó que lo hace tomando el rol de responsable de datos. “Tal como lo marca la Ley 25.326, Facewatch se declara dueño de la base de datos que inscribe en el registro de datos personales, haciéndose responsable por los datos allí almacenados. Y además, es quien brinda los mecanismos que requiere la ley para que el público en general pueda ejercer sus derechos de rectificación, supresión y acceso a la información almacenada”, precisó.

Localización, gestión de activos y telemedición

Urbetrack es un sistema de gestión que permite obtener la trazabilidad de todos los activos de un negocio, gestionando la operación de distintos mercados. En el panel fue presentado por **Pablo Abrodos**, quien expuso la misión de esta plataforma basada en software. “Urbetrack se dedica al rastreo y control vehicular. Mediante una plataforma de trazabilidad de vehículos y recursos humanos, notifica al instante cuando se produce un desvío sobre alguna de las reglas de negocio predeterminada por una corporación”.

Con experiencia en proyectos de gestión, operando en higiene urbana, seguridad vehicular, logística y distribución, oil y gas, organismos y servicios públicos, entre otros mercados.

“En higiene urbana, cubrimos desde la planificación hasta el control de recorridos, incluyendo la consolidación de reclamos, el control de auditorías, el seguimiento de inspectores, el armado de rutas y toda la trazabilidad del servicio”, declaró, al tiempo que comentó que prestan servicios al Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires y a las empresas involucradas en las tareas de recolección de residuos. “Ofrecemos reportes acerca de cómo se hace la tarea, tanto en lo que concierne a los containers de basura como a las tareas de limpieza en las calles. Asimismo, les damos a los inspectores la posibilidad de certificar que los tra-



Gerardo Pereira, Director del Centro de Monitoreo de la Ciudad de Quilmes.

bajos se están realizando tal como han sido planificados”.

Abrodos precisó que los reportes de **Urbetrack** incluyen control de documentación, mantenimiento de vehículos, velocidad de circulación y hasta cuestiones vinculadas con accidentología, con acciones de prevención y correctivas.

Tecnología, inteligencia de negocio y analítica

Ezequiel Guerra dirige la oficina de **Connus International** en la Argentina. La compañía, de origen mexicano, posee una plataforma que permite controlar el estado general de la infraestructura crítica de una empresa; y un servicio integral que combina inteligencia y analítica de negocio con tecnología, para la fidelización de clientes.

“Dominion es una plataforma que mediante alertas permite monitorear y administrar infraestructura crítica. Con este desarrollo podemos optimizar e integrar la seguridad física, el control de acceso vehicular y peatonal, la videovigilancia perimetral e interna, el reconocimiento facial, el conteo de personas, la sensorización de temperatura y energía, facilitando la optimización de recursos y la reducción al mínimo del error humano”, pormenorizó.

Y en cuanto a al servicio integral, lo presentó como Customer Behavior & Analysis (CBA) y dijo que es adecuado para estudiar el comportamiento de los visitantes a los co-



Pablo Correnti, Vicepresidente de CAPSI y Director General de IS Consulting



Ezequiel Guerra, Chief Strategy Officer (CSO) en Connus International

inintelektron

Sabías Qué?



El Lector IN-Prox permite una Lectura Dual compatible HID + EM-Marin



LECTOR RFID 125 KHZ

- FRECUENCIA 125 KHz
- ELEGANTE Y ROBUSTO
- TRES ESTADOS DE LED'S ●●●
- COMPATIBLE CON CUALQUIER CONTROLADOR
- USO EN EQUIPOS DE RASTREO SATELITAL
- ADAPTACIÓN A PROYECTOS ESPECIALES
- GARANTÍA 2 AÑOS

LECTURA CONFIGURABLE FORMATO DE SALIDA

- | | |
|------------------|----------------|
| ➤ EM-MARIN | ➤ WIEGAND |
| ➤ COMPATIBLE HID | ➤ ABA-TRACK |
| ➤ DUAL | ➤ RS-232 (TTL) |

Desarrollamos pensando en nuestros
INTEGRADORES y sus CLIENTES



INTELEKTRON, IN, INPROX, y sus respectivos logos son marcas registradas de INTELEKTRON S.A. HID y el logo de HID son marcas registradas de HID GLOBAL en Estados Unidos y en otros países.

+54 (11) 2205-9000

ventas@intelektron.com

www.intelektron.com



Argentina



INTELEKTRON ES UNA EMPRESA
DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA
HABILITADA
LEY N° 5688 - CABA

mercios, especialmente en el segmento de retail. “CDA tiene como finalidad transformar los datos de una compañía en información y conocimiento para obtener una ventaja competitiva. La analítica predictiva proporciona un medio concreto para conocer clientes potenciales, visitantes a las tiendas, afluencia por horarios, tiempo de permanencia, frecuencia de las visitas, mapas de calor y hasta tiempos de espera en cajas”, enumeró.

Para completar el concepto, **Guerra** ratificó que este tipo de soluciones y servicios tienen como premisa unificar información y cruzarla, con el objetivo comer-

cial de reducir costos y errores de carácter voluntario e involuntario.

¿Concluyendo?

Como quedó evidenciado en esta síntesis argumental del panel, algunas de las preguntas planteadas fueron contestadas en forma satisfactoria, algunas a medias y otras quedaron sin respuesta. No obstante, sobre el final **Daniel Russomano** volvió a insistir con qué indicadores se necesitarían en un centro de gestión de una Ciudad Inteligente. Y pidió definiciones, le devolvieron poco.



Pablo Abrodos, Urbetrack

Una Ciudad Inteligente debería dar solución a los temas no resueltos a la gente, que son muchos. En general, el Estado no está en condiciones de resolverlos todos por una cuestión de limitación de recursos —advirtió **Correnti**—. Y es ahí donde debería entrar en juego el apalancamiento entre lo público y lo privado. Es fundamental que, de cara al futuro, ese vínculo pueda tomar velocidad y profundizarse.

Pablo Abrodos se limitó a aseverar que en el mercado existen un montón de dispositivos que emanan información y que una plataforma multipropósito como **Urbetrack** puede ser muy útil para individuos y empresas, pero también para gobierno.

Ezequiel Guerra acotó que en esta interconexión deseada entre lo público y lo privado, sería muy importante que el Estado y quienes manejan las riendas de las ciudades tengan un conocimiento pleno acerca de lo que pasa en el entorno.

De acuerdo con su experiencia, **Gerardo Pereira** se mostró convencido que la tecnología va a una velocidad muy alta; mientras que en la gestión pública se corre muy lento. Y reiteró la necesidad de propiciar la centralización de las áreas para la toma de decisiones.

Finalmente, **Russomano** instó a hacer foco en planificación para que exista una articulación imprescindible entre los gobiernos nacionales, provinciales y municipales. También llamó a tomar una normalización tecnológica, que debería propiciar la interconexión e interoperabilidad de los sistemas. “Habrá que poner el foco en la educación técnica y fomentar la ayuda a las Pymes, que son quienes aportan mayor cantidad de mano de obra y son las que harán crecer a la Nación”, sentenció ■

Protección efectiva para cajas de seguridad

Detector Sísmico Viking 12

Homologado por la Policía Federal Argentina
(N° 0004-0016-0141-0012-0243)

Detectan vibraciones generadas por las herramientas de ataque más comunes: Ataques con explosivos e intentos de rotura con rotopercuradoras, taladros con cabeza de diamante, sopletes, herramientas de presión hidráulica, y lanzas de oxígeno.

Para proteger:

- Bóvedas y cajas fuertes
- Tesoros móviles
- Cajeros automáticos
- Cajas de depósito nocturnas
- Máquinas ticeadoras
- Almacenamiento de datos

Flexibilidad
Un producto con software ajustable a los requisitos de cada cliente.

Memoria
Posibilidad de acceder a un registro histórico de los eventos detectados, con indicación del tipo de evento, la fecha y la hora.

Conexión
Alternativas variadas de reporte online.

Monederos
Apto para ser utilizado en cajeros automáticos que reciben y expenden monedas, sin dispararse por el golpe de las mismas.

CONSIALTEC
CONSULTORA DE SISTEMAS DE ALTA TECNOLOGÍA

Consialtec S.A.
Castillo 1332 Módulo 2
(1414) Buenos Aires, Argentina
(54-11) 4777-6005
info@consialtec.com.ar
www.consialtec.com.ar



¡Líderes en el mercado!



*Encuentre nuestros
comunicadores
para alarmas en
toda Latinoamérica!!!*



DESARROLLO PROPIO

Materializamos soluciones para el mercado de la seguridad



SOPORTE TÉCNICO

Técnicos especializados para asesoramiento en la instalación de los equipos



CAPACITACIONES

Cursos gratuitos para todos nuestros productos



TRAYECTORIA

Casi 30 años en el mercado de seguridad electrónica



STOCK

Stock permanente de todos los equipos



PRECIO CON MÁS PRESTACIONES

Equipos completos con la última tecnología

www.dxcontrol.com



dxcontrol@dxcontrol.com.ar

SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES



/DXCONTROL



+54 11 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Provincia de Buenos Aires - Argentina

Diferencia entre comunicadores

Ante la adquisición de cada producto que debemos comprar día a día en nuestras casas o empresas, nos surgen cantidad de inquietudes. La abundancia de información que existe en la actualidad hace que nos lleguen muchas ofertas en distintos formatos, hora tras hora.

Realizamos una búsqueda en internet y comienzan a llegarnos publicidades y opciones desde cualquier lugar del mundo, y allí es donde esa ventaja puede convertirse en un dolor de cabeza, ya que debemos invertir mucho tiempo en poder realizar un análisis adecuado sobre las ventajas y desventajas de cada opción que agreguemos a la lista.

Dicho análisis tendrá aspectos subjetivos, relacionados muchas veces con la necesidad del usuario, presupuesto, conocimiento, etc., y aspectos objetivos que debemos analizar con mucho cuidado, ya que son los propios que atañen al producto.

El mercado de la seguridad no es ajeno a este momento, existen muchos comunicadores, ¿cuál es la diferencia entre ellos?

Probablemente entre algunas marcas no haya diferencias tecnológicas, entonces ¿en qué se diferencian? Acá deberíamos analizar algunos aspectos:

- Precio
- Softwares necesarios
- Soporte técnico
- Reparación pasados los años

Solo para considerar algunos:

Los precios pueden ser similares o no. ¿Esto es lo más importante? Particularmente creo que no, porque puede haber muchos costos ocultos. Analicemos juntos solo algunas alternativas.

■ Hoy todos los sistemas necesitan la instalación de diferentes softwares específicos y estos deben estar adaptados a los diferentes softwares de monitoreo del mercado. ¿Esto lo veo cuando analizo solo el precio?

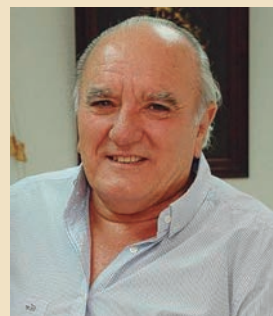
■ Para instalar todo lo necesario y poner en marcha el sistema completo necesito la cooperación del fabricante: ¿tengo el apoyo necesario? ¿Esto lo dice el precio del producto?

■ Cuando necesito programar al equipo para funcionar con diferentes marcas de paneles o adaptarlo a las diferentes necesidades: ¿tengo el apoyo del soporte técnico del fabricante? ¿Esto lo dice el precio?

■ Cuando la empresa de monitoreo incorpora nuevos técnicos o cambia total o parcialmente su plantel, ¿el fabricante coopera en la formación del nuevo personal? ¿Esto lo dice el precio del producto?

■ Pasados los años necesito reparar el equipo, ¿el fabricante lo repara y da soporte, sin importar la cantidad de años transcurridos? ¿Esto lo dice el precio del producto?

En todo este análisis dejo afuera el aspecto tecnológico del producto porque considero que cumple con



Por Ítalo Mario Martinena
Presidente DX Control S.A.

los estándares necesarios y además cumple con las homologaciones que exigen las normas de nuestro país.

Después de analizar solo algunos de los aspectos, podemos decir que son muchas las cosas que no nos dice el precio del producto.

Creo firmemente que son cosas a tener en cuenta, ya que estos equipos son una herramienta para que las empresas brinden seguridad y ganen dinero, y eso prolongado en el mayor tiempo posible.

El tiempo depende en muchos casos de la obsolescencia tecnológica, en nuestro caso tenemos clientes que hace más de 25 años que están dando servicio con los mismos equipos Dx radiales.

Dx Control continúa dando soporte a todos los equipos que fabricó, sin importar la antigüedad.

¿El precio que pagaron por el equipo les decía que esto podía suceder? Seguramente, no. Por eso el desafío de las empresas de servicio es elegir muy bien a su socio estratégico y no solo que el precio determine la elección.

Por último, de la misma manera que sucede con los abonos del servicio de monitoreo, lo barato hoy mañana puede salir muy caro si solo elijo por precio.

■ Para más información:
www.dxcontrol.com



MONITOREO MAYORISTA

PREVENCION24

de alarmas, cámaras y vehículos.

PARA INSTALADORES y PYMES

- | | | | |
|----|---|----|---|
| 01 | Administración web de sus propios clientes | 08 | Provisión de SIMs Jasper para sus equipos GPRS |
| 02 | 0810 para recepción de eventos | 09 | Personalización de modificaciones para clientes |
| 03 | Panel de órdenes de trabajo por dealer | 10 | Notificaciones automáticas de eventos de baja prioridad |
| 04 | Transmisión de know how para organización | 11 | Servidores duplicados |
| 05 | Seguimiento satelital para los vehículos de acuda | 12 | App del servicio técnico |
| 06 | Mesa de ayuda 24 horas | 13 | App para móviles de acuda |
| 07 | Tarifa plana | 14 | Receptores virtuales de todos los comunicadores del mercado |



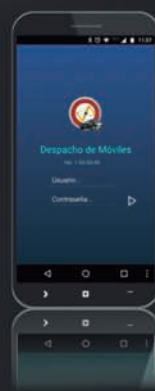
App SMART 24



App CLICK



App para SERVICIO TECNICO

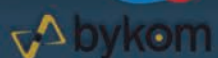


App para SERVICIO DE ACUDA



BOSCH

P ▲ R ▲ D O X



0810 777 0020

Urquiza 752, Gualaguaychú Entre Ríos
www.prevencion24.com.ar
info@prevencion24.com.ar

¿Quiere diseñar sistemas de videovigilancia robustos? Acérquese a la compatibilidad multimarca



Por Israel Austria,
Ingeniero de soluciones
de Milestone Systems
para América Latina

En un mercado tan competitivo como el de hoy, es prácticamente una obligación para los integradores ofrecer soluciones creativas y variadas que se ajusten a las necesidades tecnológicas y económicas del cliente.

las soluciones de un sistema de videovigilancia era una buena alternativa, pues reducía la comunicación a una sola persona o fabricante y aseguraba la funcionalidad de todos los componentes del sistema.

Esto quizá aún tenga un ápice de validez en instalaciones pequeñas, pero la realidad es que en la actualidad, con la llegada de tecnología IP, protocolos y plataformas abiertas, los grandes proyectos *-que por cierto son los que posicionan a un integrador-* se nutren de dispositivos de diferentes fabricantes.

Esta manera de integrarse representa un gran avance para la industria. En principio porque es difícil que un solo fabricante posea todo el portafolio de soluciones; además, porque al contar con más opciones habrá mayores posibilidades de optimizar recursos y tiempo, tanto para el instalador como para el usuario final.

Protocolos abiertos

Una de las mejores opciones que tiene el mercado actual para trabajar sistemas robustos con soluciones de diferentes marcas son los estándares o protocolos abiertos, ya que estos garantizan la función básica del dispositivo y pueden reducir la complejidad y los costos de las instalaciones de vigilancia.

Fue así que en 2008, los fabricantes de cámaras (*Axis, Bosch y Sony específicamente*) crearon el protocolo ONVIF (*Open Network Video Interface Forum*), un estándar abierto que proporciona interoperabilidad entre los dispositivos de seguridad IP como cámaras, grabadoras de video, software y sistemas de control de acceso.

Aunque ya existía una opción llamada PSIA, que básicamente tiene el mismo principio de compatibilidad que ONVIF, fue este último estándar el que tomó el liderazgo en la industria y fue adoptado por la mayoría de los fabricantes.

Gracias a la disponibilidad de los estándares ONVIF y PSIA, los niveles básicos de integración entre hardware y software aumentan, lo que genera mayor facilidad en el momento de implementar un sistema con video IP.

Los fabricantes de hardware, los proveedores de software y los integradores ya pueden concentrarse con mayor ahínco en el desarrollo de productos y servicios para aumentar el valor que ofrecen a sus clientes, ya que mientras el software y los dispositivos se acoplen a protocolos como ONVIF, se podrá asegurar la función mínima de un sistema de videovigilancia: el video.

Dicho esto, es importante señalar que al tratarse de un estándar genérico, el protocolo pudiera no ser compatible con algunas funciones avanzadas de las cámaras IP o bien, se va a requerir de algún tiempo para que las nuevas funciones se integren al estándar, restringiendo el aprovechamiento de deter-

minadas tecnologías.

Además de ofrecer video, las cámaras tienen un sinfín de funcionalidades que representan un valor agregado para los clientes: los analíticos de conteo de personas, como elementos de control de acceso, reconocimiento facial, alarmas, detectores de presencia e inclusive, comandos tan particulares como el de sacudir una cámara en casos de lluvia.

En fin, son muchos los ejemplos donde el fabricante quiere que además del video, el equipo cumpla con otra función mecánica o de software. De ahí que la limitación que tenemos con los protocolos (*llámese ONVIF y PSIA*) es que no va a tener la capacidad de aprovechar, ser compatible o entenderse con esas funcionalidades específicas.

Esto, podría decirse, va en contravía de la tendencia de las cámaras inteligentes, las cuales permiten la instalación de aplicaciones descargables, lo que da la posibilidad de configurar sistemas dinámicos con funcionalidades cambiantes, según las necesidades de cada proyecto.

En búsqueda de la interoperabilidad perfecta

La totalidad de las funciones de un modelo de cámara específico, que tiene funciones que no son cubiertas por los estándares ONVIF o PSIA, solo se pueden aprovechar usando un controlador optimizado.

Cuando un software de gestión de video (VMS) ofrece soporte a una cámara, quie-





LOFT

4+N UNIVERSAL

NOS GUSTA **LO SENCILLO**

El teléfono **LOFT** es un dispositivo de uso fácil y formas perfectas.



LOFT
Sustituye a los porteros estándar tanto de llamada por zumbador como electrónica



Zapata 277 - (C1426AEC) Ciudad de Buenos Aires
(5411) 4775-1122 o 4776 CCTV (2288)

ventas@labadie.com.ar - www.labadie.com.ar

© labadie_videosistemas  labadie-videosistemas

 **LABADIE**
VIDEOSISTEMAS

BY **FERMAX**

re decir que ha programado un controlador optimizado que permite el despliegue de todas las funciones más importantes de una cámara u otro dispositivo de hardware para que se pueda gestionar completamente con su software.

Naturalmente, entre más fabricantes y dispositivos tengan compatibilidad con elVMS, mayores serán las alternativas para ofrecer al cliente en un proyecto de videovigilancia; un aspecto muy importante para alcanzar la máxima interoperabilidad, eficiencia y estabilidad de un sistema.

Aunque es difícil para los creadores de software seguirles el paso a todos los fabricantes de hardware, hay empresas que se dedican a desarrollar plataformas de gestión abiertas que permiten la convergencia de todas estas tecnologías. Esto es posible gracias a las alianzas con los diferentes fabricantes para el desarrollo de drivers y controladores que aseguran la compatibilidad del software y el hardware.

Un ejemplo de esta dinámica de la industria es la plataforma de Milestone Systems, que actualmente ofrece compatibilidad

con más de 8.000 dispositivos de 150 diferentes fabricantes, número que crece cada año gracias a la fuerte relación que ha establecido con sus socios fabricantes de soluciones, dando paso a los paquetes de drivers que tienen como objetivo mantener actualizada la plataforma con respecto a los nuevos modelos y funciones de las cámaras y otros dispositivos que van saliendo al mercado.

Bien, espero que les haya gustado este artículo. Si tienes dudas o preguntas escríbeme a mi correo: iab@milestone.us ■

Lo nuevo en reconocimiento facial

ZKTeco presentó sus nuevas terminales de reconocimiento facial que soportan hasta 50.000 plantillas.



Las nuevas terminales utilizan el algoritmo de reconocimiento facial deep learning que aumenta su rendimiento. Son IP68 a prueba de polvo y agua y el estándar de protección contra impactos IK04. Poseen cámara de 2MPWDR con poca luz, soporte para reconocimiento facial bajo condiciones de iluminación extremas (0.5 lux - 50,000 lux).



ELITE PASS

PANEL DE CONTROL DE ACCESO DE PUERTA IP

Elite Pass es un terminal de reconocimiento facial de gran capacidad. Está alimentado por la última CPU personalizada de ZKTeco, que ejecuta el algoritmo de reconocimiento facial deep learning para aumentar el rendimiento en todos los aspectos.

- Gran capacidad de plantillas faciales, 1: N - 30.000 plantillas faciales. Opcionalmente soporta un máximo 1: N - 50.000 plantillas faciales.
- Compatible con el estándar IP68 a prueba de polvo y agua y el estándar de protección contra impactos IK04.
- Cámara de 2MP WDR con poca luz, soporte para reconocimiento facial bajo condiciones de iluminación extremas (0.5 lux - 50.000 lux).

ELITE ACCESS

Elite Access es un terminal de reconocimiento facial capaz de soportar más de 50.000 plantillas y diseñado con el algoritmo de reconocimiento facial deep learning que aumenta el rendimiento en todos sus aspectos.

- Ultra capacidad de almacenamiento de plantillas faciales, 1: N - 30.000 plantillas faciales, opcionalmente soporta un máximo 1: N - 50.000 plantillas faciales.
- Estándar IP68 a prueba de polvo y agua y protección contra impactos IK04.
- Cámara de 2MPWDR con poca luz, soporte para reconocimiento facial bajo condiciones de iluminación extremas (0.5 lux - 50.000 lux).

■ Para más información: info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com.ar

Próximamente en Argentina

Imágenes coloridas 24/7

Visión a color, incluso en la oscuridad



ColorVu
Cámaras

HIKVISION®

www.hikvision.com/ES-LA

Drams Technology será distribuidor oficial de Salto Systems en Argentina



La marca española que pisa fuerte en todo el mundo llega al país para introducir al mercado local sus soluciones inalámbricas para el control de accesos.

Drams Technology encara una alianza estratégica con **Salto Systems** para completar su abanico de soluciones para el control de accesos. Para la firma distribuidora, este paso significa la posibilidad de entrar en proyectos donde hasta el momento no tenían llegada, ya que los productos incorporados apuntan a un nuevo segmento específico, como es hotelería, coworking, coliving, re-tails, oficinas corporativas, entre otros verticales. “Nosotros contábamos con soluciones en control de acceso biométrico. Esta es una solución alternativa, sin necesidad de cablear, con muy fácil instalación, que permite abrir el paraguas de proyectos que tenemos para trabajar”, explica **Andrés Schapira**, Director de **Drams Technology**. Por su parte, **Salto Systems** apuesta a la trayectoria del distribuidor local. “Buscamos desarrollar una marca como Salto, que plantea algo distinto a lo que el mercado conoce al día de hoy”, explica **Javier Roquero Mendiola**, Gerente de Ventas del Cono Sur de **Salto Systems**. “Argentina cuenta con un mercado con mucho potencial y **Drams Technology** tiene mucha experiencia en él, trabajando con marcas de calidad. Además, tenemos formas afines de ver el mercado e introducir marcas; creemos que Salto puede ser un muy buen match”, agrega.

Drams Technology apunta a continuar proporcionando al mercado productos de se-

guridad electrónica de alta gama y total confiabilidad. El objetivo respecto de la nueva marca que comercializará es brindar asesoramiento de calidad, tanto en la preventa como en la postventa, capacitación para los integradores y stock permanente de los principales productos en su depósito. Además, mantendrá firme su compromiso de proteger la cadena de distribución, al seguir distribuyendo sus productos solo a gremio, integradores e instaladores.

Un Salto hacia lo que se viene

Las soluciones que propone la marca española para el control de accesos se orientan a simplificar la vida: menos dependencia, más comodidad. Plantean la posibilidad de mantener el control independientemente del lugar en el que uno se encuentre y desde un dispositivo tan corriente como es un celular. Técnicamente, la propuesta es control de accesos con mínima infraestructura. “Huimos del control de accesos tradicional con el que en una puerta se debe cablear todo el marco, tener una lectora, unidad de control, botón de salida, retenedor electromagnético”, explica **Roquero Mendiola**. “Todo eso lo sustituimos por cerraduras electrónicas, que pueden controlarse de manera remota.” Las cerraduras se conectan con una tecnología de encriptación que se comunica con un deepway, a través del que todo el sistema de funcionamiento queda online. Así, los controles pueden gestionarse fácilmente, con una aplicación desde cualquier dispositivo, desde el rincón del mundo que sea.

Salto Systems soluciona la gestión de llaves, ya sean mecánicas o electrónicas. “¿Quién tiene problema de llaves?”, se pregunta su Gerente de Ventas. “Todo el mundo. Todos tienen un manojito de llaves que, al final, es un problema cuando se pierde una de ellas, cuando la persona que tiene esa llave no está ahí... Esos problemas son los que Salto soluciona”, remata. Por esta razón, los vertica-

les son muy variados: hoteles, espacios de coworking, universidades, escuelas, clínicas y hospitales, bancos, empresas, casas. La cerradura puede instalarse en cualquier tipo de puerta, incluso sin cambiar la cerradura mecánica existente.

La marca fabrica productos con distintas tecnologías, de acuerdo con el tipo de proyecto a aplicarse:

• SYN - Salto Virtual Network

Soluciones corporativas, dirigidas a grandes instalaciones, como hoteles y empresas. El software se encuentra en el servidor interno de cada proyecto y la información de los accesos fluye a través de las tarjetas. Son los propios usuarios quienes hacen que fluyan los datos como si hubiera un cableado estructural.

• SALTO KS - Salto Keys as a Service

Soluciones que requieren escalabilidad, como pueden ser espacios de coworking. Las cerraduras tienen una pequeña antena y están conectadas a la nube, posibilitando aperturas remotas y control en tiempo real. Son licencias que permiten seguir agregando usuarios a medida que el proyecto crece.

Además, una tercera posibilidad la ofrecen de la mano de **Danalock**, parte del grupo **Salto Systems**. Son soluciones intermedias que no requieran instalaciones en red, como ofi-



Andrés Schapira,
Director de **Drams Technology**.



Javier Roquero Mendiola, Gerente de Ventas del Cono Sur de **Salto Systems**



cinas, viviendas, departamentos de alquiler, etc. Se trata de cilindros electrónicos que se adaptan a las cerraduras que ya tienen las puertas, reemplazando las llaves con un sistema de control de acceso electrónico *blue-tooth* que puede manejarse desde una aplicación del celular.

Trayectoria de la marca importada

Salto Systems nace en 2001 en Oyarzun, un pequeño pueblo al norte de España, de un desprendimiento de una empresa comprada por una multinacional sueca. Un grupo de ocho personas quiso mantener firmes sus convicciones y se animó a dar un verdadero salto, llevando a cabo una “*idea rompedora*”, como la describe **Roquero Mendiola**. De trabajar en un departamento, pasaron a tener una fábrica pequeña, luego a dos más grandes, hasta llegar a la gran fábrica que es hoy, con 600 empleados, 300 de los cuales se encuentran en la fábrica y la otra mi-

tad en las 28 unidades de negocio distribuidas alrededor del mundo.

Con una fabricación potencial de 750.000 escudos al año, **Salto Systems** se diferencia de la competencia por su exigente control de calidad. “*Se fabrica todo en España. No hay ningún plan de irnos a fabricar a un país donde la mano de obra sea más barata*”, declara

su representante. “*Tenemos una infraestructura de proveedores muy cuidada. El 70% de los componentes que utilizamos son de 40 km a la redonda. Compramos las pequeñas piezas a proveedores locales que hacen muy bien lo que hacen y nosotros en la planta ensamblamos. Así, conseguimos controlar muy bien la calidad de los productos y que no haya fallas en la producción*”, concluye ■

Drams Technology Day

El próximo **31 de marzo** la firma realizará una edición especial del evento dedicado a control de accesos. En esta ocasión, se hará el lanzamiento oficial de **Salto Systems** en Argentina. Además, participarán representantes de **Avigilon**, **Digicon** y **Suprema**, con las últimas novedades de las marcas.

El programa está dirigido a **integradores** y tendrá un perfil comercial. Se llevará a cabo a partir de las 9 hs en el auditorio de Pringles 1267, en CABA.

Desde **Drams Technology** adelantan que, además, a lo largo del año se realizarán cursos y capacitaciones sobre la tecnología específica de la marca española. Toda la información está disponible en su sitio web **www.dramstechnology.com.ar**, donde se encuentra abierta la inscripción al evento.

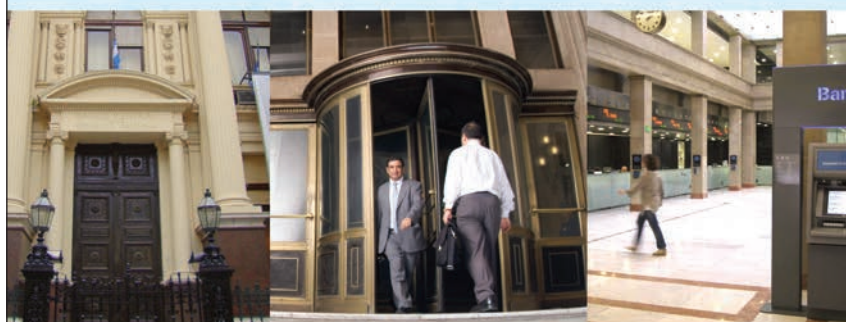


LOGOTEC™

BANKING DIGITAL SECURITY

Seguridad y Confiabilidad

Con Tecnología e Ingeniería, LOGOTEC construye el puente que permite unir las necesidades de los usuarios con el diseño, la producción, la instalación y el mantenimiento de equipos y dispositivos de Seguridad Electrónica, integrando así toda la cadena de valor.



Calidad de Primer nivel

Instalaciones de CCTV

Control de Accesos

Detección de Incendios

Detección de Intrusión

Protección Perimetral

Mercedes 255 7° H

C.A.B.A. - Argentina

Tel. 5411 4777.6005

Fax: 5411 4771.3434

logotec@logotec.com.ar



www.logotec.com.ar

**DESCUENTOS ESPECIALES PARA SOCIOS
DESCUENTOS TOMANDO MÁS DE UNA JORNADA**

04/03
REDES INFORMÁTICAS
Nivel intermedio



11/03
REDES Y COMUNICACIÓN
Cableado estructurado y coaxial

4 horas cátedra cada jornada



18/03
REDES Y COMUNICACIÓN
Configuración Router Genérico



25/03
**DISEÑO Y USO DE
REDES IP INALÁMBRICAS**

innovación

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

www.revistainnovacion.com



Edición N° 115 | Diciembre 2019



ESTUDIO DE MERCADO DE LA SEGURIDAD ELECTRÓNICA DE LA REPÚBLICA ARGENTINA

EDICIÓN ESPECIAL

1. Introducción
2. El Contexto Macroeconómico en Argentina
3. La Seguridad Electrónica. Lineamientos generales
4. Marco Normativo de la Seguridad Electrónica en Argentina
 - a. Subcomité de sistemas de alarmas
 - b. Comisión de centros receptores y de supervisión de alarmas
 - c. Comisión de sistemas de videovigilancia
5. Diseño del Estudio
6. Estudio de Mercado CASEL 2018
 - a. Composición de las firmas
 - b. Facturación
 - c. Comercio exterior
 - c. I. Importaciones
 - c. II. Exportaciones
 - d. Empleo
 - e. Financiamiento
 - f. Innovación
 - a. Perspectivas
7. Análisis Cualitativo
 - a. Ámbito de la Regulación
 - b. Ámbito del Sector Público
 - c. Ámbito del Comercio Exterior
 - d. Ámbito del Transporte Público
 - e. Ámbito de Violencia de Género
 - f. Firmas - Aspectos rescatados de la Encuesta de Mercado
8. CASEL en Acción

Para acceder a la **versión completa** del Estudio de Mercado de la Seguridad Electrónica en Argentina,
<https://casel.org.ar/nosotros#estudiomercado>
<https://revistainnovacion.com/revistas.php>

Grupo Iselec se consolida a través de sus marcas



En el marco del “Seminario de especificación e integración de productos”, realizado por el integrador en Buenos Aires, conversamos con Marcelo León, Gerente Regional - Cono Sur de la ex UTC y con Matías Trombetta, Gerente Regional - Cono Sur de Xtralis.

Cerrando el año 2019, **Grupo Iselec** organizó en el Hotel Meliá de Buenos Aires un “Seminario de especificación e integración de productos” que estuvo enfocado sobre sus marcas **Automated Logic, Edwards, Lenel, Kidde Fire System y Xtralis Vesda**.

Los oradores principales fueron **Matías Trombetta**, Gerente Regional Cono Sur de Xtralis; **Marcelo León** (Carrier ex UTC), Gerente Regional - Cono Sur; **Esteban Álvarez** (Carrier ex UTC) Ingeniero de Ventas - Cono Sur; **Fernando Sierra** (Carrier EX UTC) Ingeniero de Ventas - Latino America Fire & Security; y **Ariel Belloni** (Carrier EX UTC) Ingeniero de Ventas - Latino America BMS.

El evento estuvo dirigido a especificadores y diseñadores de sistemas de automatización, protección contra incendio, control de acceso y seguridad. Allí se presentaron todas sus líneas de productos y, finalizada la capacitación, se sortearon entre los presentes un panel IO-64, un sensor óptico, un avisador manual y una sirena.

Marcas icónicas en el spin off de UTC

Tiempo atrás se anunció que **United Technologies Corp. (UTC)** se había separado en tres compañías independientes. La primera de ellas es **Raytheon Corporation** dedicada a la parte del aeroespacio; en tanto que las otras dos son **Otis**, fabricante de elevadores y escaleras mecánicas, y **Carrier**, enfocada al negocio de clima, controles y seguridad.

Marcelo León (Carrier, ex UTC), Gerente Regional - Cono Sur, tiene como objetivo a corto plazo posicionar la marca. “Pese a que somos líderes mundiales, en la Argentina somos muy conocidos con algunas marcas pero no tanto con otras. La meta es que, en los dos próximos años, nuestras principales marcas estén activas en importantes proyectos desarrollados en el país”.

El ejecutivo reconoció que, al menos, en el segmento de detección no son tan fuertes en la Argentina y se proponen modificar esa realidad. “Estamos desplegando planes bastante agresivos

desde todo punto de vista. Incluso nos estamos mudando de sede, donde tendremos un showroom para eventos con equipos interactivos y una fuerte presencia de toda nuestra plataforma de marcas: **Lenel, Edwards y Kidde**, entre otras. Estará a disposición no solo de los canales sino también de clientes finales”.

Durante la presentación, **León** exhibió dos novedades que convocaron la atención de los asistentes al seminario.

Marcelo León
(Carrier, ex UTC),
Gerente Regional
Cono Sur



Western Digital®

¿POR QUÉ WD PURPLE™?



**DISCO DURO
PARA PC**

**DISCO DURO
WD PURPLE™**

FUNCIONAMIENTO

Con un funcionamiento promedio de 8 horas al día, 7 días a la semana.



Construidos para funcionar 24 horas al día, 7 días a la semana.

COMPATIBILIDAD

En bajas capacidades y particiones puede presentar pérdida de imágenes.



Tecnología All Frame™ 4K para reducir la pérdida de imágenes.

SISTEMAS CON CÁMARA HD

No están optimizados para trabajar con varias cámaras en simultáneo.



Compatibilidad con hasta 64 cámaras por disco.

©2020 Western Digital Corporation o sus filiales. Todos los derechos reservados. Western Digital, el logotipo de Western Digital y WD Purple son marcas comerciales o registradas de Western Digital Corporation o sus filiales en Estados Unidos y otros países. Todas las demás marcas son propiedad de sus respectivos dueños. Las especificaciones de los productos están sujetas a cambios sin previo aviso. Las imágenes mostradas pueden diferir de los productos reales.

Soluciones avanzadas para la detección temprana de humo, fuego y gases

Tras el Seminario, conversamos con **Matías Trombetta**, Gerente Regional Cono Sur de **Xtralis**. Se trata de una empresa que es líder mundial en soluciones avanzadas para la detección temprana y confiable de humo, fuego y gases. Sus tecnologías evitan desastres al proveer tiempo para responder antes de que se ponga en peligro vidas, infraestructura crítica o la continuidad del negocio.



Matías Trombetta,
Gerente Regional
Cono Sur de
Xtralis

En la región, la compañía maneja tres canales de comercialización de producto: los distribuidores, los integradores (del cual forma parte **Iselec**) y los OEMs (como Edwards, que forma parte de su portfolio desde hace años).

“La presentación de Xtralis giró en torno a la nueva línea de productos, ya que la empresa está propiciando una importante renovación en todo su portfolio, con equipos que quedan discontinuados y otros que vienen a reemplazarlos valiéndose de una tecnología superadora en cuanto a sus capacidades, comportamiento y desempeño para la detección temprana de incendios”, explicó **Trombetta**.

Una de ellas fue la introducción de **Autronica United Technologies**, empresa de origen noruego, muy consolidada en Europa, que inició sus operaciones en el vertical de Oil & Gas para estaciones onshore. “Es un fabricante innovador y proveedor líder de seguridad contra incendios y gases en todo el mundo. Sus productos garantizan la seguridad en aplicaciones en tierra, mar y en los sectores petroquímico, petrolero y de gas. Trabaja con productos extremadamente delicados y, en términos industriales, es muy robusta. Estamos tratando de potenciarla y especificarla, ya que termina expandiéndose a todo ámbito de producto. Tanto es así que hasta puede instalarse en edificios”.

Para reforzar el concepto, recurrió a un ejemplo muy interesante para tener en cuenta: “Un detector de Edwards o de cualquier competidor es IP30; mientras que el de Autronica es IP44D. La verdad es que deja por el suelo a cualquier marca. Y además, cuando uno supone que al ofrecer mayor protección costará cinco veces más, se encuentra con la sorpresa que su valor es prácticamente el mismo. Es una marca muy competitiva”, dijo.

Otra de la línea de productos que impactó fue **Kidde** con sus lectores de monóxido de carbono. “En América Latina se venden poco porque no existe la cultura de proteger nuestras casas. Sin embargo, en Estados Unidos y en los países del primer mundo es posible encontrarlos en supermercados y hasta en retail”, detalló. “Hace años, cuando empezamos a trabajar con la marca en Estados Unidos, solamente a Walmart se le vendía USD 180 millones. Por entonces, de los 52 estados era obligatorio en 49 tenerlos instalados en la habitación y la cocina. Hoy por hoy, la normativa señala la obligación de instalarlos en todos los ambientes de una casa. Es un grado de consciencia que en Latinoamérica no tenemos”, aseveró.

En su ponencia, **León** habló acerca del vertical Minería y sus requerimientos tecnológicos. “El sector minero tiene toda la parte de oficinas, que se maneja en forma similar a cualquier proyecto estándar. No obstante, en la parte de

obra, los requerimientos de tamaño requieren de productos muy específicos. Lo mismo ocurre en la parte explosiva y de gas. Tenemos marcas bastante icónicas no solo para Minería sino también para Oil & Gas como **Det-Tronics**, que está muy presente en varias compañías como **YPF**, que la maneja como marca de base porque da respuestas a necesidades muy de nicho.

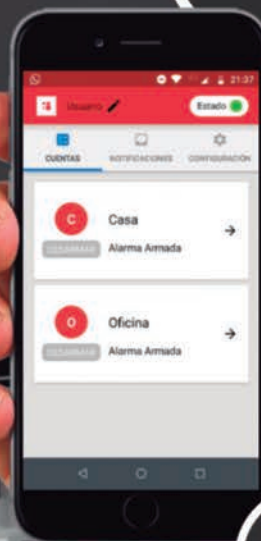
Por otra parte, el ejecutivo también brindó precisiones acerca de las soluciones basadas en supresión por agua nebulizada. “Existe la creencia que es cara y hay que romper esa barrera. Habitualmente, se parte de un sistema estándar de sprinklers, nadie piensa en utilizar supresión por agua nebulizada en hoteles o en edificios. Sin embargo, sirve. Por ejemplo, el estanque de agua que ocupa es un tercio menor que cuando se instala un sistema tradicional. Y para alguien que construye un edificio, resulta un dato significativo, sea por seguridad o normativa”, argumentó. No dudó en afirmar que, con el correr de los años, la normativa medioambiental terminará contribuyendo a penetrar en los mercados con este tipo de producto. “Si bien el FM200 y el Novec son agentes limpios, no hay nada más limpio que el agua. De modo que si logramos romper la barrera del precio, entendiendo el cálculo completo, asumiremos que es más competitivo. Los países del primer mundo ya están transitando ese camino. Es una tecnología finlandesa que empezó a desarrollarse para embarcaciones durante los años ‘70 y hoy día aplica desde museos hasta data centers, con casos de éxito muy importantes en Europa y Asia. Su secreto son las bombas que dividen la molécula de agua en millones de partes, a tal punto que no mojan sino que bajan la temperatura; controlan toda la parte calórica, quitándole así una de las patas del fuego. Es más efectivo que un agente limpio y prácticamente no genera daño alguno. Mi visión es que en América Latina se consolidará en un plazo no menor a cinco años”, sentenció.

Finalmente, vale destacar que, entre todo su portfolio, la compañía cuenta más de 20 distribuidores en el país; de todos ellos, son 14 los que operan con productos certificados por la marca.

ED5800

4G/WIFI/MESH

COMPATIBLE
NANOSMART



NUEVO ED5800

RADIAL
MESH

MODULO
4G/3G/2G

WIFI
INTEGRADO

EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL
MONITOREO TRADICIONAL Y LA
COMUNICACION MAS AVANZADA.

- Comunicación radial Mesh multivínculo
- Compatible con redes Mesh preexistentes
- Opera en 4G/3G/2G
- WIFI + SIM + Radial
- APP NanoSmart GRATIS
- Comunicación por BUS de Datos
- Armado/Desarmado/Exclusión de zonas

 www.nanocommweb.com

 5411 4505-2224



NANOCOMM

ESPECIALISTAS EN COMUNICACION

El ejecutivo puntualizó que, si bien la compañía se está focalizando en toda su línea completa de productos, destacan el caso del VESDA-EVEA. *“Es un equipo direccional que tiene la capacidad de tener hasta 40 capilares y la dirección de cada uno de ellos cada vez que se produce un posible evento. VESDA-EVEA hace posible reemplazar la detección puntual por la detección de humo por aspiración. Proporciona direccionalidad y ese es su diferencial frente a la detección convencional”*, enfatizó.

Consultado acerca de los ámbitos de aplicación, reconoció que existe cierto consenso general que indica que la aspiración sólo se utiliza para aplicaciones muy particulares o soluciones más complejas. *“Con estos productos es posible acceder prácticamente a los mismos mercados que con la detección puntual. Por lo tanto, su ámbito de aplicación es muy amplio porque estamos compitiendo directamente con*

la detección puntual de incendio”.

Trombetta resaltó el posicionamiento de **Xtralis** en el vertical Data Centers, que está normado y exigido. *“Es un segmento donde somos fuertes y tenemos muchos proyectos en la región. Sin lugar a dudas, está evolucionando de buena manera y nosotros estamos acompañando ese camino”*. Y en lo que respecta a la industria, sostuvo: *“La tarea es tratar de concientizar acerca de la necesidad de tener un sistema de detección temprana, que es lo que ofrecemos para tener mayor tiempo de sobrevida ante posibles eventos. Es algo crítico y cuanto más rápido se haga la detección, más tiempo damos para que se pueda llevar a cabo procedimientos que permitan apaciguar o eliminar el evento”*.

Haciendo referencia a la concientización, añadió que las estadísticas demuestran que la mayor cantidad de incendios

se producen en residencias verticales, en edificios. *“Ahí hay una deuda pendiente. Por suerte, en la Ciudad de Buenos Aires existen normativas que nos ayudan a asumir esa concientización positiva que implica la necesidad de tener un sistema de detección. Nuestro aporte es el valor agregado es el sistema de detección temprana, que garantiza a los propietarios y consorcios el correcto funcionamiento del sistema y su mantenimiento”*.

El ejecutivo puntualizó que, hasta no hace mucho tiempo, este tipo de productos eran vistos como soluciones de nicho muy selectas. *“A la hora de cuantificar los costos finales de un proyecto, el usuario final advierte que resulta más económico debido a las ventajas que se obtienen en la etapa de mantenimiento dada a lo largo de la vida útil del edificio. Y ahí es donde estamos haciendo mucho hincapié”*, concluyó ■



ALARMASOESTE

**Venta Instalación de Sistemas de Alarmas
y Cercos Eléctricos**

Cel.: 15.6633.7092

www.alarmasoste.com.ar



**Marca líder en protección perimetral
Instalador oficial**

**Seguridad
Perimetral**

¡NUEVO!

ELECTRIFICADOR DE CERCOS

SHOCKER ADVANCE



Tensión del pulso	8.000-14.000v
Energía emitida	1,9J
Consumo	45W
Capacidad de perímetro	5.000m lineales de hilo

**CON ZONA DE
ALARMA INCLUIDA**
PARA CONECTAR SENSORES CABLEADOS
O INALÁMBRICOS.

Shocker Advance es un electrificador ideal para la protección perimetral de residencias, comercios e industrias. Diseñado con los standards más altos de calidad y tecnología. Su caja brinda mayor facilidad en la instalación y mejor terminación, además de que posee nivel IP X4 de protección contra entrada de agua y humedad.

- Incluye llave para activación/desactivación manual.
- Incluye 1 control remoto 433Mhz

PARA MÁS INFOS: SEG.COM.AR

SEG
INTERNATIONAL

Consejos para contribuir a la protección contra incendios

¿Los lugares que frecuentamos cumplen las normativas de protección contra el fuego? ¿Dónde denunciar irregularidades cuando los controles son cada vez más laxos? En el marco de la campaña “Al fuego lo combatimos entre todos” CEMERA brinda consejos para colaborar con la prevención.

Los incendios en Australia y en la Amazonia están consumiendo lentamente el pulmón verde de nuestro planeta. Los incendios estructurales proliferan cada vez más (y con resultados cada vez más devastadores) en las zonas urbanas; y se originan tanto en las viviendas más humildes de quienes buscan resguardarse del frío con estufas y hogares antiguos con fuentes de energía inflamables (combustibles, gas, resistencias eléctricas) o fuego directo, como en edificios de vivienda, oficinas, centros comerciales y fabriles.

¿Cuál es la principal causa de todos ellos? La falta de prevención. El año pasado se habló mucho sobre la responsabilidad del gobierno brasileño por su desinversión en materia de prevención de incendios forestales en beneficio del desarrollo industrial y urbano. En Argentina, el incendio del depósito de una droguería en Córdoba, el incendio de una fábrica de muebles de Ecomadera en Misiones, el depósito de pallets ubicado en Avellaneda, el edificio que se incendió hace unos meses en Corrientes y Esmeralda, son algunos de los tantos ejemplos de accidentes que podrían haberse evitado. Y si se podían haber evitado, no son accidentes: son actos de negligencia.

“No sonó la alarma, ni nadie nos avisó del incendio. Escuchamos gritos y bajamos por las escaleras. Cuando nos acercamos al quinto piso, el suelo quemaba. Los extintores estaban vencidos y no había salidas de emergencia”, de esta manera describió un huésped el infierno que tuvo que vivir junto a sus hijas, mientras intentaban escapar de un edificio envuelto en llamas ubicado a pocos metros del Obelisco. Tras un intenso operativo, dos mujeres murieron, cuatro personas sufrieron quemaduras de más del 60 por ciento del cuerpo y 112 tuvieron que ser asistidas en el lugar,

de las cuales 52 fueron trasladadas a diferentes centros de salud.

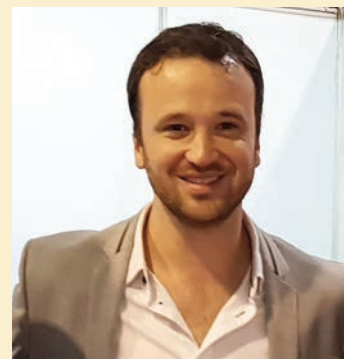
Si sumamos los controles cada vez más superficiales a la falta de información de los particulares sobre cómo prevenir incendios y combatirlos una vez desatados, se genera un cóctel peligrosísimo que afecta fundamentalmente a las personas que menos responsabilidad deberían tener en materia de prevención.

Es por ello que desde CEMERA lanzamos la campaña “Al fuego lo combatimos entre todos”, destinada a concientizar a la sociedad sobre cómo colaborar en la prevención de incendios, cómo combatir (en la medida que esté a su alcance) pequeños focos de fuego y conocer las regulaciones en materia de Protección Contra Incendios (PCI) y cómo denunciar irregularidades, para así contribuir de manera solidaria a cuidarnos entre todos de la amenaza del fuego.

Cómo reconocer un espacio seguro y dónde denunciar irregularidades

En materia de Protección Contra Incendios se distinguen sistemas de protección **activos** y **pasivos**. Los últimos no intervienen directamente en la extinción del fuego, su objetivo es velar que los daños y pérdidas inherentes a un incendio sean lo menor posible y contemplan desde el diseño arquitectónico para evitar la propagación, recubrimientos resistentes al fuego, pinturas con reacciones extintoras en caso de fuego o morteros ignífugos; pero no son observables a primera vista del ojo no entrenado y sólo son reconocibles mediante una inspección adecuada. Pero también existen los sistemas activos, que son fácilmente observables por todos. Estos incluyen:

- **Dispositivos de inicio de alarma o de emergencia real:** pueden ser manuales o automáticos (Pulsadores o botones de alarma) que



Por Maximiliano Wutzke
Presidente de la Cámara Argentina de
Protección Contra Incendios (CEMERA)
Presidente de Maxi Seguridad

alertan sobre fuego o peligro de fuego.

- **Sistema de bombeo contra incendio:** compuesto por mangueras, bombas, válvulas, tuberías y otros componentes acoplados a una fuente de agua. Deben estar en lugares de fácil acceso y ser de manipulación simple para que cualquiera pueda hacer uso de ellos.
- **Detectores de humo, CO2 o temperatura.**
- **Rociadores o sprinklers:** generalmente activados por los anteriores.
- **Extintores / matafuegos:** además de chequear su accesibilidad, debe controlarse permanentemente que estén cargados y no estén vencidos.
- **Escaleras de asalto y escaleras extensibles:** fundamentales para la labor de los bomberos en combate de incendio o evacuaciones.

Las regulaciones sobre cuáles de todos estos elementos son obligatorios varían en cada jurisdicción y dependen del tipo de construcción y su uso, pero debe entenderse que a mayor cantidad de estos elementos estén presentes en los sistemas de PCI, más seguros estamos.

Denuncias

Para denunciar cualquier irregularidad, uno debe saber cuál es el organismo de control y fiscalización y qué dice al respecto; y si con-

SISTEMAS INTEGRALES EN CONTROL DE INCENDIOS

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA



Preparados para actuar en toda situación.



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

www.dialer.com.ar



DialerSeguridad



Dialerseguridad



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios

ENCUENTRE EN DIALER LAS MEJORES SOLUCIONES

sidera que la normativa atenta contra la seguridad, debe denunciarlo al organismo de aplicación del estamento superior. Lo burocrático de estos procesos suele desalentar a los particulares a realizar las denuncias, poniendo en riesgo muchas vidas. Por ello, y en el marco de nuestra campaña, CEMERA recibe denuncias con foros a través de página web www.cemera.org.ar, sus perfiles en las redes sociales (@camaracemera en Instagram y Twitter y @cameracamera en Facebook), vía mail a info@cemera.org.ar y a través de WhatsApp a los teléfonos +54911 2732-0054 y +54911 32-81-8617 para asesorar a los denunciantes en cómo y dónde canalizar sus reclamos y relevar el nivel de respuesta de los organismos de control.

La prevención de incendios es tarea de todos. Y para aquellos que se dedican profesionalmente a la prevención y extinción del fuego, pueden acercarse a CEMERA que tiene planteado para este año un cronograma

activo de capacitaciones y su Congreso Internacional CIPCI que viajará a 6 provincias del interior para que los profesionales y trabajadores del sector de PCI cuenten en un mismo espacio una extensa oferta de capacitación en las últimas tendencias en la materia y contactarse directamente con los proveedores de la industria, trabajadores y profesionales como ellos.

Plan de trabajo 2020 de CEMERA

- Estamos impulsando un proyecto para la sanción de una Ley Nacional de Protección Contra Incendios. Sabemos que es un objetivo a largo plazo y para lograrlo vamos a seguir trabajando activamente, como una entidad dinámica, con espíritu joven y de manera transparente como hasta ahora.
- Nos proponemos trabajar más detalladamente en cada actividad y en cada provincia. Para ello propiciaremos la conformación de comisiones de trabajo y represen-

taciones regionales (porque somos una cámara federal) y comisiones específicas que se especializarán en temáticas, capacitaciones y regulaciones propias del mantenimiento de extintores: de IFCI, de detección alarma y supresión, de fabricantes e importadores de productos de PCI y de protección pasiva.

CEMERA lo invita

Aprovechamos esta oportunidad para que se acerquen a CEMERA, nos llamen, nos consulten y nos conozcan. Sepan que en la entidad podrán conseguir normativa específica, pudiendo participar incluso en la redacción de normas, fortalecimiento gremial empresario para las empresas asociadas, nutrida agenda de capacitaciones, asesoramiento en la gestión de trámites y consultar toda aquella inquietud y necesidad que tengan. Estamos esperándolos, trabajemos en equipo y sigamos POTENCIÁNDONOS JUNTOS ■

SHOCKER Advance, el novedoso electrificador de cercos

El nuevo electrificador de cercos SHOCKER Advance de SEG es un producto ideal para la protección perimetral de residencias, comercios e industrias, siendo sinónimo de protección y calidad.

El SHOCKER Advance está diseñado bajo los estándares más estrictos de calidad, con la más alta tecnología.

La caja de la SHOCKER brinda facilidad en la instalación y una mejor terminación, posee nivel IPX4 de protección contra entrada de agua y humedad, asegurando el mejor rendimiento bajo cualquier condición climática.

El producto posee una tensión de pulso de 8.000-14.000v, emite 1.9J de energía, tiene un consumo de 45W y una capacidad de perímetro de 5000m lineales de hilo. Además,

cuenta con zona de alarma incluida, para conectar sensores cableados o inalámbricos.

El producto se presenta con llave para activación/desactivación manual, así como un control remoto de 433Mhz. Sin dudas esto lo hace un producto líder en prestaciones y beneficios para el cliente, siendo sinónimo de seguridad y calidad.

Ya se encuentra disponible en todas las sucursales y distribuidores SEG de toda la Argentina ■

Para más información: www.seg.com.ar info@seg.com.ar - Tel.: 54+11 4761-7661


SHOCKER
 ADVANCE

**CONTROL DE ACCESOS,
PROXIMIDAD, BIOMETRICOS**

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA

Aún quedan muchas puertas por abrir.

SOYAL

CONTROLADORES

PROXIMIDAD

PRESENTISMO

BIOMETRIA

LECTORES

TECLADOS

PULSADORES

CERRADURAS

TARJETAS



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

- Asesoramiento personalizado
- Soporte y capacitación
- Distribuidores en todo el país
- Stock permanente

f DialerSeguridad

Twitter DialerSeguridad

YouTube DialerMedios

Snapchat DialerMedios

Instagram DialerMedios

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

info@dialer.com.ar

www.dialer.com.ar

Ciberseguridad en la era de IoT: el imperativo multicapa

Con el Internet de las Cosas (IoT), han aumentado la cantidad de dispositivos conectados a la red en órdenes de magnitud, y por consiguiente, las oportunidades para que los hackers violen los sistemas también se multiplican. Para proteger los activos y los datos de las personas en este entorno desafiante, se necesita un enfoque integral de múltiples niveles para la ciberseguridad.



Miguel Arrañaga, Pre-Sales Director de **Hikvision México**, comenta que en el pasado la mayoría de los sistemas de seguridad y vigilancia funcionaban de manera independiente, lo que significaba que no estaban conectados a otros sistemas ni a Internet público. Ahora las cosas han cambiado y el IoT en particular hace posible automatizar las alertas de vigilancia y compartirlas con otros sistemas y usuarios de toda la organización. Los sistemas también se conectan frecuentemente con sistemas basados en la nube con datos de video que pasan a través de la WAN y de Internet público para almacenarse fuera del sitio.

El rápido crecimiento en el tamaño y la complejidad de las redes y los dispositivos conectados a IoT presenta nuevas oportunidades, multiplicando la interacción entre personas y dispositivos a escala global, pero al mismo tiempo también amplifica los riesgos de violaciones de seguridad y otros ataques maliciosos. Este tipo de infracciones generalmente resultan en pérdidas financieras que reducen la confianza del cliente y otros resultados negativos.

Las amenazas de ciberseguridad ahora abarcan redes, aplicaciones y dispositivos

La complejidad de las redes y aplicaciones de vigilancia y el creciente número de dispositivos IoT que se conectan a las redes, crean riesgos de ciberseguridad de varias capas, todo lo cual debe abordarse de manera simultánea.

Para cubrir todas las bases, las organizaciones no solo deben considerar las vulnerabilidades potenciales en los sensores y dispositivos de IoT. También deben considerar la seguridad de las redes, junto con la protección de datos de extremo a

extremo, la seguridad de las aplicaciones y una serie de otros factores.

En la capa de transporte, o capa de red, por ejemplo, los delincuentes tienen la oportunidad de explotar conmutadores y puertos para robar o alterar los datos. En la capa de aplicaciones, como se describe en el OWASP, los hackers de seguridad de aplicaciones buscan aprovechar las vulnerabilidades del sistema y la configuración para acceder a los datos y “asumir el control” de los dispositivos conectados. Adicionalmente, en la capa del dispositivo, se están utilizando métodos físicos y de ataque cibernético para robar datos o interferir o deshabilitar las operaciones del dispositivo.

El ejecutivo cuenta que estas amenazas de seguridad de varias capas significan que una única solución de “punto” para la ciberseguridad ya no puede ser efectiva. En cambio, todas las estrategias de ciberseguridad deberían adoptar un enfoque de múltiples capas que proteja la red, las aplicaciones y los dispositivos de manera adecuada contra posibles ataques.

Cómo Hikvision cubre todas las bases de ciberseguridad

Para ayudar a restringir el riesgo de una violación de seguridad, Hikvision ha creado un enfoque de múltiples capas que aborda una amplia gama de amenazas de

ciberseguridad simultáneamente. También maximizamos la ciberseguridad siguiendo las mejores prácticas arquitectónicas y de dispositivos y estamos certificados con la certificación FIPS y Common Criteria.

“Nuestro enfoque multicapa se basa en maximizar la seguridad del dispositivo con componentes de hardware y software estrechamente acoplados que son robustos y confiables. En varios de nuestros dispositivos, utilizamos chips de seguridad de alto rendimiento que rigen un cifrado de datos de proceso de arranque seguro y procesos de actualización seguros.

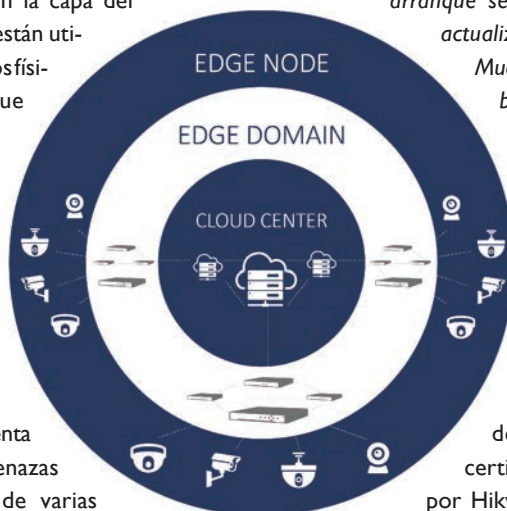
Muchos dispositivos también usan claves de cifrado generadas aleatoriamente para minimizar el riesgo de acceso no autorizado”.

Comenta que todos los códigos ejecutables también deben firmarse con certificados reconocidos por Hikvision, que expande

la “cadena de confianza” del sistema operativo a aplicaciones específicas y evita que se ejecuten aplicaciones no autorizadas.

“Con protocolos seguros se asegura que los datos estén protegidos mientras se transmiten desde los dispositivos. Las características adicionales de seguridad de red de Hikvision incluyen seguridad de puertos de seguridad WAN, filtrado de IP y más, asegurando que los datos almacenados y en vuelo estén protegidos contra métodos de ataque comunes”, concluye ■

Para más información:
<http://www.hikvision.com/ES-LAI/>



**Descubra
la Diferencia
Digifort
es la Solución VMS
Más Innovadora
del Mercado**



SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT



Primer sudamericano en el Global Board de ASIS International

A los 36 años de edad, se convirtió en el primer argentino y miembro más joven del mundo en integrar el Global Board of Directors de ASIS International.

Pablo Colombres estudió Derecho en la Universidad de Buenos Aires (UBA) y obtuvo un postgrado en Seguridad Corporativa en la Universidad Argentina de la Empresa (UADE). Pronto se sumergió en **ASIS International**, en busca de las certificaciones internacionales que otorga la organización. Con ese objetivo estudió y se enfrentó a un riguroso examen que aprobó en forma satisfactoria en la sede central de ICANA Buenos Aires. Luego postuló y ganó una beca de “*Master of Science in Administration of Justice and Security*” en University of Phoenix, Arizona, Estados Unidos, que cursó durante dos años y superó con éxito. Completó su perfil académico dedicándose al estudio de liderazgo y coaching asociado a la seguridad.

¿Cómo fueron sus primeros pasos profesionales hasta alcanzar su posición actual en el área de seguridad?

Inicié mi carrera profesional en el área de la seguridad en Legales de Movicom BellSouth, exactamente en cobranzas judiciales. Mi segundo escalón fue el sector de oficios judiciales, donde era el enlace con las fuerzas de seguridad y el poder judicial. Cuando Movicom fue adquirida por el Grupo Telefónica pasé a formar parte de la estructura de la Dirección de Seguridad Corporativa, enfocándome en la respuesta de incidentes de índole corporativos y la atención de los canales de ética, entre otros aspectos.

A principios de 2011 empecé a trabajar en GIF International, empresa que provee servicios de asesoramiento en seguridad en general, focalizada en el mercado de las telecomunicaciones, comercio electrónico y entidades financieras. La expertise adquirida en el área de telecomunicaciones me permitió orientar mi trabajo hacia la expansión del negocio internacional de GIF, donde pudimos consolidar varios proyectos en Sudamérica. Los proyectos fueron creciendo y desde hace más de tres años me mudé a



Pablo Colombres
Pcolombres@gifconsulting.com

São Paulo, Brasil con toda mi familia. Durante todos estos años he dedicado tiempo como líder voluntario en ASIS International, lo que me ha ayudado a evolucionar como profesional y como persona.

A propósito del voluntariado, ¿cuál es el rol de ASIS International?

ASIS es la organización más importante para los profesionales de la seguridad. Fundada en 1955, cuenta con más de 35.000 miembros en todo el mundo, con representación en más de 150 países. Es una estructura manejada por un staff integrado por 20 miembros, basados en Washington; no obstante, tiene unos 800 líderes voluntarios alrededor del mundo que están dedicados a la coordinación de tareas en torno a la seguridad. Así desarrolla estándares, programas de capacitación, guías de mejores prácticas y material de estudio. Fundamentalmente, ofrece cuatro certificaciones internacionales: CPP (*Profesional certificado en Management de Seguridad*), PCI (*Profesional Certificado en Investigación*), PSP (*Profesional Certificado en Seguridad física*) y APP (*certificación para iniciantes en la carrera*).

El mayor de los beneficios de ASIS está ligado

al networking, lo que permite conocer gente de todo el mundo y especialistas en todas las materias. También cuenta con 34 Consejos Profesionales que atienden necesidades específicas para las áreas de la seguridad en diversas industrias, abogando por la integración en los ámbitos público y privado.

Además de la promoción de Programas de Mujeres en la Seguridad y de Jóvenes Profesionales, ASIS cuenta con un plan estratégico que marca cuatro puntos importantes: la transformación digital, el reconocimiento del profesional de la seguridad, la designación del área de seguridad como un área clave en el negocio de la empresa y la globalización.

¿Qué ha hecho posible que un joven argentino sea el primer sudamericano y el más joven en ocupar un lugar en el Global Board of Directors de ASIS?

Dentro del espectro de la globalización, ASIS comenzó a trabajar para transformarse de una organización centralizada y enfocada en los Estados Unidos para convertirse en otra totalmente abierta al resto del mundo. Si bien es cierto que el 80% de sus miembros son norteamericanos, ya es una tendencia el crecimiento del 20% restante. Entonces, con el objetivo de reconocer a miembros de otros países, la organización generó un programa de representaciones y reconsideró su estructura de gobernanza. Como resultado, tuvo una primera iniciativa: crear un Board Global integrado por 12 miembros. Para una segunda etapa, está proyectado incluir una posición para un representante de cada región del planeta. El proceso de evolución será constante hasta tener la representación de todos.

La oportunidad de ingresar al Board Global se gestó a partir de una convocatoria para ampliarlo, cubriendo 3 nuevas posiciones. Entre 26 candidatos, un Comité de Nominaciones nos evaluó en más de 50

TDS

TRUE DIGITAL SYSTEMS

ELEVANDO LOS ESTANDÁRES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Detección Inteligente

LINEA ONYX BY NOTIFIER

Permite soluciones integrales para cualquier aplicación en seguridad y protección contra incendios.



Extinción

VÁLVULAS, ROCIADORES, ACC. RANURADOS.

El único sistema versátil, económico y fiable en el mercado que ofrece la opción de rigidez o flexibilidad.

Aspiración

SISTEMAS DE DETECCIÓN TEMPRANA VESDA

Su velóz y efectiva detección evita siniestros y da tiempo antes que se vean comprometidos: la vida, la infraestructura del edificio o la continuidad del negocio.



SOMOS UNA EMPRESA LÍDER CON MAS DE 20 AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL MERCADO DE LA SEGURIDAD ELECTRONICA. NUESTRO OBJETIVO ES UTILIZAR LAS MEJORES TECNOLOGÍAS EN PROYECTOS MAS EMBLEMÁTICOS. SABEMOS QUE PODEMOS ALCANZARLO, **COMBINANDO LIDERAZGO TÉCNICO Y CALIDAD DE SERVICIO.**

WWW.TDSINTL.COM | INFO@TDSINTL.COM | 4580-2050/51

ítems sobre aptitudes profesionales y personales. Fuimos elegidos un representante de los Estados Unidos, otro de Canadá y quien les habla. El proceso de selección fue entre junio y septiembre del año pasado; la designación se formalizó ese mismo mes, durante la Feria Mundial de ASIS celebrada en Chicago, llamada GSX. Entré en funciones a partir del 1 de enero de 2020, con grandes desafíos por delante.

¿Cuál es la mirada sobre Latinoamérica que tiene ASIS?

Latinoamérica es una de las regiones más activas y más vivas respecto a la actividad de los líderes voluntarios y de miembros que se involucran. El español es el segundo idioma de la organización, único aceptado además del inglés. Tenemos traducciones en español, así como entre dos y tres eventos anuales donde gente de Estados Unidos visita la región. En ese marco, la idea es apostar a Latinoamérica como una potencia que está creciendo. Teniendo en consideración la difícil situación de nuestra realidad económica, política y social, el año pasado ASIS tomó la decisión de adaptar los costos de su membresía en función de la categorización de ingresos por países -alta, media y baja- realizada por el Banco Mundial. Es una medida muy importante porque, en el pasado, la membresía costaba USD 195 para todos los países; hoy, en cambio, bajo la categorización de precios para los países emergentes, cada quien paga en función de los diferentes niveles establecidos.

Como resultante de todas esas acciones, ASIS posee en Latinoamérica un grupo de trabajo muy fuerte, con profesionales de seguridad muy comprometidos que provienen de distintos países. De hecho, tenemos

un Consejo Latinoamericano y estamos aprendiendo de las otras regiones que están más avanzadas para trabajar en conjunto.

El gran desafío es adaptar la implementación de mejores prácticas a la realidad local de cada uno de los países que forman parte de nuestra región. Si bien experimentamos un proceso de maduración, estamos en el buen camino.

¿Cuál ha sido su responsabilidad a los largo de estos años en la región?

Hasta el año pasado, coordiné un equipo de líderes en 12 países de Sudamérica donde existen Capítulos en actividad. Empecé voluntariamente en Argentina, luego me expandí hacia el Cono Sur y más tarde a Sudamérica. Esos fueron los pasos previos a mi integración al Board Global, además de haber participado en diversos grupos de estudios, consejos profesionales y comités especializados.

¿Cuáles son los principales aportes que se propone realizar al Board Global?

Concentraré mis principales aportes sobre tres aspectos fundamentales. El primero de ellos gira en torno a la membresía y al trabajo que supone establecer conexiones entre la experiencia del usuario, las decisiones que se toman y los beneficios reales de quien recibe la membresía. El segundo de ellos está relacionado con todo lo inherente a la velocidad del mundo en el que estamos viviendo, aportando una visión próxima a la tecnología y al proceso de digitalización. Y el tercer punto está ligado con los otros dos y tiene que ver con la globalización. Al haber tenido cargos en varios países, y haber participado de proyectos globales en ASIS, he podido perci-

bir las visiones nuevas que reinan en la sociedad tales como cuestiones de género, inclusión y diversidad. La idea es contribuir desde ASIS a darle visibilidad a los temas, siempre alineado a los objetivos estratégicos de la asociación.

¿Es posible afrontar ese reto con éxito?

Sí. De hecho, en breve estaré en Washington para participar de una reunión a la que asistirán todos los voluntarios del mundo. Allí daré una charla sobre la globalización y cómo servir a las necesidades de los miembros alrededor del mundo. Mi punto de partida será que el concepto de globalización nada tiene que ver con la "americanización", entendida como la necesidad de aculturar en torno a sus creencias. Todo lo contrario, supone tomar las buenas prácticas. Así, propiciaremos que la charla derive en un concepto general de globalización y las distintas eras por las que ha atravesado desde Colón hasta hoy. Con certeza, también comentaré que el reporte global de riesgos del World Economic Forum sostiene que en los últimos cinco años los riesgos que provocaron mayor impacto en el mundo estuvieron relacionados con los temas ambientes (como desastres naturales) y con el ciberespacio (como los ataques cibernéticos). Es necesario hacer foco en estas cuestiones porque no son riesgos que impacten específicamente solo a un objetivo: son riesgos que nos afectan a todos, sin discriminación. Partir del concepto que tenemos un enemigo en común (riesgo a gerenciar) es una gran ventaja; sobre todo sabiendo que desde ASIS se puede convocar a especialistas en la materia y de todo el mundo, para en conjunto poder trabajar sobre el asunto, preparar material y distribuirlo ■



Acceda a la versión completa del
Estudio de Mercado de la Seguridad Electrónica en Argentina
en www.casel.org.ar/estudio_mercado.php

ANALÍTICAS DE VIDEO DE AUTOAPRENDIZAJE



AVIGILON™
a Motorola Solutions Company

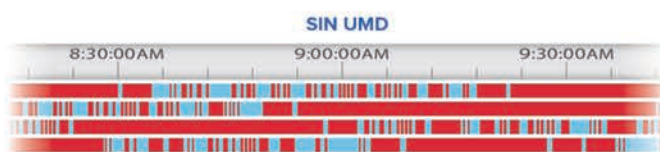
Appearance Search™ Búsqueda por Apariencia

La tecnología Avigilon Appearance Search™ de analíticos de video es un sofisticado motor de búsqueda que usa inteligencia artificial y aprendizaje profundo para video. Dicho motor permite revisar con facilidad a través de horas de video, lo que permite ubicar rápidamente a una persona específica o un vehículo de interés en todo el sitio.

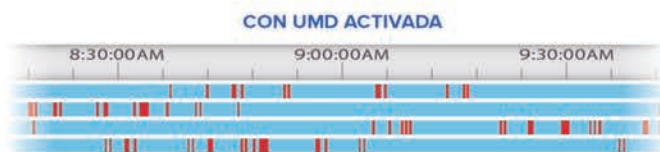
La tecnología Avigilon Appearance Search puede reducir drásticamente el tiempo de respuesta ante incidentes, además de mejorar las investigaciones forenses, ya que permite a los operadores reunir evidencia sólida en video y crear un relato eficaz de los sucesos.



Unusual Motion Detection (UMD) Detección de Movimiento Inusual



La línea de tiempo de ACC™ muestra todos los eventos de movimiento grabados.



La línea de tiempo de ACC muestra todos los eventos de movimiento grabados que no sean usuales en un periodo de tiempo determinado.

Ahora disponible en el software de administración de video Avigilon Control Center (ACC) 6, UMD es una tecnología avanzada de inteligencia artificial (IA) que revoluciona la automatización de la videovigilancia y que cuenta con un diseño para mostrar eventos que de otra forma pasarían inadvertidos.

Sin reglas ni configuraciones predefinidas, la tecnología UMD puede aprender continuamente cómo se ve la actividad típica en una escena y, luego detecta y señala movimientos inusuales.

UMD permite a los operadores buscar con mayor rapidez entre grandes cantidades de video grabado, enfocando su atención en los sucesos atípicos que podrían necesitar mayor análisis, lo que ayuda a reducir horas de trabajo a solo minutos.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Avigilon** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar

PPA Argentina: “Nuestra política es democratizar el automatismo”

Representante oficial de Grupo PPA en Argentina, se dedica a la importación y distribución de equipamiento para la automatización de portones, control de accesos, alarmas, barreras automáticas y puertas sociales.

Grupo PPA es una compañía global que en los últimos años ha adquirido tres marcas de origen brasileño: **CITROX**, que cuenta con una planta localizada en la zona franca de Manaus y otra en Santa Rita do Sapucaí, desde donde brinda soluciones integrales en materia de seguridad electrónica; **CEL-TRON**, tradicional empresa del sur de Brasil, dedicada a la fabricación de comandos electrónicos, movedores de portones, barreras automáticas y accesorios; y **GCP**, también localizada en Santa Rita de Sapucaí, que despliega soluciones para seguridad perimetral y accesorios. Como política de fábrica, todos estos productos están siendo introducidos al país por **PPA Argentina**.

Rafael Haiyashi García, Director Comercial de **SEGTEC**, está a cargo de la parte exportadora de **PPA Argentina**. “La empresa opera en el país hace casi 30 años y se dedica a desarrollar productos para la automatización de portones, puertas y accesos. Es la mayor fábrica de América Latina, produciendo

3000 motores por día. Su casa central de Argentina tiene más de 1000 metros cuadrados y cuenta con sucursales en Buenos Aires, Córdoba, Rosario, Neuquén, Bahía Blanca, Mendoza y Mar del Plata, entre otras. La presencia de la marca en Latinoamérica es muy fuerte: en Brasil atiende a más de 300 distribuidores y tiene locales y distribuidores en Miami, América Latina, Central y Caribe”, asegura el ejecutivo.

Hoy por hoy, la compañía está abriendo nuevos horizontes con la certificación internacional de sus productos. “Hace tres años certificamos para operar en el mercado americano, donde estamos en condiciones de ofrecer desarrollos específicos y, a la vez, con la meta de poder mejorar la calidad y la prestación de los productos a partir de una mejora continua. Recientemente, también hicimos lo propio ante la Unión Europea, lo que nos convierte en la única empresa de América Latina fabricante de motores y seguridad electrónica que tiene ese certificado para poder comercializar en Europa. De hecho, estamos trabajando en ese mercado con base en Barcelona”, puntualiza.

Principales novedades de productos en la Argentina

Cuenta **Haiyashi García** que **PPA** se ha enfocado en las áreas de Smart Home Security y Smart Security. Señala que, en ese contexto, hace dos años lanzaron **Central Spirit** que es un panel de alarma WiFi que incorpora la domótica al domicilio, diseñada para facilitar la interacción entre el usuario y su motor. “**Central Spirit** es un HUV con todas las prestaciones de una alarma tradicional, adicionando periféricos, sensores de movimientos y magnéticos que se conectan en forma inalámbrica a la central a través de un código de comunicación inviolable que se llama Zigbee, que no sólo es mejor que la radiofrecuencia sino que además permite domotizar tanto hogares como supermercados, farmacias y bancos”, afirma. Asi-



Rafael Haiyashi García, Director Comercial de SEGTEC

mismo, explica que la central también cuenta con unos periféricos que son repetidores de señal que permiten diseñar el espectro y tamaño a cubrir, generando así una red interna que puede abarcar entre 500 y 1000 metros. “Todo se opera desde una App gratuita de PPA que posibilita monitorear el sistema de alarma a través del smartphone. Asimismo, también existe la aplicación paga **FullArm** que enriquece el ecosistema de seguridad, incorporando muchas más funciones de verificación y automatización, con informes y reportes, lo que da un plus a la hora de domotizar”, expresa.

Central Spirit es compatible con varios modelos de paneles de alarma y CCTV, no solo con **PPV**, sino también con productos de **DSC**, **Paradox**, **Honeywell** y **Hikvision**, entre otras. “Es el plus que buscamos darle a nuestros productos”, reconoce.

En lo que respecta a la parte de automatismos, recientemente la empresa ha lanzado la nueva línea de **DZ-Cube** que llegó para transformar el concepto de diseño y estética de los motores de **PPA**. “Estos nuevos motores son muy ágiles y versátiles. De fácil instalación y mantenimiento, han sido contruidos sobre una base de aluminio de alta resistencia que aloja hasta dos baterías de 12V-5Ah”, remarca.

Según **Haiyashi García**, la compañía está 100% enfocada en generar productos nuevos con diseño y tecnología al mejor precio. “La política de PPA es democratizar el automatismo para que cualquiera pueda tener



HID Mobile Access®

Control de acceso seguro y cómodo a través de un dispositivo móvil

HID



Gracias a HID Mobile Access®, ahora los empleados pueden utilizar su teléfono inteligente, tableta o portátil para abrir puertas, portones, acceder a redes y más.

Esta nueva solución de control de acceso mejora enormemente la comodidad del usuario en el mundo actual, que da prioridad a la experiencia móvil, además de ayudar a su organización a proyectar una imagen más moderna y profesional.

HID Mobile Access, que incluye Seos® como tecnología de credenciales de base, ofrece las siguientes ventajas fundamentales:

✓ **Comodidad para el usuario** ✓ **Eficiencia operativa y economía** ✓ **Mayor seguridad**

Centrales de incendio
inteligentes y convencionales

Control de acceso

Sistemas de vigilancia IP



BOSCH

CONTROL DE ACCESOS • INCENDIO • INTRUSIÓN • VIDEOVIGILANCIA • SEGURIDAD PERIMETRAL



Detección
de incendios

Komtttech

Building Consulting Group S.A.
Franco 3425
Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Argentina
54+11-4571-0150 / 011-4571-8560
+5491125273424
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

bcg

su portón automatizado, sea por seguridad o comodidad, independientemente de su rango social. Hoy por hoy el acceso a esta tecnología es muy amplio y variado, hay ofertas para todos los presupuestos, cuando hace diez años era un lujo”.

A su entender, toda la familia de productos de PPA aplica a lo que define como los cuatro escalones de la seguridad: el acceso automatizado; el sistema eléctrico, las alarmas y las cámaras. “Con nuestros productos, estamos en condiciones de abarcar todo el ecosistema de seguridad, integrándolo dentro de una aplicación segura”, sentencia.

La innovación tecnología, el diferencial de la marca

Desde sus inicios, PPA se ha caracterizado por la innovación constante. No en vano hace 12 años comenzó a desarrollar e implementar la tecnología **Inverter** que aplica en **JetFlex**, su línea de motores ultra rápidos para portones.

Otro de sus logros es la tecnología **Brushless** aplicada a motores chicos, no residenciales. A diferencia de los motores tradicionales, no utiliza sistema de escobas, garantizando una alta precisión de movimiento mediante imanes magnéticos controlados digitalmente a través de la central electrónica, proporcionando un conjunto en total sincronía que reduce la tasa de mantenimiento.

Esta tecnología también está presente en los automatizadores PPA. Gracias a su bajo consumo de energía, la unidad proporciona una mayor autonomía en los sistemas que operan con el uso de no-breaks, permitiendo duplicar su tiempo de uso.

“La alta tecnología que está incorporada en la central electrónica hace que la mecánica no se gaste tanto, que se prolongue el uso y se pueda acceder a una mayor cantidad de prestaciones, más allá de abrir y cerrar un portón. Y ahí es donde se pone de manifiesto nuestra innovación en tecnología. Un claro ejemplo de ello es la introducción de Brushless en 24 voltios con dos baterías incorporadas de bajo costo, que permite su recarga con energía solar y baja temperatura durante su funcionamiento”, enfatiza Haiyashi García.



El ejecutivo sostiene que las nuevas tecnologías aplicadas a centrales y motores, es lo que ha dado lugar a la creación de nuevas líneas y modelos que brindan mayores posibilidades de ventas. “PPA es la fábrica que cuenta con la mayor amplitud de productos que existe en el mercado, con modelos y prestaciones para cada necesidad de automatismo y cada apertura en particular”.

Creadores de una profesión

Hace casi 30 años, cuando PPA llegó a la Argentina, el rubro de instaladores de portones no existía. “Era algo muy cerrado a marcas nacionales y fuimos nosotros quienes creamos esa profesión. De hecho, muchos de los que hoy están consolidados con 50 años en el mercado, empezaron a aprender a capacitarse con nosotros hace más de 25 años”, evoca.

El ejecutivo destaca que lo recaudado en el servicio de capacitación, la empresa lo reintegra a la red de compra de equipamiento para motivar a la gente a que continúe entrenándose. “Buscamos semilleros nuevos para que se mantenga esa rueda de instaladores en forma constante. Al ser mayoristas de fábrica, nuestro foco es vender al gremio y nunca al cliente final. No competimos con los instaladores, somos sus socios comerciales”. En ese sentido, Haiyashi García dice que, desde sus inicios, PPA ha sido identificado con la transparencia y la trayectoria en relación al gremio. “Hoy día seguimos trabajando con políticas claras de ventas y descuentos, con precios controlados al público. Hoy Internet es un jugador clave en las ventas de todo producto en el mundo y nuestro deber es justamente cuidar al gremio y al distribuidor, poniendo límites y cuidando el precio. Si no lo controláramos, atenderíamos contra el margen de rentabilidad de todos los integradores y agentes que están en

la cadena entre nosotros y el cliente final. Nuestra misión es cuidar la rentabilidad, el nicho de todos y el rol que cada uno cumple en esa cadena”.

Proyecto de expansión

Para este 2020, PPA Argentina proyecta instalar centrales de reparación en diversas localidades del interior del país. La idea es que cada una de ellas cuente con servicios de reparación, asesoramiento y ventas.

“Nuestro proyecto de expansión es gigantesco, estamos abriendo cada vez más locales para poder dar una atención más personalizada y con costos de traslado amortizados por la empresa para que en cualquier lugar del país puedan comprar al mismo precio que en Buenos Aires. Mediante una combinación de distribuidores y locales propios, las primeras pruebas arrojaron muy buenos resultados: ya tenemos locales en Neuquén, Mar del Plata, Bahía Blanca, ahora estamos abriendo en Santa Rosa y planeamos otros en Puerto Madryn, Comodoro Rivadavia y Bariloche. Tener presencia local es un factor clave”, acentúa Haiyashi García.

En cuanto al futuro, el ejecutivo asevera que PPA Argentina continuará apostando al mercado en busca de continuar consolidando su crecimiento. “En una época difícil, donde la economía del país decrece, seguiremos contratando gente y expandiendo nuestro negocio. Después, dependerá de cómo el gobierno argentino defina el tema de las importaciones. Por lo demás, si bien el dólar fue un factor que influyó muchísimo en los precios durante los últimos años, no hemos experimentado caídas en nuestras ventas porque, si bien no son productos de primera necesidad, seguramente están en el Top 3. El negocio de la seguridad puede tener altibajos, pero nunca decrece”, concluyó ■



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar



Certificado ISO9001:2015 en Diseño, Fabricación, Instalación, Comercialización y Servicio Posventa de Productos para Control de Acceso, Kioscos Multimedia y Sistemas de Recaudo.



Festejos múltiples en FPS

En diciembre pasado, **Fire Protection Systems S.A.** reunió a sus clientes para despedir el año y presentar las novedades de la Compañía. En un descontracturado ambiente, el encuentro contó con el reconocimiento al desempeño de los clientes del distribuidor; quien a su vez recibió la noticia de que nuevamente Notifier lo ha distinguido con el **premio al mejor distribuidor Notifier de Argentina** accediendo al premio de **Millon Dollar Award 2019**.



“Agradecemos la nutrida asistencia, sabemos lo difícil que es hacerse un tiempo por estos días, y en este mes tan especial de balances y conclusiones”, recibió **Pablo Alcaraz**, Presidente de **Fire Protection Systems S.A.**

En un ambiente muy relajado, luego de la recepción se realizaron las presentaciones. Comenzando por una charla sobre la línea **Firewarden** a cargo de **Javier Jolodovsky**, preventa de **Honeywell**. Seguido por **Lucas Botinelli**, Account Manager **Honeywell**, que se encargó de desarrollar la línea **swift** de tecnología inalámbrica. Al regreso de un break, **Matías Trombetta**, regional sales manager de **Xtralis**, se refirió a la familia **Vesda**. A su turno, el **Ing. Mauricio Bozzano** de **Shyma** compartió una interesante charla acerca del manejo de humo.

Hubo premios y regalos para todos los asistentes. Al mediodía se realizó el almuerzo con una cata de vinos a cargo de la firma **Guain**. Las empresas reconocidas por su destacado desempeño fueron: **TIPCI S.A., DAMIANICH / SONS, PANATEL S.A., ELECRIS S.R.L., P.C.I. ELECTROSUR S.R.L., FK UNHO**

S.A.S., BAUSIS S.A., INSTALLER ALARMAS, ELECTROALARMA S.R.L. y DETEXA S.R.L.

Pablo Alcaraz cerró agradeciendo a sus clientes, de la siguiente manera: *“En este año tan complicado para varias empresas y el país, con los vaivenes del tipo de cambio que hicieron muy difícil cerrar algunas operaciones, nosotros cerramos un **gran año**, aún mejor que el anterior.*

*FPS cumplió **3 años** de crecimiento constante, pero este año en particular fue el más pronunciado, y queremos compartirlo con ustedes, nuestros clientes, los verdaderos responsables del mismo.*

*Agradecemos la confianza y el **apoyo de siempre**, con nuevos competidores, con marcas y precios muy agresivos, la fidelidad y las críticas constructivas para seguir mejorando. Esto certifica que en Argentina todavía **“la gente le compra a la gente”**, no solo es el precio, la financiación o la marca lo que nos diferencia. Es todo eso, sumado a la atención personalizada, el seguimiento de los proyectos, el apoyo técnico y la adecuada posventa, nos mantienen a la vanguardia del negocio, objetivo siempre presente y desde hace tantos años.*

Mejor distribuidor de Notifier en Argentina

Durante el encuentro, FPS recibió la noticia de que nuevamente ha sido distinguido con el **premio al mejor distribuidor Notifier de Argentina** accediendo al premio de **Millon Dollar Award 2019**, que les será entregado en marzo del 2020 en la reunión anual de Notifier en San Antonio, Estados Unidos.

*Este año hicimos incorporaciones de personal, aumentamos la presencia en las redes, profesionalizamos la página web para optimizar la información que ustedes nos requieren a diario, como folletos y manuales. También brindamos cursos en las sedes de empresas, participamos de eventos y exposiciones como ExpoCemera, concentramos nuestro esfuerzo en tener amplio stock y más variado, mejorar los plazos de entrega, y ayudar con financiación cuando fuera necesario. Queremos **seguir en este camino**, el único en el que creemos, estando cerca, escuchando sus necesidades y los nuevos desafíos del mercado, para continuar acompañándolos en sus proyectos” ■*



intersec

BUENOS AIRES

26 – 28 Agosto 2020, La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

Exposición Internacional de Seguridad, Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica, Industrial y Protección Personal

intersecbuenosaires.com.ar

 /IntersecBuenosAires

 @Intersec_BA



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

Evento exclusivo para empresarios, usuarios y profesionales del sector.

Para acreditarse debe presentar su documento de identidad.

No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com

Cúbico: "Hacemos simple lo complejo"

"Cúbico nace con la premisa de distribuir productos con valor agregado, conocer lo que distribuimos y transmitir los conocimientos a nuestros clientes, potenciando y expandiendo las capacidades de su negocio" afirma Federico Rodríguez, CEO de Cúbico.

Fundada en el año 2019 como distribuidora de tecnología para el gremio de la Seguridad Electrónica e IT, **Cúbico** basa sus fortalezas en su profundo conocimiento del mercado, que con el apoyo de marcas líderes brinda propuestas competitivas para proyectos de variadas dimensiones, acompañando de manera personalizada a sus clientes.

"Somos una empresa dinámica, plástica, capaz de adaptarse a sus necesidades, con altos conocimientos técnicos, lo que nos permite brindar el mejor servicio pre y post venta, ya sea para una pequeña instalación como para grandes proyectos", expresa Federico Rodríguez, CEO de Cúbico.

¿Cuál es el rol de Cúbico dentro de la industria?

Somos un distribuidor de tecnología principalmente para el gremio de la seguridad electrónica e IT pero nuestra gran diferencia es la forma en la que distribuimos los productos, conocemos muy

bien los productos que proveemos y brindamos el asesoramiento pre y post venta de forma integral.

¿Cuál es su valor agregado?

Nuestro valor agregado se centra principalmente en la forma de atención al cliente que tenemos, es completamente personalizada. Realizamos el seguimiento de un negocio desde la prospección o inquietud, finalizando recién en la post venta de la solución o producto, dando por finalizada la venta una vez que nuestro cliente pudo completar lo que se propuso desde el inicio. Cúbico no considera finalizada una venta al momento de la entrega del producto.

¿Qué rubros abarcan?

Nuestras soluciones principales son video seguridad/CCTV, alarmas, detección de incendio, detección de gases, networking, wireless, sistemas de acondicionamiento de energía y soluciones IT en general.



Principales marcas que distribuye CUBICO:

HIKVISION, HILOOK, EZVIZ, DAHUA, VIVOTEK, SONY, BOSCH, NOTIFIER, HOCHIKI, MACURCO, SYSTEM SENSOR, VESDA, HONEYWELL, UBIQUITI, ENGENIUS, SEAGATE, WESTERN DIGITAL, DELL, HP, LYONN, FOLKSAFE, FURUKAWA, DIGIFORT, AGPS (SISTEMAS DE AVL A MEDIDA), SOFTGUARD.

¿Cómo es el servicio al cliente?

Gran parte de los recursos de Cúbico están dedicados en servicios al cliente: Soporte, capacitación y asesoramiento pre y post venta de proyectos. Nuestra principal virtud es ofrecer una atención totalmente personalizada y dedicada al cliente.

¿Quiénes son sus principales clientes?

Son empresas integradoras de soluciones de seguridad electrónica e IT, los segmentos en los que estas empresas se centran son seguridad urbana, barrios cerrados, seguridad bancaria, hotelería, industria y comercios. Otro grupo de clientes se dedica a consorcios, domicilios y pequeños comercios.

¿Qué mensaje les deja a los canales?

Si tenés un proyecto, no dudes en consultarnos, estamos para ayudarte a poder concretarlo. Trabajamos con marcas de primera línea, reconocidas mundialmente. Nos capacitamos constantemente y transmitimos lo aprendido a toda nuestra red de clientes. Más de dos décadas trabajando en el rubro de la seguridad electrónica e IT, nos permiten seguir ayudando a desarrollar y hacer crecer tu negocio ■

Para más información:

Tel.: +54 11 4545-6815

WhatsApp: +54 9 11 2167-1126

info@cubico.com.ar - www.cubico.com.ar

Federico Rodríguez es técnico electrónico especializado en telecomunicaciones, trabaja hace más de veintidós años dentro del gremio de la Seguridad Electrónica e informática. Se dedicó a entrenar y capacitar tanto a nivel técnico como comercial a una gran cantidad de personas y empresas, más de mil personas dentro del gremio de la seguridad electrónica e IT. Ha sido instructor por tres años de las cátedras de REDES y VSS/CCTV de la certificación de Idóneos en Seguridad que se dicta en CASEL con aval del COPITEC. Es un profesional especializado en seguridad electrónica integral siendo sus principales especialidades CCTV, control de acceso, alarmas e incendio.

Federico Rodríguez,
CEO de Cúbico



frodriguez@cubico.com.ar

¿Sos instalador? ... Forma parte de CASEL

Programa de BENEFICIOS para SOCIOS INSTALADORES

- ✓ Descuentos en compras.
- ✓ Facilidades de pago.
- ✓ Desayunos profesionales.
- ✓ Soporte técnico y asistencia remota diferencial.
- ✓ Vouchers por efectivo para utilizar en la próxima compra.



Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

ASOCIATE MEDIANTE UNA CUOTA ANUAL ACCESIBLE
Y COMENZÁ A DISFRUTAR DE LOS BENEFICIOS

EMPRESAS ADHERIDAS

(Al 14 de febrero de 2020)

Alari
SEGURIDAD + PROTECCION

 **ARG SEGURIDAD**

Big Dipper

BIOCARD
TECNOLOGIA

 **DIALER**
SEGURIDAD ELECTRONICA

 **DRAMS**
TECHNOLOGY S.A.

 **DXCONTROL**

 **FiESA**
SEGURIDAD ELECTRONICA

 **Fulltime**[®]

 **intelektron**

 **OCRL**

 **PPA**[®]

 **Punto Control**
SEGURIDAD ELECTRONICA

RADIO OESTE

 **securityone**[®]

 **SEG**
INTERNATIONAL

 **simicro**

 **Tanyx**[®]
Seguridad Electrónica

 **ZKTeco**
Argentina

Si sos **DISTRIBUIDOR** o **FABRICANTE** y querés formar parte del programa de beneficios,
comunicate con **CASEL**: Tel.: +54 (11) 4331-6129 / 4342-1383 info@casel.org.ar

Intersec Buenos Aires 360°: herramientas para que los expositores maximicen su inversión

La principal exposición de la industria de la seguridad vuelve en 2020 con una serie de novedades y beneficios para que las empresas participantes aprovechen antes, durante y después del evento. Conocelas en esta nota.

Intersec Buenos Aires se prepara para su 6ª edición, que tendrá lugar del **26 al 28 de agosto** de este año en **La Rural Predio Ferial de Buenos Aires**. El evento reunirá una vez más a los principales actores de la industria de **Security, Safety & Fire**, con el objetivo de potenciar los negocios y ofrecer actividades de capacitación y actualización profesional.

Pero la experiencia de 2020 será mucho más que cuatro días de exposición. **Ezequiel Gorbarán**, Gerente de Proyecto, cuenta que han desarrollado una serie de herramientas *“para que los expositores utilicen desde el momento que confirman su participación y, de esta manera, maximicen su inversión”*.

Dentro del **pack de beneficios incluido en la contratación del stand** hay una **plataforma de marketing digital**, desde la que los expositores pueden armar de manera muy sencilla su propio micro-sitio web del evento, enviar invitaciones digitales a sus contactos, personalizar banners para usar en sus páginas web, entre otros.

Además, también cuentan con **invitaciones impresas** -la cantidad que necesiten para enviar a sus clientes-, **firmas** para emails, **imá-**



genes para postear en **redes sociales** y un **servicio de difusión** en todos los canales de la exposición: newsletters, redes sociales -Facebook, Instagram, Twitter y LinkedIn- y comunicados de prensa.

El objetivo es que expositores interactúen con los visitantes desde mucho tiempo antes de la fecha del evento y generen un **engagement** previo y progresivo con sus clientes, que luego culmine en una reunión o negocio concreto dentro de Intersec.

En este sentido, **Gorbarán** explica: *“valora-*

mos y fomentamos los encuentros personales, cara a cara, y por eso Intersec Buenos Aires se convirtió en la mayor celebración que tiene el sector cada dos años. Pero hoy por hoy es un evento tan social como digital, y con una combinación inteligente de ambos mundos los expositores pueden obtener experiencias innovadoras y mejores resultados de negocios”.

“Queremos que las empresas integren a Intersec Buenos Aires dentro de su plan comercial anual y no lo consideren sólo como un gran evento de cuatro días, porque hay mucho más por hacer y por aprovechar. Porque, en definitiva, somos un gran aliado de marketing con una propuesta 360°”, concluye el ejecutivo. Los expositores cuentan también con atención personalizada y capacitación para valerse de todos estos recursos.

Intersec Buenos Aires es organizado por **Messe Frankfurt Argentina** en conjunto con la Cámara Argentina de Seguridad (**CAS**) y la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (**CASEL**).

Los interesados en reservar un espacio deben contactarse con el Comité Organizador al teléfono **(11) 4514 1400** o al email intersec@argentina.messefrankfurt.com ■



Más noticias, oportunidades de negocio, eventos y capacitaciones en nuestros medios digitales.

Suscribite al boletín de noticias y seguinos en redes sociales.



www.revistainnovacion.com



UAI

Universidad Abierta
Interamericana

BENEFICIOS
empleados, cónyuges, padres,
hijos y hermanos

50% DE BONIFICACIÓN

en carreras de **grado** para el **turno tarde**
en las localizaciones Berazategui, Rosario
y San Nicolás.

30% DE BONIFICACIÓN

en carreras de **grado** para el **turno tarde**
en todas las localizaciones de CABA
y Provincia de Buenos Aires.

20% DE BONIFICACIÓN

en todas las localizaciones y turnos para
carreras de **grado, posgrado, maestrías**
y **UAI Online**.

*Los beneficios se aplican a **nuevos ingresantes** en todas las carreras de la Universidad excepto Medicina y Odontología.

Consultá las **bonificaciones** vigentes en la **matrícula y cuotas**.



Noelia Carfachis: noelia.carfachis@uai.edu.ar | 4342-7788
ConveniosUAI@UAI.edu.ar | ConveniosUAIRosario@Vaneeduc.edu.ar

PREPARATE PARA GANAR CERTIFICACIÓN DE IDÓNEOS EN SEGURIDAD ELECTRÓNICA CURSO ONLINE

CAPACITATE CON EL PROGRAMA COMPLETO O POR MÓDULOS

Certificación para la instalación, puesta
en marcha, y servicio de mantenimiento
de los sistemas de Seguridad Electrónica
Y obtené el registro en el COPITEC



- Redes informáticas
- Redes de fibra óptica
- Análisis de riesgos de seguridad
- Detección de Intrusión y cercos energizados
- Control de acceso
- Sistemas de monitoreo
- Detección de Incendio
- VSS y VSS digital
- Integración de sistemas
- Asuntos legales

Cursá el día
y horario
de tu
preferencia

<https://capacitar.tv>

Comité de ALAS Argentina

Ya comenzó sus actividades el Comité Nacional ALAS Argentina, con una agenda de trabajo llena de actividades enfocadas en el desarrollo de negocios en toda la cadena de valor que conforma la industria de la Seguridad Electrónica.

Luego del lanzamiento del Comité Nacional el pasado 29 de noviembre donde se dieron a conocer los principales objetivos, comenzaron en enero las actividades. Entre ellas -a la fecha de cierre de esta edición- la incorporación de alrededor de cuarenta asociados locales. Según comentó su presidente el **Lic. Daniel Banda**, *“El papel del comité será poner sobre la mesa la propuesta de valor de ALAS en Argentina, que si bien es un país en el que la Asociación goza de una muy buena reputación, no se ve traducido en la acción de las empresas locales de participar más activamente y afiliarse.”*

“ALAS es generar una plataforma que acerca al consumidor, al fabricante del producto y al generador del servicio”. Los cargos del comité serán rotativos en un plazo máximo de 1 año, buscando que la participación en el mismo pueda ser renovada y que las acciones no estén lideradas por personas o marcas, por esta razón, se buscará armar políticas que funcionen en el tiempo, sin importar la persona que esté ocupando un determinado cargo en su momento.

El comité ALAS argentino se sustenta sobre cuatro pilares

Negocios. Las cámaras del mercado de la seguridad en Argentina realizan una excelente labor institucional de representación ante organismos del Estado, ante los poderes e incluso ante organismos de defensa del consumidor. ALAS llega para complementar esta actividad con el desarrollo real del negocio y de esta manera agrandar la participación de mercado en cada una de las áreas que conforman la seguridad, incluyendo la proyección hacia segmentos en los que actualmente la Seguridad Electrónica no posee un papel relevante por falta de asesoramiento.

Networking. En virtud de trabajar en pos del crecimiento del negocio de la Seguridad Electrónica, el comité de trabajo de ALAS Argentina

tendrá un papel preponderante en fortalecer la relación entre sus asociados. Una red de comunicación eficiente entre los actores principales incluyendo toda la cadena de valor hasta el cliente final será clave para poder fortalecer el negocio.

Disrupción. Un enfoque disruptivo para crecer. Dejar de pensar en lo que está hecho y hacerlo nuevamente, y en virtud de esta consigna ALAS planifica reuniones en sedes virtuales, asimismo una App que está en desarrollo y que permitirá una mejor interrelación con sus asociados. Una nueva forma de cursos y capacitaciones serán parte de esta disrupción.

Transversalidad. ALAS conforma una red que va desde el fabricante hasta el consumidor final. Una cadena que está conformada para fortalecer relaciones, por esa razón en ALAS están integrados fabricantes, distribuidores, integradores, Proveedores de servicios, profesionales de la industria y usuarios finales.

El Comité ALAS representa la visión estratégica de ALAS para la Argentina y en favor del país, la sustentación está basada en que los integrantes, como condición esencial, deben ser argentinos o residentes en el país.

Eje de un trabajo estratégico

El prestigio que ALAS tiene en Latinoamérica es muy fuerte, el comité argentino estará enfocando sus primeros esfuerzos en hacer valer el peso de una institución de más de 20 años de experiencia.

Una mirada hacia el mundo

“ALAS permite conectar países de Latinoamérica mediante la industria de la Seguridad Electrónica. Pertenecer a ALAS, capítulo argentino, es mirar hacia dónde va el mundo en tendencias, establecer lazos internacionales y dar a conocer el potencial de las empresas e instituciones argentinas, como así también establecer mayor representación uniendo esfuerzos. Comúnmente el profesional argentino se caracteriza por un elevado profesionalismo y capacidad de resolución de problemas y esto constituye una verdadera oferta exportable aún no explotada” exclamó **Banda**.

Un entorno preparado para generar negocios

Alas entiende que existen espacios para desarrollar una política de eventos que unan al consumidor final desde lo corporativo / gubernamental hasta el comercial / residencial en conjunto con los proveedores de productos y servicios. La visión de Alas apunta a asociar ambos perfiles y así crear un entorno de diálogo organizado entre ellos.

Capacitaciones y conferencias

Con una visión totalmente globalizada y empresarial, ALAS Argentina se enfoca en el desarrollo de experiencias innovadoras de aprendizaje relacionadas con el mundo de hoy, no sólo para sus socios sino también en mostrar soluciones concretas a potenciales clientes. Alas tiene el objetivo de unificar la agenda de certificaciones de marcas y productos que brinden sus socios con beneficios a la comunidad ALAS ■

Estructura del Comité



El evento que reúne a los protagonistas
del mundo de la Seguridad con
sus próximos clientes y socios de negocios



- + CONFERENCIAS
MAGISTRALES
- + FERIA COMERCIAL
- + CONSULTORÍA PERSONALIZADA
DE PROYECTOS

B2B
B2C

SECTOR PÚBLICO
SECTOR PRIVADO
CANALES
ACADÉMICOS
FUERZAS DE SEGURIDAD

¡Sea parte!

ORGANIZA



+54 11 4793-8643
info@continentsideas.com

2020

ROSARIO
17 de abril

MENDOZA
11 de junio

NEUQUÉN
6 de agosto

CÓRDOBA
17 de septiembre

BUENOS AIRES
29 de octubre

Provenis: una asociación para la protección de vidas y bienes

Es fruto de la evolución del Capítulo Argentina de la National Fire Protection Association (NFPA). Durante 2010, el foco de Provenis girará en torno a la capacitación basada en un concepto de seguridad integral.



Hace 14 años, en la Argentina se formó el Capítulo Argentina de la NFPA como una forma de acercar sus normas a nuestro país. Fue impulsado e integrado por un grupo de profesionales, que contaron con el acuerdo de la organización norteamericana.

“A principios de 2018 nos visitó el presidente de la NFPA, quien evaluó de forma positiva nuestra misión y nos instó a convertirnos en una ONG local. El objetivo era comenzar a trabajar juntos de ONG a ONG, con la intención de hacer foco en el país y extender las acciones hacia el resto de Latinoamérica en el futuro. Nos quedó la misión de hacerlo o, de lo contrario, se moría el Capítulo. Así fue que, de la evolución de la experiencia local, nació Provenis” cuenta su presidente **Luis Ángel Barbatelli**.

Además de su titular, la Comisión Directiva de **Provenis** está integrada por **Pablo David Franco**, Secretario; **Darío Alejandro Guerra**, Tesorero; **José María Placeres**, Vocal Titular I; **Carlos Gabriel García**, Vocal Titular 2; **Víctor Lucio Heredia**, Vocal Suplente; **Daniel Alejandro Aiello**, Revisor de Cuentas; y **Sofía Poehls**, Revisora de Cuentas Suplente. Todos ellos son profesionales relacionados con el ámbito de la detección, extinción y gestión de incendios.

En la actualidad, el foco de **Provenis** es la capacitación. “Estamos construyendo un plan de capacitación para implementar el próximo año, combinándolo con desayunos de trabajo donde podamos hablar de las necesidades que tiene Argentina para mejorar su normativa: las leyes de protección contra incendios y sus reglamentos. De hecho, ya estamos colaborando con organismos públicos a nivel municipal con el objetivo de mejorar los requerimientos que tenemos hoy en día”, asegura. Si bien reconoce que hubo cambios impor-

tantes en la reglamentación inherente a la protección contra incendios, **Barbatelli** sostiene que no llegan a cubrir las necesidades reales que tiene la Argentina. “La carencia normativa se acentúa muy especialmente fuera del ámbito de la Ciudad de Buenos Aires. Es por eso que nuestras próximas capacitaciones estarán dirigidas a gente de todo el país. En principio, serán presenciales; no obstante, estamos trabajando en una plataforma para construir una propuesta bajo la modalidad a distancia”.

El vocal **Carlos Gabriel García** ofrece detalles acerca de tales acciones. “Si bien las temáticas no están totalmente definidas, el proyecto para este año girará alrededor de cuatro pilares fundamentales: la norma de la NFPA 72 sobre sistemas de detección, alarma de incendio y comunicación de emergencias; la 13 sobre la instalación de sistemas de *sprinklers*; la 20 sobre la instalación de bombas estacionarias de protección contra incendios; y la 25 sobre inspección, prueba y mantenimiento de sistemas de protección contra incendios a base de agua. También consideraremos el código 101 de seguridad humana, que no solo remite a varias normas sino que además abarca desde evacuaciones hasta protecciones pasivas en edificaciones. Este código constituye un tema muy sensible porque de aplicarse en Argentina podría salvar muchas vidas”.

A partir de este accionar, las empresas interesadas podrán contratar a la Fundación para dar capacitación a su personal. La demanda existe y es significativa, especialmente en un contexto donde hay muy poca oferta para realizar capacitaciones técnicas en profundidad como las que propicia **Provenis**. “Una de las metas para el año es que, tras cada capacitación, podamos entregar una certificación emitida por Provenis y homologada por la NFPA”, anticipa **García**.

Por otra parte, la asociación ofrecerá charlas de divulgación (gratuitas) que está articulando con distintas organizaciones del quehacer de la protección contra incendios. En consecuencia con esta política de apertura, **Provenis** está trabajando para sellar alianzas con otras instituciones. “Este año fue dedicado a la formación, al estudio del mapa de situación y a establecer alianzas como las alcanzadas con entidades representativas como ALAS y CEMERA. En ese marco, también estamos avanzando para realizar un acuerdo con el Centro Argentino de Seguridad y establecer relaciones más fluidas con instituciones como IRAM y la Federación de Bomberos Voluntarios. La idea es que podamos hacer sinérgica organizaciones argentinas” destaca **Walter Grijalvo**, quien además de integrar la asociación es director de producción de **NFPA Journal Latinoamericano**.

Ante ciertas miradas de desconfianza, cuando se los interpela por tratar de imponer normas que se aplican en los Estados Unidos, enfatiza que estas normativas no se corresponden con una cuestión cultural. “La NFPA las pone a disposición de quien quiera usarlas. Lejos de intentar imponerlas, las estamos poniendo a disposición de la comunidad. Son normas existentes que son aplicadas a nivel mundial y muchos países las han adoptado como códigos nacionales”.

Finalmente, es el tesorero **Darío Alejandro Guerra** quien traza el camino a seguir. “En Provenis trabajamos para integrar las normas NFPA con otros sistemas de protección. A veces hablamos en forma genérica y tendemos a separar incendio de seguridad; sin embargo, lo tenemos que ver como un todo. Se trata de la protección del ser humano y sus bienes, con un concepto de seguridad más integral”, concluye ■

Revista gráfica

Revista digital

Portal de noticias

Redes sociales

Newsletter

Marketing digital



46.000* suscriptores en Latinoamérica eligen nuestros medios
para informarse, encontrar productos, servicios
y conectarse con la oferta de las más prestigiosas empresas del sector

* A Enero 2020



revistainnovacion.com

Tel: 54+11 56486747 . WhatsApp: +54911 65917200 . contacto@revistainnovacion.com

La correspondiente autorización para mencionar marcas y roles en la descripción de cada empresa es responsabilidad exclusiva de la misma. Toda la información incluida en esta publicación ha sido provista por el Socio al momento de solicitar su alta como tal a CASEL.



ARGOMYS S.A.

Bonpland 859 (1706) Villa Sarmiento
Tel.: +54 11 4464-1861
camila.ledesma@argomys.com
Alarmas, CCTV, Consultoría, Control de Acceso, Integrador/Instalador, otros.



CLOSED SYSTEMS DE VÍCTOR JOEL TREUTHARDT

Aristides 452 (5000) Mendoza
Tel.: +54 261-15502402
closedsystems@gmail.com
Venta de CCTV, alarmas, cercos y redes, entre otras.



ACR SEGURIDAD ELECTRÓNICA DE JUAN IGNACIO MAS

Mejías 171 (4600) San Salvador de Jujuy - Jujuy
Tel.: +54 0388 - 4890302
info@acr-seguridad.com.ar
www.acr-seguridad.com.ar
Sistemas de seguridad, Alarmas Comunitarias.



ARGSEGURIDAD S.R.L.

Av. Rivadavia 8617 C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4674-6666
ventas@argseguridad.com - www.argseguridad.com
Importa y distribuye. Ofrece la mejor opción a precios competitivos. CCTV, Video IP, Alarmas, Incendio y Accesos.



COMPANHIA DE SERVICIOS EN SEGURIDAD S.R.L.

Paraná 3125, of. 26 (1640) Martínez Buenos Aires
Tel.: +54 11 4733-4848
ventas@css-arg.com - www.css-arg.com
Integración de sistemas de seguridad electrónica y monitoreo de alarmas.



A Tyco Business

ADT SECURITY SERVICES S.A.

Thames 139 PB (B1609)JUC
Boulogne, Buenos Aires
Tel.: +54 11 44708-7900
ar.adtvm@tycointl.com
www.adt.com.ar
Empresa líder en soluciones integrales de seguridad electrónica



AYAX SISTEMAS DE SEGURIDAD S.R.L.

Ramón Falcón 3602 (1407) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 3221-8117
info@ayaxseguridad.com.ar
www.ayaxseguridad.com.ar
Es una empresa de Seguridad Electrónica desde 1995. Dedicada a instalaciones de alarmas monitoreadas y cctv principalmente.



COMPTOR S.A.

Paso 493, Piso 2 - C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4954-0078
alarmas@detect.com.ar
www.detect.com.ar
Centro de Monitoreo de Alarmas.



ALARI3

Irala 433 (C1163AB) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 2102-4100
ventas@alari.com.ar - www.alari.com.ar
Fabricación e instalación de Cercos Eléctricos de Seguridad ALARI3®. Soluciones llave en mano en todo tipo de urbanización.



BACKNOLOGY S.R.L.

Sarmiento 1562 7° D C.A.B.A.
Tel.: +54 11 3981-5414
gldgraca@backnology.com.ar
www.backnology.com.ar
Distribuidor mayorista de videovigilancia, control de acceso, control de rondas, cable microfónico y energizadores de perímetros.



CONTROL 24 DE ROMINA LOMBARDI

Hipólito Yrigoyen 3554 (3000) Santa Fe
gasparsalori@fibertel.com.ar
www.control-24.com.ar
Monitoreo mayorista de alarmas.



ALARMA 24 DE OSVALDO GARAGIOLA

Colombres 570 - B2942DBL Baradero
Tel.: +54 3329 483993
osvaldo@alarma24.com.ar - www.alarma24.com.ar
Venta, instalación y monitoreo de alarmas residenciales comerciales e industriales. Monitoreo telefónico y GPRS.



BIG DIPPER TECHNOLOGY

Del Mate Amargo 1176 (1710)
Parque Leloir Ituzaingó - Buenos Aires
info@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar
Distribución de equipamiento de CCTV.



COOPERATIVA DE PROVISIÓN DE SERVICIOS TELEFÓNICOS Y OTROS SERVICIOS PÚBLICOS VIRREY DEL PINO LTDA.

Máximo Herrera 6043 (1763) Virrey del Pino, Buenos Aires
Tel.: +54 02202-490 058
mvitellozzi@hotmail.com - www.covidelpi.com
Monitoreo de Alarmas



ALARMAS S&M S.A.

Cno. Gral Belgrano 4353 - (1881) Quilmes Buenos Aires - Tel.: +54 11 4116-8424
sym@enseguridad.com.ar
Videoseguridad, observación de cámaras por Internet, sistemas de seguridad perimetrales, soluciones profesionales.



BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L.

Ramón Freire 4593 (C1429ATG) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4544-5898 - 0810-444-2289
info@zksoftware.com.ar
www.biocard.com.ar
Provisión e implementación de Control de Acceso y personal con huella digital. Sistemas de Seguridad.



COOPERATIVA DE TRABAJO DE SEGURIDAD Y VIGILANCIA DOGO ARGENTINO LIMITADA

Virrey Cevallos 215 piso 2 of 7 (1077) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4373-4710
dogo@dogoseguridad.com.ar
www.dogoseguridad.com.ar
Cooperativa de seguridad privada que brinda soporte electrónico a sus clientes en CCTV y Alarmas.



ALARMAS Y SOLUCIONES S.A.

Av. Santa Fe 1191 (1940) Martínez, Buenos Aires
Tel.: +54 11 4793-1111
soluciones@aysalarmas.com.ar
www.aysalarmas.com
Empresa que brinda servicios de protección 24 horas, a través de alarmas, CCTV, y cercos eléctricos.



BOSCH ARGENTINA INDUSTRIAL S.A.

Blanco Encalada 250 (1609) San Isidro
Tel.: +54 11 5296-5200
info@proveedores@ar.bosch.com
www.boschsecurity.com.ar
Amplia gama de soluciones para la detección de incendios e intrusión, accesos, video, e integración de sistemas.



CRONOS S.A.I.C.

San Martín 663 (C1004AAM) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4312-3061
ventas@cronos.com.ar
www.cronos.com.ar
Sistemas de Control de Asistencia, Accesos, Ronda, Videovigilancia, Barreras, Molinetes, Detectores de Metales, Biometría.



ALL SERVICES S.R.L.

Av. De Mayo 1365 (1085) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4383-6835
allservices@allservices-arg.com.ar
www.allservices-arg.com.ar
Servicios integrales: voz, datos, energía y seguridad.



BOXER S.A.

Hipólito Yrigoyen 1616 (4600) San Salvador de Jujuy - Jujuy
Tel.: +54 0388-4245900
cgl@unicable.com.ar
www.boxerseguridad.com.ar
Videovigilancia y monitoreo de alarmas.



CYGNUS ELECTRONICS S.A.

Luis María Campos y Acceso Oeste Colectora Sur (1748) - General Rodríguez - Buenos Aires
Tel.: +5411 3221-8153 / 5278-0022
info@cygnus.la
www.cygnus.la
Empresa dedicada a la venta de CCTV.



ANICOR S.A.

Varela 3527/41 (C1437BK) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4878-0923 / 24 / 25 / 26
ventas@anicorables.com.ar
www.anicorables.com.ar
Fabricación de cables multipares, UTP y FTP de interior y exterior, cables para sistemas de seguridad, monitoreo y CCTV.



BUILDING CONSULTING GROUP S.A.

Franco 3425 (1419) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4571- 0150 / 8560
gerencia@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar
Fabricación y distribución de equipos y accesorios para sistemas de Seg. electrónica. Productos y servicios de las principales marcas del mercado.



DAHUA ARGENTINA S.A.

Lola Mora 421- (1107) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 5368-8454
marketing.ar@global.dahuattech.com
www.dahuasecurity.com
Diferenciado portfolio de videovigilancia por CCTV. La compañía aporta al canal herramientas, relación comercial y valor agregado.



ANIXTER ARGENTINA S.A.

Castro 1844 (C1237AAP) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4909-5200
daniel.valcarcel@anixter.com
www.anixter.com.ar
Valor agregado en infraestructura y seguridad electrónica



C&R SEGURIDAD PRIVADA S.R.L.

Pichincha 1572 (1249) C.A.B.A.
Tel.: 0810-3338210
miguell.cuello@crseguridad.com.ar
www.cyrseguridad.com.ar
Brinda el servicio de mantenimiento preventivo y correctivo de sistemas ya instalados.



DANAIDE S.A.

Alicia M. de Justo 1120, piso 3, Of. B306 (C1107AA) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 5278-5979
info@danaide.com.ar
www.danaide.com.ar
Integración de soluciones.



APLICACIÓN TECNOLÓGICA S.A.

Emilio Castro 6063 (1440) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4711-8800
legales@lojack.com.ar
www.lojack.com.ar
Monitoreo de Alarmas.



CLIC VISIÓN DE DANIEL SAN MIGUEL

Estrada 345 (3200) Concordia - Entre Ríos
Tel.: +54 345-4219633
administracion@clicservicios.com
www.clicservicios.com
Clic Vision división de Clic Servicios especializada en Seguridad Electrónica.



DATCO S.A.

San Martín 638 - (1004) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4103-1300
scai@datco.net - www.datco.net
Integrador de sistemas de Control. Control de Accesos, CCTV, Incendio, Visitas, Comedores, Tiempo y Asistencia.

 DEFCO SEGURIDAD S.A. Olazabar 1515 Piso 9 Oficina 901A (1428) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4718-1818 sdlazdefalco@defco.com.ar	 EMPRENDIMIENTOS INTERNACIONALES DE SERVICIOS S.A. Mendoza 2739 (1428) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4896-2029 oberretti@giainternational.com www.giainternational.com Seguridad Electrónica para Consorcios	 GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C. Av. Corrientes 3240 (C1193AAR) C.A.B.A. Tel.: +54 11 3220-7600 ventas@getterson.com.ar www.getterson.com.ar Sistemas de seguridad, CCTV, Alarmas, Detección de Incendio, Control de Acceso, Audio, Accesorios, Telefonía celular.
 DEITRES S.A. San Luis 4580, 5to 1ro (76000) Mar del Plata - Buenos Aires Tel.: +54 0223 495-2500 - www.deitres.com.ar administracion@deitres.com.ar Productos para monitoreo: Comunicador inalámbrico, Plataforma de gestión online, Radar fotográfico, Rastreo satelital, llavero de pánico, etc.	 EMPRESA DE SEGURIDAD INTEGRAL ALESA S.A. Fray Cayetano Rodríguez 412 (1406) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4611-1269 info@seguridadalesa.com.ar www.seguridadalesa.com.ar Brindando soluciones de Seguridad Integral desde 1978.	 GIASA - PROSEGUR TECNOLOGIA Gral. Julio A. Roca 4530 (B1604BZT) Florida - Buenos Aires Tel.: +54 11 4709-8000 giasacom@gia-sa.com www.gia-sa.com Seguridad Electrónica.
 DEXA SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L. M. Peliza 4112 1° (1605) Munro - Buenos Aires Tel.: +54 11 4756-0709 daniel@dexa.com.ar www.dexa.com.ar Distribución de las marcas más afamadas del rubro. Soporte post-venta personalizado.	 ESPINOSA ALARMAS DE DIEGO ESPINOSA Vice Alte O'connor 854 (8400) San Carlos De Bariloche - Río Negro Tel.: +54 2944436614 gerencia@espinosaalarmas.com.ar www.espinosaalarmas.com.ar CCTV, Alarmas, Monitoreo.	 GLOBAL RISK S.A. Pedro Lagrave 827 (1629) Pilar - Buenos Aires Tel.: +54 0230-4421825 romina.peuchot@global-risk.com.ar www.global-risk.com.ar Consultoría, asesoramiento, instalación y puesta en marcha de proyectos de Seguridad Electrónica.
 DIALER SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L. La Rioja 827 - (C1221ACG) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4932-3838 ventas@dialer.com.ar - www.dialer.com.ar Distribuidor de CCTV, alarmas y monitoreo, accesos e incendio, agrega valor con su equipo de ventas y soporte.	 EUROATLANTICA S.A. Uruguay 235 (5519) Guaymallen - Mendoza Tel.: +54 261-5123827 info@infoandina.com Distribuidora Regional (Cuyo) de Tecnología - Socios de CADMI - Importadores directos de Hikook - Distribuidores de Hikvision y Dahua.	 GLOBAL ZEG Aلسنا 2954 (1207) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4778-8800 info@globalzeg.com www.globalzeg.com Monitoreo de alarmas.
 DMA S.R.L. Pichincha 67 bis (ex-Richieri) (2000) Rosario, Santa Fe Tel.: +54 0341-4373660 info@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar Distribuidor mayorista de alarmas.	 EXANET S.A. Juan Carlos Cruz 2360, 5° A (1636) Olivos - Buenos Aires Tel.: +54 11 4794-1078 hugom@exanetonline.com www.exanetonline.com Soluciones IT (provisión, mantenimiento, instalación y asesoramiento).	 GLOTEC S.R.L. Laguna 1457 (1407) C.A.B.A. Tel.: +54 11 57339938 info@glotecsl.com www.glotecsl.com/seguridadelectronica/ Empresa dedicada a la seguridad electrónica entre otras tareas, distribuimos marcas líderes e instalamos.
 DR450 DE WALTER D ALESSANDRO Av. Carricart 736 (7513) González Chávez Buenos Aires Tel.: +54 029831544441 walter@dr450.com.ar www.dr450.com.ar Monitoreo de alarmas	 FIESA SRL Av. De Los Incas 4154 (1427) Tel.: +54 11 4551-5100 rmuller@fiesa.com.ar www.fiesa.com.ar Importador de Sistemas Electrónicos de Seguridad, Venta Mayorista y al Gremio.	 GOLD SECURITY DE RONI GOLDMAN Bv. Avellaneda 574 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 0341-4380862 / 0341-43474842 rgoldman@gold-security.com.ar Una empresa de integración e instalación de equipamiento para seguridad electrónica.
 DRAMS TECHNOLOGY S.A. Pringles 1267 (C1183AEW) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4862-5054 ventas@dramstechnology.com.ar www.dramstechnology.com.ar Distribución de productos de CCTV, video IP de alta definición, control de accesos, biometría, tarjetas y cerraduras.	 FUEGO RED S.A. Catamarca 962 (1231) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4014-3200 bferreira@securitasargentina.com www.securitasargentina.com Seguridad Especializada, Mobile y Remota. Seguridad Electrónica, Protección contra Incendios, Safety y Gestión de riesgo.	 GRUPO MARMARA S.R.L. México 1352 (1097) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4384-6092 martin@grupomarmara.com.ar www.grupomarmara.com.ar Importación y distribución de productos electrónicos y eléctricos, dentro de los cuales se encuentran productos asociados a la Seguridad.
 DSE ROSARIO DE SERGIO DANIEL RODRÍGUEZ E INDIRA CECILIA AGUSTÍN SOC. DE HECHO Mendoza 7950 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 341-4020397 - dserosario@gmail.com www.dserosario.com Instalación y mantenimiento de Video Sistema de Seguridad y Control de Accesos. Proyectos llave en mano. Resoluciones Generales de AFIP: CCTV Zonas Consolidación y Depósitos Aduaneros.	 FUSIÓN SEGURIDAD S.R.L. Av. Corrientes 6139 piso 6°G (1414) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4444-2641 fusionseguridad@gmail.com Dos técnicos informáticos con más de 25 años de experiencia tanto en informática como seguridad y tecnología.	 GRUP024 S.A. Miralla 482 - C.A.B.A. - Tel.: +54 11 4641-9030 administracion@grup024.com.ar www.alerta24.com Somos una empresa de seguridad integrada con servicios de Monitoreo de Alarmas, Cámaras, Seguridad Física, Controles de Acceso, GPS, Servicios de Limpieza, Pólizas de Seguros.
 DX CONTROL S.A. Av. Rivadavia 12.396 (B1702CHT) Ciudadela - Buenos Aires Tel.: +54 11 4647-2100 dxcontrol@dxcontrol.com.ar www.dxcontrol.com.ar Fabricación de Equipos para Monitoreo Inalámbrico.	 FYG SERVICIOS INTEGRALES DE CARMELO FABIAN GARCÍA Paraguay 2226 (1618) El Talar - Buenos Aires Tel.: +54911 30467927 fabytorgarcia@gmail.com	 HID S.A. Ferrari 372 (C1414EGD) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4857-1767 smazzoni@hidglobal.com - www.hidglobal.com Tarjetas y Lectores de Proximidad. Impresoras de credenciales. Soluciones de Red. Acceso Lógico.
 ECOTAR S.A. Charcas 4455 PB C (1425) C.A.B.A. Tel.: +54 11 47717207 info@sincro.com.ar - www.sincro.com.ar Provisión, instalación, asesoramiento e integración de Sistemas de Seguridad Electrónica.	 G4S ARGENTINA DIVISIÓN TECNOLOGÍA Timoteo Gordillo 5697 (C1439GKA) Tel.: +54 11 4630-6600 g4stechnology@ar.g4s.com - www.g4s.com.ar Integrador. BMS - automatización y control de instalaciones - CCTV, Detección de Incendios, Detección de Intrusión, Control de Accesos.	 IASSA S.A. Constitución 1060 (7167) Pinamar - Buenos Aires Tel.: +54 2254 483490 iassa@telpin.com.ar www.iassa-sa.com.ar Monitoreo de alarmas.
 ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L. Las Casas 3777 (C1238ACG) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4925-4102 (Rot.) info@elcasrl.com.ar - www.elcasrl.com.ar Integración de sistemas de seguridad, detección de incendio, CCTV, control de accesos e intrusión.	 GABBEE SOLUCIONES TECNOLÓGICAS DE NATALIA REBOTTARO Sarmiento 2594 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 341-4855147 - pedro@gabbee.com Integradora de tecnología y servicios, orientada al desarrollo e implementación de soluciones informáticas integrales y de seguridad electrónica con más de 20 años de trayectoria en el mercado.	 IMPES S.R.L. Av. San Juan 3299 (1233) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4956-1920 info@impes.com.ar - recepcion@impes.com.ar www.impes.com.ar Provisión, instalación y mantenimiento de equipamiento electrónico. Integral de Seguridad.
 ELECTRO BOSIO DE DANIEL BOSIO Santa Fe 972 El Trébol, Santa Fe Tel.: +54 3401-420415 ventas@electrobosio.com.ar www.electrobosio.com.ar Distribuidor de X-28 alarmas y cámaras.	 GESELL SEGURIDAD S.A. Av. 5 Nº 803 (7165) Villa Gesell Buenos Aires - Tel.: +54 2255 460606 gesellseguridad@gesell.com.ar Servicios de Monitoreo y Seguridad Física. Fabricación de Centrales de Monitoreo Online.	 INFOGREMIO DE GABRIELA COLLANTE Quesada 1218 Ituzaingó - Buenos Aires Tel.: +54 1559150298 ramiro@infogremio.com.ar Portal de Noticias de Seguridad Electrónica



INTELEKTRON S.A.
Solís 1225 (C1134AD) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com - www.intelektron.com
Controles de Accesos, Tiempo y Asistencia.
Molinetes y Control de Visitas.
Equipos Biométricos. Tarjetas y Credenciales.



INTERNATIONAL CONSULTING S.R.L.
Nuñez 2847 (1429) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4701-6380
sicon@siconstrategies.com
www.siconstrategies.com
CCTV, Control de Acceso, Consultoría y Asesoría en Seguridad.



IP SECURITY S.A.
Av. Corrientes 447, 8 Piso
(1043) C.A.B.A.
Tel.: +54 351-4100438
administracioncba@ipsecurity.com.ar
Alarmas. CCTV. Monitoreo de alarmas.



IRTEC AUTOMATISMOS S.R.L.
Corrientes 2445 (1640)
Martínez, Buenos Aires
Tel.: +54 11 4717-2967
info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar



ISSI MBB S.A.
Bauness 999 (1427) C.A.B.A. - Buenos Aires
Tel.: +54 11 4522-9143
info@issimbb.com.ar
administración@issimbb.com.ar
www.issimbb.com.ar
Alarmas, CCTV, Control de Acceso, Integrador/Instalador.



IT-SOLUTIONS DE FERNANDO DIAZ DE MONASTERIO
Juan Bautista Alberdi 439, Piso 3 CR
(1636) Olivos - Buenos Aires
Tel.: 0810-645-1595
info@it-solutions.com.ar
www.it-solutions.com.ar
Instalación de Cámaras de Seguridad, Control de Acceso y Sistemas Anti intrusión.



ITEGO GPS
Av. Santa Rosa 591
(1712) Castelar, Buenos Aires.
Tel.: +54 11 20538882
ventas@itego gps.com - www.itego gps.com
Representante, Importador y Distribuidor de QuecLink Wireless Solution. Líder en Tecnología Inalámbrica de Dispositivos y M2M, GPS, AVL, Rastreo de Activos.



JAVIER MATTERA
Beruti 3657, 2A (1425) C.A.B.A.
Tel.: +54 351-2107295
javiermateria@gmail.com
Instalación de sistemas de vigilancia por control de video y prestación de servicios de vigilancia, monitoreo y asistencia remota, utilizando los medios, sistemas y herramientas más avanzados tecnológicamente.



JL-TECNICAL DE RUSCIO SILVINA VERÓNICA
José M. Moreno 849
(1424) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4925-4925
info@jl-tecnical.com.ar
www.jl-tecnical.com.ar
Distribuidor de Hardware y Sistemas de Seguridad Electrónica.



JOHNSON CONTROLS DE ARGENTINA S.R.L.
Carlos Pellegrini 1135, Piso 6
(1009) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 47087102
mikela.ungaro-ext@jci.com
Produce equipos contra incendios, climatización y seguridad para edificios.



LABADIE VIDEOSISTEMAS
Zapata 277/79 (1426) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4775-1122
info@labadie.com.ar
www.labadie.com.ar
CCTV, Videoportero.



LANTRONICA DE ARGENTINA S.A.
Cnel. Estomba 136 Sarandí (A001872)
Buenos Aires - Tel.: +54 11 42056379
info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar
Importadores de Equipos, Soluciones, Insumos y Servicios de seguridad electrónica e informática.



LARTEK DE REYNOSO CARLOS FRANCISCO
Perú 760 (8000) Bahía Blanca - Buenos Aires
Tel.: +54 0291-4161287
lartekseguridad@gmail.com
Fabricación de comunicadores telefónicos GSM y/o LTE, equipos de censo de temperaturas-entre otros parámetros- y domótica.



LOGISTICA DCN S.A.
Juan. B. Justo 6268 (1407) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4670-0020/30
Almafuerte 754 (2013) Rosario
Tel.: +54 0341 4377272/7373
contacto@logisticadcn.com.ar - www.logisticadcn.com.ar
Vigiladores, custodias, seguridad electrónica en general, localización de vehículos por sistema satelital (GPS).



LOGOTEC S.A.
Mercedes 255 7º piso, Of. H (1407) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4777-6005 / 4771-1009
greenberg@logotec.com.ar - www.logotec.com.ar
Seguridad electrónica inalámbrica bancaria, protectores de tesoro, detectores sísmicos. Consultoría, proyectos y obras.



LUCIANI HNOS. S.R.L.
San Francisco Javier 1066
(2915) Ramallo, Buenos Aires
Tel.: +54 03407422178
correob@brawnius.com.ar
www.bwsalarmas.com.ar
Instalación de sistemas de alarmas, control de accesos, CCTV y monitoreo.



M3K SOLUTIONS S.R.L.
Callao 295 Piso 2 (1022) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4373-7400
info@m3kargentina.com.ar
www.m3kargentina.com.ar
Importación y venta de artículos de Seguridad Electrónica.



MAYNAR S.R.L.
Godoy Cruz 2986 (1425) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4108 8400
www.tanyx.com.ar
Representante exclusivo de Cámaras IP Foscam en la Argentina. Importadores de CCTV, NAS/NVR, DVR y Controles de acceso.



MEGATRANS S.A.
Balcarré 216 (1064) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4343-5657
administracion@megatrans.com.ar
Una empresa Argentina con más de 20 años de trayectoria en el seguimiento satelital y soluciones logísticas aplicadas al control de flotas y maquinarias.



MICROCOM ARGENTINA S.A.
Richieri 65 bis
Santa Fe, Rosario (2000)
Tel.: +54 341-434-4900
marketing@microcom.com.ar
www.microcom.com.ar
Distribuidor mayoristas de las más prestigiosas marcas de seguridad y conectividad.



MICROGLOBAL ARGENTINA S.A.
Piedras 1702 (1140) C.A.B.A.
Tel.: +54 1143702135
mtgonol@microglobal.com.ar
www.microglobal.com.ar



MIRICH SOLUCIONES TECNOLÓGICAS S.A.
Aristóbulo del Valle 1438
(2820) Gualeguaychú - Entre Ríos
Tel.: +54 03446436743
seba@mirich.com.ar - www.mirich.com.ar
Instalaciones de CCTV con departamento de desarrollo de video analítico propio.



MONITOREO DIGITAL S.A.
Pellegrini 1201 (7600) Olavarría - Buenos Aires
Tel.: +54 02284-450607
info@alarmaswilt.com
www.alarmaswilt.com
Venta, Instalación y monitoreo de alarmas. Más de 20 años de trayectoria.



MONITOREO Y VIGILANCIA MEDINILLA S.A.
Catamarca 785 (7600) Mar del Plata, Buenos Aires
Tel.: +54 0223-4761222
alejandrofaguaga@medinillasseguridad.com.ar
www.medinilla seguridad.com.ar
Empresa de seguridad física y monitoreo de alarmas a distancia con su propia central de monitoreo.



MURATA S.A.
Gómez de Fonseca 640 (1407) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 5552-9000
info@murata.com.ar - www.murata.com.ar
Empresa Líder en Seguridad Privada. Alarmas, CCTV, Monitoreo de alarmas, Incendio, Control de acceso, Integrador/Instalador.



NANOCOMM
Joaquín V. González 5076 (1419) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4505-2224
nanocomm@nanocomm.com.ar
www.nanocommweb.com
Desarrollo, fabricación y comercialización de equipos para aplicaciones de seguridad electrónica.



NATURSONNE DE GASTÓN LÓPEZ BARREIRO
Miller 2238 - 4 A - (1431) C.A.B.A.
Tel.: +54 11-4524-2655
info@natursonne.com.ar
www.natursonne.com.ar
Soluciones de seguridad: Incendio, detección de gases peligrosos, seguridad IP y alarmas.



NET TRACKER S.A.
Av. Cabildo 3612 (1429) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4014-0560
rgrajales@americanatracer.com
Alarmas, monitoreo de alarma, etc.



NG SISTEMAS DE BERIC H. G. Y FERNANDEZ PACHECO G. SOC. DE HECHO
Elias de Bedoya 19 - C.A.B.A.
Tel.: +54 11 26912469
tecnica@ngsystems.com.ar
www.ngsystem.com.ar
Instalación y mantenimiento de sistemas de seguridad.



OCRL INTERNATIONAL S.R.L.
Av. Juan Bautista Alberdi 874 (bis) - C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4901-3915 - www.ocrl.com.ar
marianoventas@ocrl.com.ar
Importadores y distribuidores de equipamiento para seguridad electrónica, contamos con una marca propia, SUBVISION, y con marcas reconocidas a nivel mundial como ZK Teko y Dahua.



OMNIT S.R.L.
Pillado 780 - C.A.B.A.
Tel.: 3974-6144 - info@omnit.com.ar
www.omnit.com.ar
Somos una empresa de informática integradora de sistemas de seguridad. Además, brindamos asesoría y elaboración de proyectos.



ORIGEN SEGURIDAD S.A.
Cochabamba 1017 (2000) Rosario - Santa Fe
Tel.: +54 341- 5278760
compras@segrup.com.ar
www.origenseguridad.com.ar
Empresa de Seguridad Física y Electrónica que forma parte del grupo de Segrup Argentina SRL. Aplicando los altos estándares de calidad del grupo. Posee como objetivo prestar servicios integrales de seguridad a sus clientes.



PHOENIX SEGURIDAD PRIVADA DE EDUARDO CANCIO
Macía 514 - Paraná - Entre Ríos
Tel.: +54 0343-4390900
director@seguridad-phoenix.com.ar
www.seguridad-phoenix.com.ar
Alarmas, CCTV, Control de Acceso, Incendio, Instalación, Monitoreo de alarmas.



PPA ARGENTINA
José Pedro Varela 5179 (1417) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 5352 8344
Info@ppa.com.ar - www.ppa.com.ar
Empresa líder en el Rubro de la Seguridad con sus productos de Automatización de Portones, Alarmas y Control de Accesos.



PREVENT SOLUTION S.A.
Amoroso 907 (1686) Hurlingham - Buenos Aires
Tel.: +54911 37891196
info@preventsolution.com
Integrador de seguridad electrónica. Provisión, implementación y soporte.

 PROSEGUR ACTIVA ARGENTINA S.A. Julio A. Roca 4530 (1604) Florida, Buenos Aires Tel.: +54 11 4709-8000 soledad.yannuzzi@prosegur.com www.prosegur.com Nuestra actividad principal es brindar el servicio de alarmas y cámaras monitoreadas para hogares, negocios y empresas.	 ROMERO SISTEMAS DE ROMERO NÉSTOR A. Maipú 460 (9400) Río Gallegos - Santa Cruz Tel.: +54 02966-430415 / 02966-431865 romeronestor@romerosistemas.com.ar Seguridad Electrónica y Monitoreo de Alarmas	 SELUCOM S.R.L. Santiago H. Pérez 2 (2740) Arrecifes - Buenos Aires Tel.: +54 2248-454126 arrecifes@selucom.com.ar - www.selucom.com.ar Desarrolla soluciones electrónicas aplicadas al control de procesos y de seguridad, para personas y bienes, apuntando a minimizar los riesgos y pérdidas.
 PROSEGUR TECNOLOGIA ARGENTINA S.A. Av. Julio A Roca 4530 (B1604BZ7) Florida - Buenos Aires Tel.: +54 11 4838-2304 mauro.secchi@prosegur.com División Seguridad de Incendio de Prosegur Tecnología. Se especializa en la extinción y detección de incendio.	 SAGE SISTEMAS DE CONTROL Heredia 881 (C1427CNM) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4551-5202 / 4555-7602 ventas@sage.com.ar www.sage.com.ar Expertos en sistemas de control de acceso y asistencia. Soft y hardware para todas las tecnologías de identificación.	 SENSORMATIC ARGENTINA S.A. Thames 121 (B1609JUC) Boulogne - Buenos Aires Tel.: +54 11 4708-7900 pdesierra@tycpoint.com www.tyco.com Soluciones de Seguridad para el Retail.
 PRO-SOFT Pedro Rivera 3083 (1428) C.A.B.A. Tel.: +54 3220-7134 ventas@pro-soft.com.ar www.pro-soft.com.ar Control de horarios. Control de Accesos. CCTV. Desarrollo de Software.	 SECON SECURITY CONCEPT S.A. Chacabuco 314 (1069) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4331-4770 / 4331-4760 Integradores en Seguridad Electronica sabrina.avelaneda@seconsis.com.ar www.seconsis.com.ar	 SIAC SEGURIDAD S.R.L. Castellanos 1557 (2000) Rosario - Santa Fe Tel.: +54 0341-4356421 siacseguridad@siacseguridad.com www.siacseguridad.com Consultor/Asesor, Fabricante, Integrador, Instalador, Monitoreo de Alarmas.
 PUNTO CONTROL S.A. Humberto Primo 985 Piso 17 (C1103ACR) C.A.B.A. - Tel.: +54 11 4361-6006 info@puntocontrol.com.ar www.puntocontrol.com.ar Soluciones Biométricas, Lectores y Tarjetas RFID, Controles de Acceso, Impresoras de Credenciales, Controles de Ronda.	 SECURITAS ARGENTINA S.A E. Echeverría 4270 (B1605DTT) Munro Buenos Aires - Tel.: +54 11 4014-3200 www.securitasargentina.com mgomez@securitasargentina.com Control de accesos, CCTV, Alarmas, Incendio, Mantenimiento, Monitoreo de alarmas y Seguimiento Satelital de vehículos.	 SIALAR SEGURIDAD S.A. Laguna 1258 - C.A.B.A. Tel.: +54 11 4551-5100 / 4637-9393 info@sialarseguridad.com.ar www.sialarseguridad.com.ar Sialar es una empresa de seguridad electrónica se dedica a la instalación y monitoreo de sistemas de alarma, sistemas de CCTV, control de acceso.
 QUALITY SYSTEMS GROUP S.R.L. José Hernández 767 (2000) Rosario - Santa Fé Tel.: +54 0341 5266300 kitexperto@kitexperto.com www.qualitysystems.com.ar Distribuidor Mayorista de Sistemas de Seguridad Electrónica especialista en Soluciones IT.	 SECURITY 24 S.R.L. Entre Ríos 1570 - Rosario - Santa Fe Tel.: (0341) 4490100 contacto@security24.com.ar www.security24.com.ar Mayorista de Monitoreo de Alarmas.	 SILICON GROUP S.R.L. Av. Del Libertador 264 (1638) Vicente López - Buenos Aires Tel.: +5411 6009-2008 gerencia@silicongroup.com.ar www.silicongroup.com.ar Importadores mayoristas de sistemas de seguridad.
 RADIOLLAMADO ALARMAS DE DIEGO MANUEL BALBIS Nación 205 Planta Alta (2900) San Nicolás de los Arroyos - Buenos Aires Tel.: +54 0336 4433333 balbis.diego@gmail.com www.radiollamado.com.ar Administración, servicio de monitoreo e instalación de alarmas.	 SECURITY ONE ARGENTINA Padre Ashkar (Ex Montegudo) 125 (B1672AFC) Villa Lynch - Buenos Aires Tel.: +54 11 4555-1594 info@securityone.com.ar www.securityone.com.ar Importación y Distribución de Productos de Seguridad Electrónica.	 SIMA DE ALDERETE MAURICIO Las Flores 1600 Ed. 9 Piso 1 Dpto A (1875) Wilde - Buenos Aires Tel.: +54 11 36175312 gerenciasima@gmail.com Empresa de servicios de instalación de equipos de Seguridad Electrónica.
 RADIOSET S.A. Murguiondo 340 (1408) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4641-3009 ventas@radio-oeste.com info@radio-oeste.com brunodiprieto@radio-oeste.com Comercialización de sistemas de seguridad. Venta de CCTV y Alarmas.	 SEG General Roca 4276 (B1604BZL) Florida Oeste, Buenos Aires Tel.: +54 11 5293-4460 al 63 www.seg.com.ar Distribución de productos para seguridad electrónica, alarma, incendio, circuito cerrado de tv, control de accesos.	 SIMICRO S.A. Av. Corrientes 4969 (1414) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4857-0861 info@simicro.com - www.simicro.com Soluciones en Seguridad Electrónica: CCTV, Intrusión, Incendio, Control de Acceso, Consultoría para Proyectos.
 RAPITEC DE EDUARDO TABACHNIK Larrea 58 (1030) C.A.B.A. Tel.: +54 11 5031-2008 info@rapitec.net - www.rapitec.net Empresa de Seguridad Electrónica con más de 20 años de experiencia en la industria de tecnologías de la información (TI) e Internet.	 SEGU 24 DE SILVIA LAZARTE Santa Fe 211 (6740) Chacabuco Buenos Aires - Tel.: +54 2352 426062 info@segu24.com.ar - www.segu24.com.ar Venta e instalación de alarmas, cámaras, video porteros, control de acceso, telefonía. Asistencia técnica 24 hs.	 SISE ARGENTINA DE MARCELO FRESCHI Av. 9 de Julio 2514 (3508) Chaco Tel.: +54 362 - 4420858 info@siseargentina.com www.siseargentina.com Sistemas Integrales de Seguridad Electrónica.
 REVISTA INNOVACIÓN TECNOLÓGICA SEGURIDAD ELECTRÓNICA Tel.: +54 11 5648-6747 info@revistainnovacion.com.ar www.revistainnovacion.com Publicación dirigida al gremio de la Seguridad Electrónica y consumidores corporativos, industriales e institucionales.	 SEGURCOM Av. Del Valle 2802 (7400) - Buenos Aires Tel.: +54 2284 444404 administracion@segurcomalarmas.com.ar www.segurcomalarmas.com.ar Monitoreo de Alarmas.	 SISTEMA DE PROTECCIÓN Y SEGURIDAD S.R.L. Pedro Lozano 4265 (1417) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4639-2409 info@sistemaspas.com - www.sistemaspas.com Integración de Sistemas de Seguridad Electrónica.
 REVISTA NEGOCIOS DE SEGURIDAD Yerbal 1932 5° "C" (C1406GJT) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4632-9119 info@mnds.com.ar www.negociosdeseguridad.com.ar Publicación de Seguridad Electrónica, con informes técnicos, productos y servicios ofrecidos por empresas del sector.	 SEGURIDAD CARSAT S.R.L. Entre Ríos 1322 (3400) Corrientes Tel.: +54 0379-4426431 seguridadcarsat@hotmail.com	 SISTEMAS DE SEGURIDAD JRI DE IGUACEL JORGE RAÚL Olazábal 2977 (7600) Mar del Plata. Buenos Aires Tel.: +54 0223-4758854 iguacel@speedy.com.ar Alarmas. CCTV. Control de acceso. Incendio. Importador. Distribuidor mayorista.
 ROBERTO JUAREZ Demaría 4439 (1425) C.A.B.A. Tel.: +54911 3701-7498 robertoorjuarez@gmail.com Consultor independiente.	 SEGUWORK SEGURIDAD ELECTRÓNICA DE JORGE GERALES Godoy Cruz 1076, Los Polvorines, Buenos Aires Tel.: +54 35339386 seguwork@outlook.com - www.seguwork.com.ar Soluciones y sistemas de seguridad electrónica. Combinamos la tecnología con los recursos profesionales para innovar con pasión.	 SISTEMAS ELECTRÓNICOS INTEGRADOS S.A. Av. Crisólogo Larralde 4507 (C1430AIG) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4545-8716/8816/8717/8816 sei@rcc.com.ar - www.sei-sa.com.ar Venta, instalación y mantenimiento de CCTV, incendio, Control de proceso Industrial y fabricante de Control de Acceso.
 ROMA-ELECTRONIC DE RADO LILIANA Rivadavia 3706 (1655) San Martín - Buenos Aires - Tel.: +54 1157112172 gremio@roma-electronic.com www.roma-electronic.com Importadores y distribuidores de equipamiento de Seguridad Electrónica CCTV - Alarmas - Control de Accesos - Cableado - Accesorios.	 SELNET S.A. Patagones 2613 (C1437JEA) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4943-9600 info@selnet-sa.com - www.selnet-sa.com.ar Distribuidor mayorista de productos de seguridad electrónica y sistemas llave en mano.	 SKATO S.R.L. Av. Rivadavia 1367, piso 15, oficina (1033) C.A.B.A. Tel.: +54 11 4384-6990 admin@carbis.com.ar - www.carbis.com.ar Distribuidores oficiales de Dahua, venta mayorista a instaladores e integradores.


SOFTGUARD TECH DE ARGENTINA S.A.
Camila O Gorman 412
Tel.: +54 11 4136-3000
admin@softguard.com
www.softguard.com
Sistema Software de Monitoreo para alarmas.

TECSECOM S.A.
Av. Brig. Gral. Juan Manuel de Rosas 736
(1702) Lomas del Mirador - Buenos Aires
Tel.: +54911 52768545
info@tecsecom.com.ar
Distribución minorista al gremio, empresas y consumidores finales de sistemas de seguridad electrónica e infraestructura de telecomunicaciones.

USS TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD S.A.
Zufriategui 3153
(1603) Vicente López, Buenos Aires
Tel.: +54 11 4011-3000
info@uss.com.ar - www.uss.com.ar
Seguridad electrónica, sistemas de intrusión, CCTV, control de accesos, detección de incendios.

SOLUTION BOX S.R.L.
Goncalves Dias 658 (1276) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 60911200
info@solutionbox.com.ar - www.solutionbox.com.ar
Distribuidor mayorista de valor agregado. Comercializa más de 40 marcas, entre las que se pueden encontrar los productos de DELL, CISCO, HP INC, HPE, HUAWEI, APC, PANDUIT, SAMSUNG, MICROSOFT, ARUBA, ITOKI

TELECOMUNICACION INTERCOMP S.A.
Pellegrini 168 (2900) San Nicolás de los Arroyos
Tel.: +54 0336-4434141
j.ora@intercom.com.ar
Somos una empresa con más de 20 años brindando servicios de conectividad y seguridad.

VICNET SOLUCIONES TECNOLÓGICAS INTEGRALES DE RODOLFO ALONSO
Av. Del Libertador 222, 7° A - (C1121ABE) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4328-8999 - 4952-9156
info@vicnet.com.ar - www.vicnet.com.ar
Empresa Integradora de Tecnologías y Servicios. Plataforma de Software de Telesupervisión y videovigilancia VicnetOne.

STAR SERVICIOS EMPRESARIOS S.A.
Av. Sarmiento 1301(3500) Chaco
Tel.: +54 3624-440313
www.starsa.com.ar

TIPCI S.A.
Aguado 1428 (1638) Vte. López - Buenos Aires
Tel.: +54 11 4718-2005
informacion@tipci.com.ar - www.tipci.com.ar
Protección contra incendio y seguridad electrónica. Abastece a: Asesoramientos, Ingenierías, Servicios, Productos, Montajes de sistemas integrales.

VIGILAN S.A.
Sarmiento 751
(8000) Bahía Blanca - Buenos Aires
Tel.: +54 291-4554433
fazpiroz@vigilan.com.ar
Seguridad Electrónica y Física.

STARX SECURITY S.R.L.
Pepiri 758 C.A.B.A.
Tel.: +54 11 5091-6500
ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar
Brindamos la más amplia gama de productos: alarmas, CCTV, sistemas de accesos, detección perimetral y baterías.

TOUCHLESS BIOMETRIC SYSTEMS AG DE DANIEL O. BARBIERI
Pueyrredón 552 (1832) Lomas de Zamora
Buenos Aires - Tel.: +54 11 15-67062978
Daniel.barbieri@tbs-biometrics.com.ar
www.tbs-biometrics.com.ar
Desarrollo de soluciones de biometría para sistemas de control de acceso y administración de asistencia. Soluciones innovadoras y algunas de ellas únicas en el mercado.

WORLDTECH DE ALEJANDRA MARISA SANCHES
Beruti 4529, 7mo Piso - C.A.B.A.
Tel.: +54 11 41961745
info@worldtech.com.ar
www.worldtech.com.ar
CCTV, Control de acceso, Incendio. Instaladores.

SURIX S.R.L.
Chile 111 (1603) Villa Martelli, Vicente López
Buenos Aires - Tel.: +54 11 52729500
info@surix.net - www.surix.net
Proveedor de soluciones de intercomunicación y portero electrónico a la industria de la construcción y a distribuidores y fabricantes de telefonía.

TPH S.R.L.
Av. San Juan 2767 4° B
(1232) C.A.B.A.
Tel.: +54911 5383-6939
vanelli10@gmail.com
Empresa especializada en Seguridad Electrónica.

WORLDWIDE SOLUTIONS S.R.L.
Julián Álvarez 410 5C (1414) C.A.B.A.
Tel.: 0800-3456-BSS(277)
i.poma@buildingsecurity.com.ar
www.buildingsecurity.com.ar
Nos enfocamos en los requerimientos del cliente, brindando la tecnología y personal experimentado y calificado, acorde a cada necesidad.

TECCEL DE PEREYRA ADRIÁN
Las Casas 3886, Piso 2 (1258) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 15-5647-5559
adrian@teccel.com.ar
www.teccel.com.ar
Monitoreo y equipamiento para seguridad electrónica.

TRESSESENTA SOLUCIONES TECNOLÓGICAS DE JULIO RAMOS
Junin 1911 - Corrientes
Tel.: +54 093794420220
info@soluciones360.net - www.soluciones360.net
Soluciones integrales en infraestructura de redes, datos, energía, telefonía, intrusión, video seguridad, control de acceso, alarmas, incendio. Soporte y servicio técnico especializado.

X-28
Chascomus 5612 (1440) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4114-9900
info@x-28.com - www.monitoreo.x-28.com
Empresa argentina líder en el mercado de seguridad electrónica, con más de 25 años de trayectoria.

TECNIMAS S.A.
J. Pedro Varela 5179 (1419) C.A.B.A.
Tel.: +54 11 4568-3723
rafael@fulltime.com.ar - www.fulltime.com.ar
Proveedor de soluciones integrales para las empresas de monitoreo de alarmas, rastreo y seguridad.

TRUE DIGITAL SYSTEMS S.A.
Marcos Paz 429 (1707) Villa Sarmiento,
Morón, Buenos Aires - Tel.: 45802050
info@tdsintl.com - www.tdsintl.com
Empresa dedicada a la distribución y comercialización de sistemas de detección, extinción, seguridad electrónica de integración y control.

XIDEN S.A.C.I.
Av. Julio A Roca 4530 - (B1604BZ7) Florida
Buenos Aires - Tel.: +54 11 4838-2304
mauro.secchi@prosegur.com
División Sistemas Electrónicos de Seguridad de Prosegur Tecnología. Se especializa en el diseño, instalación y puesta en marcha de soluciones integradas de Seguridad.

TECNOCOM DE WALTER GEORGE
9 de Julio 338 (6300) Santa Rosa - La Pampa
Tel.: +54 02954-453533
tecnocom@speedy.com.ar
Venta y Servicio de Productos de Seguridad Electrónica, Sistemas de Video Vigilancia, Alarmas, Control de Acceso, etc.

TYSSE S.A.
Calle 132 N° 1473
(1900) La Plata - Buenos Aires
Tel.: +54 0221-4562008
tysse@tysse.com.ar
Tecnologías y servicios de seguridad electrónica.

ZKTECO ARGENTINA S.A.
11 de Septiembre 2173, piso 4 - C.A.B.A.
info.arg@zkteco.com - www.zkteco.com.ar
Fabricante de equipos Multi-biométricos y cámaras IP para para control de accesos, asistencia, reconocimiento facial y CCTV.

INDICE DE ANUNCIANTES

Nº Página ANUNCIANTE

- 36 ALARMAS OESTE
15 BIO CARD TECNOLOGÍA
49 BUILDING CONSULTING GROUP
55-57 CASEL
22 CONSIALTEC S.A.
51 DCM SOLUTIONS S.A.
39-41 DIALER SEG. ELECTRONICA S.R.L.
43 DIGIFORT
47-68 DRAMS TECHNOLOGY S.A.
5-13-23 DX-CONTROL

Nº Página ANUNCIANTE

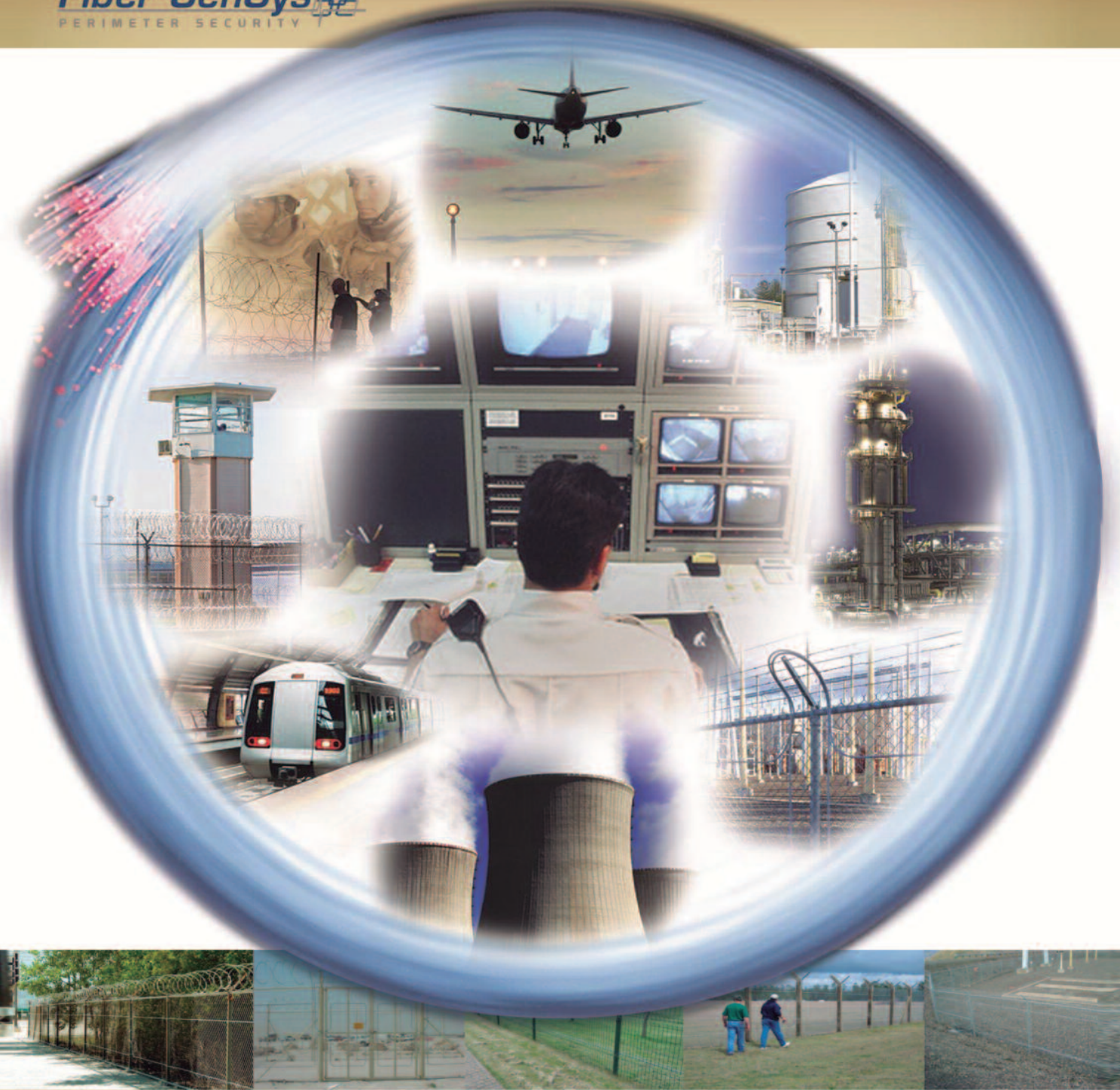
- 2 ELCA SEG. ELECTRONICA S.R.L.
67 FIBER SENSYS
19 FIESA SEGURIDAD ELECTRÓNICA
16-17 FIRE PROTECTION SYSTEMS S.A.
29 HIKVISION
21 INTELEKTRON S.A.
53 INTERSEC BUENOS AIRES
DT ISELEC
27 LABADIE VIDEOSISTEMAS
31 LOGOTEC S.A.

Nº Página ANUNCIANTE

- 35 NANOCOMM S.A.
1-6-7 OCRL INTERNATIONAL S.R.L.
25 PREVENCIÓN 24
61 REVISTA INNOVACIÓN
59 SCE EXPO
37 SEG ARGENTINA
10-11 SELNET S.A.
45 TRUE DIGITAL SYSTEMS
57 UNIVERSIDAD ABIERTA INTERAMERICANA
33 WESTERN DIGITAL

HIGH PERFORMANCE
HIGH RELIABILITY
HIGH SECURITY

Fiber SenSys
PERIMETER SECURITY



Fiber Defender™

SOLUCIONES DE PROTECCIÓN PERIMETRAL POR FIBRA ÓPTICA

Detección de:

- Escalamiento, levantamiento y cortes en cercos y concertinas.
- Penetración de Paredes, techos y muros.
- Enterrado: para detectar pisadas y construcción de túneles.

+54911 6455.2326 - jlmartinez@optexamerica.com

www.optexamerica.com | www.fibersensys.com | www.optex-europe.com/es/

BIENVENIDO SALTO SYSTEMS
CERRADURAS INTELIGENTES WI-FI



SALTO
inspired**access**

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle

+54 11 4862.5054
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

Seguinos en las redes



RevistaInnovacionSeguridad



innovacionseguridad



Revista Innovación



@INNOVACIONseg



innovación-seguridad-electronica



innovacionseguridad/docs

innovación
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

revistainnovacion.com